

# 世界是只杯

汤琰琰

世界是只杯，就看你会不会从这只杯子里喝到你想要的那口水。

今年温州的梅雨季是货真价实的雨季，淅淅沥沥黏黏腻腻的天气，伴随着2010年也在这样的滴滴答答中，走过了一半。

雨水雨水，水，向来在温州人眼中是个好物事。不但“温州”两个字，都与水紧密相联，“水”在温州人眼中也被视为财富的象征，被称为流水生财。难怪很多人说，只要有流水的地方，就有温州人。

温州人是一股丰沛的水流。他们在世界各地创造了如水般丰润的财富。而他们汇聚的温州民间资本也像一股流水，数量庞大、流动活跃、投资广泛，哪里有商机，就流往哪里。然而，温州的民间资本也像流水一样，有时候难以辨明方向，就如近年来在全国各地“炒房”、“炒煤”、“炒矿”等，不仅让温州的民间资本毁誉参半，更使实体经济失去水的润泽。

2010年，6000多亿元的温州民间资本流往何处再次引起了各界的关注。5月中旬，温州召开了民间资本发展高峰会，探讨温州民间资本出路。6月底，温州开出全国首家“民资服务中心”，帮助正确引导民间资本，防范金融风险。尝试着将温州民资的这股活水，引向了一条宽阔的河道，使得它流水不腐。

温州人也善于引水。今年的梅雨季，除了雨水，让温州人觉得不一样的，还有世界杯。四年一度的世界杯，点燃了许多人的热情与欢乐。让爱足球的人不爱足球的人都被动地陷入了世界杯的氛围中去。世界杯也让不同人找到了不同的东西：女人看到了球员的英姿，男人看到了竞技的力量。而温州人，在全世界的球迷、伪球迷都在为世界杯欢呼呐喊时，却从不满足于只是做一名看客，从不满足于只是“被世界杯”。

世界杯在温州人眼中，也是一只盛着水的杯子。将这只杯子里的水，引到自己身边来，让温州也分一杯羹，是温州人最爱做的研究课题。每一届的世界杯，都能找到嗅着商机而来的温州人。2010年的南非世界杯，我们又不难找到这样的温州人：一群温州乡亲利用南非举办世界杯的契机，在大量的球场改建、基础设施建设等系列工程中寻找商机，还揽下了建造2500间政府福利房的工程；永嘉商人叶建彬瞄准商机卖国旗，让世界杯赛场上来自世界各地球迷们手中，挥舞着家乡制造的各国国旗。除了见诸报端、直接在南非经营的，还有许许多多默默经营悄悄引水的温州人，精明的温州人总能找到机会主动捧起世界这个杯。

在温州人眼里，财富如流水，世界是只杯。这个夏天，世界又一次向温州人举杯。🍷



主管单位：中共温州市委统战部  
 主办单位：世界温州人联谊总会  
 指导单位：温州市人民政府新闻办公室  
 协办单位：世界温州人研究中心  
 高级顾问：朱贤良：温州市委副书记  
 陈宏峰：温州市人大常委会副主任  
 陈进玉：国务院参事室主任  
 谷超豪：中国科学院院士  
 周瑞金：原人民日报副总编辑  
 吴启迪：全国人大常委会  
 徐永光：原中国青少年基金会秘书长  
 杨焕明：中国科学院院士  
 叶永烈：国家一级作家  
 黄传会：海军政治部创作室主任  
 徐启雄：国家一级画家  
 黄建南：温籍华人金融专家  
 林海帆：美国国家科学基金会审批委员会委员  
 杨 明：法国中国和平统一促进会会长  
 谢 平：著名经济学家  
 戈悟觉：国家一级作家

编辑指导委员会主任：陈作荣

成 员：张文华 王祖共 潘一新 王 宁 叶国良  
 许若真 陈芳铭 陈永聪 胡 侠 陈永光  
 白楠生 洪振宁 应凤娟

社长兼主编：潘一新

执行主编：胡方松

编辑指导：张春校

副主编兼编辑部主任：吴道静 副主编：郎国锋

通联部主任：章美华

责任编辑：施菲菲 李志和 施 莉 陈 珏

特约编辑：王微芳 薛新山 美术设计：陈 丰

欧洲分社地址：意大利《欧华联合时报》内

社长：廖宗林 执行社长：陈 慧

电 话：+39-06-77200525 传 真：-39-06-77590203

美国洛杉矶分社 社长：施白榆

西班牙分社 社长：刘继东

刊 号：CN—33（Q）第008号

印 刷：温州北大方印务有限公司

本刊地址：温州市墨池坊1号党派大楼606室

邮编：325000

电话：0086-577-88232827 88968955

网址：<http://www.0086577.cn>

电子邮箱：sjwzr2003@126.com

出版日期：2010年6月30日



# 世界温州人 目录

WORLD WENZHOUNESE



## 卷首语

01 世界是只杯

## 本刊专题

04 两岸温州人在台互动交流

## 特别报道

08 明眸工程

## 海外赤子

12 侨领传奇——唐哉皇哉

17 翱翔南非

22 华侨世家——辉彩溢瀛寰

26 桑梓情怀——马德里的东方之子

34 年青一代——从医生到良商

39 殷殷学子——累，并快乐着

42 善行天下——爱，涌向玉树



## 一代风流

- 44 东瓯先贤——一代词宗
- 46                   招翁吟魂听春雨
- 50 文坛精英——游弋在商道与文学之间
- 53 明星相册——青年导演的“甜蜜”
- 56 收藏之家——沧海拾遗承古韵

## 百万大军

- 60 商界头雁——挥斥方遒 指点南粤
- 64                   和璧隋珠
- 67 商界名流——梦想成真
- 70                   身手不凡
- 72 封面人物——阳光如此灿烂

## 血脉相连

- 76 港胞纪实——从实业家到大律师

## 瓯越风情

- 78 温州一景——海鸟的天堂
- 80 温州珍宝——北宋观音
- 82 温州媛子
- 84 温州人文——东瓯王墓的今昔
- 38 温州古亭——风骨高骞大观亭

## 八面来风

- 86 温州新闻
- 88 温州侨声

## 社团撷英

- 89 奥地利浙南华人商会

- 封面 上海恩恩企业集团有限公司董事长李日恩
- 封二 温州旅游
- 封三 社团撷英
- 封底 中国银行

# 两岸温州人在台互动交流

## ——记赵一德市长率团赴台考察之行

文/图 黄钢辉

“海峡两岸温州人互动交流对接会，现在开始！”

6月8日晚18时，随着会议主持人、温州市人民政府詹永枢副秘书长

%#\$# W

浙江经贸文化合作交流活动”总体活动内容之一的两岸温州人互动交流互动，在台北正式拉开了帷幕。

6月8日晚，由温州市政府在台北远东国际大饭店二楼香格里拉厅举行的“海峡两岸温州人互动对接交流会”，是这次两岸温州人互动交流在台湾的第一场重要活动。当晚，群贤毕至，高朋云集，乡情浓浓，在台各界知名温籍台胞、台北温州同乡会代表、在温投资台商代表以及应邀而来的台北市政要等，与前往参加“2010

W

温州市政府赵一德市长一行，共110人齐聚一堂，同叙乡音乡情乡谊，共谋互动合作发展。交流会上，

赵一德市长和台北市副市长李永萍女士分别致辞，台北温州同乡会副理事长、正大尼龙股份有限公司总经理何纪豪，台北康宁生活事业股份有限公司董事长郑重，温州台商协会会长陈钦乐等分别作了发言。温台双方还签订了阿里山农庄、温台印刷行业协会展会合作、台湾农产品浙南转运集散中心等项目协议。

6月8日至15日，赵市长一行入台北、经新竹、赴台中、走台南、至高雄。无论是参访各家企业，还是拜访各位乡贤，每到一地，处处洋溢着温州乡亲特有的热情和骄傲。

在台湾桃园机场，旅台的温州乡亲代表拉着“欢迎温州市政府赵市长暨参访

# 海峡



赵市长会见中国国民党荣誉主席连战

# 兩岸溫州人互動對接交流會

(2010·臺北)

溫州市人民政府



新竹市許明財市長向趙市長介紹新竹市情況



趙市長與海基會董事長江丙坤合影

团莅台”的横幅候集在出口处，热烈欢迎赵市长一行的到来。世界温州人联谊总会常务副会长、台湾远东航空公司董事长刘文雄先生早早候在停机坪，陪同我们由公务通道入境，给予了相当的礼遇和便利；台北温州同乡会林亦冲理事长和台湾乐清同乡会陈道翰会长不顾八九十岁的高龄，不辞酷热，亲临机场接机，实属不易，令人感动。

在“海峡两岸温州人互动对接交流会”现场，台湾各界温州人都以受到邀请参加这次两岸温州人的盛会为荣。平时很少出门参加公众活动的温籍著名台胞黄美英女士、吴昌涛先生也都坚持出席盛会到结束；原定要离台的台胞，也纷纷推迟了行程，来参加在台湾举办的规模最大的两岸温州人聚会；一位已移居澳大利亚的80多岁温籍台胞黄女士，得知消息后也主动赶来。她说，温州市市长来台湾考察，在此举办活动，这机会很难得，我一定要来参加，见见自己家乡的市长。在企业，得知被安排进赵市长一行考察的行程中后，无论是在台具有较大影响的企业还是正在发展的企业诸位温籍老板，都纷纷做好准备，迎接赵市长一行的到来。在全球半导体封装排行第一的日月光集团；在号称王永庆第二的吴昌涛先生创办的台聚集团；在世界闻名的台湾高雄阳明海运公司；在台北康宁公司以及在新竹捷耀科技股份有限公司等由温籍台胞创办的企业，我们都深深感受乡情乡谊的浓厚与诚意。

最令人感动的是，在温州投资的



在台温籍乡亲代表刘文雄、林亦冲、陈道翰、郑重等到机场迎接赵一德市长

台商（我们可称之为“新温州人的台商”），也纷纷展现出好客与热情。郑重、许灿欣、陈钦乐、郭进铃、林茗歆、邱慈意等等，他们在代表团经过的台北、新竹、台中、台南和高雄，不仅自己予以热情接待，而且还发挥各自的人脉关系，邀请相当层面的台湾政要出来接待作陪，给予礼节和待遇。

而温州人在台湾的影响力和骄傲，可从与台北市李永萍副市长等台湾政要们的交谈和一路上考察中得知，如国学大师南怀瑾先生，曾任台湾“立法院院长”的倪文亚先生，推动台湾土地改革的原台湾土地银行董事长萧铮先生，原台湾大学农学院兼农经系主任王益滔先生，台湾联合律师事务所律师所长黄静嘉先生，著名文学家潘希真（琦君）女士，推动台湾新竹科学园区建立的原台湾“科会主委”、工业研究院董事长徐贤修先生

和其子、曾任台湾清华大学校长的徐遐生先生、在台湾杂志界极具影响力的金惟纯先生、为家乡文教事业与医院公益捐款总额超过1.2亿元人民币的何朝育、黄美英夫妇以及继承父辈好施乐助美德的正大尼龙公司总经理何纪豪先生，还有号称王永庆第二的台聚企业创办人吴昌涛先生及现任董事长吴亦圭先生父子，全球半导体封装排名第一的日月光集团公司创办人张姚宏影女士及现任董事长张虔生先生母子、阳明海运公司董事俊明交通运输股份公司董事长叶国星先生、康宁医院董事长郑锡华先生和康宁生活会馆董事长郑重先生父子等等，这些都是温州人的骄傲。

%#\$# W

化合作交流活动”之一的永嘉昆剧团赴台演出交流，则告诉台湾民众，“温州人不仅会做生意，温州的文化也很了不起”。15日上午，赵一德市



渔业养殖场老板向赵市长介绍情况

长专程前往剧团彩排所在地看望永嘉昆剧团演艺人员，对永嘉赴台文化交流演出的成功予以勉励与预祝，并希望通过演出，推动温台两地文化戏曲的更广泛地交流。

通过“海峡两岸温州人互动对接交流会”的举办，和赵市长一行在台湾的参观考察、座谈拜访等，加深了对台湾的社会情况和经贸文化以及在台温籍乡亲情况的了解，增强了两岸温州人的乡情乡谊，增进了两岸温州人在经贸文化等各领域的互动交流与合作。

此外，在台期间，赵市长还随同浙江省吕祖善省长考察了台北市灾害应变中心、基隆港和基隆的大陈村，拜会了中国国民党荣誉主席连战、海基会董事长江丙坤，参加

“%# \$# W

论坛”等活动。在台北、新竹、南投、台中、台南、高雄等地参访

时，均受到了参访接待单位、台北温州同乡会、温籍乡亲、在温投资台商以及各地方政要等的热情欢迎和接待。在接触到台湾当地政府官员、金融界、工商界、科技界、农业界人士时，还就如何加强双方相关领域交流合作进行了商谈，取得了较好效果。赵一德市长深有感慨地说，这次赴台考察很有意义，活动安排紧凑，内容丰富，接触层次高，收获很大；同时深感温州乡亲和台胞接待的热情和安排的周到，并为温州乡亲在台湾傲人的发展深感骄傲；通过海峡两岸温州人的互动，温台两地将开展更深层次、更广范围、更远目标的合作，必将会搭建起一个更为广阔的发展平台，从而实现优势互补、互利双赢。🌐



赵一德市长与台中市市长胡志强等交谈



赵市长一行在高雄港阳明海运公司参观



## 善行天下

的

# 明眸工程

本刊记者

明眸工程，温州人善行天下的一大创举。

2009年12月，温州人善行天下爱心工程，是在2009年12月启动的。它由温州市慈善总会牵头，联合市内经济合作办公室、温州日报报业集团、温州市广电总台和温州医学院眼视光医院共同举办，并由眼视光医院具体实施。

青海西宁，帮扶青海大学附属医院开展防盲治盲工作，为当地贫困患者重见光明服务，并将在遭受地震灾害的玉树援建一所眼科医院。

“明眸工程”，继云南之后的又一个爱心活动，温州人善行天下的又一亮丽杰作。

全国人大常委会副委员长、民盟中央主席蒋树声，特地从北京来到西宁，出席青海的启动仪式。

### 善行西部

温州人的这个善行天下爱心工程，是在2009年12月启动的。它由温州市慈善总会牵头，联合市内经济合作办公室、温州日报报业集团、温州市广电总台和温州医学院眼视光医院共同举办，并由眼视光医院具体实施。

市慈善总会会长孙成堪介绍说，明眸工程的开展，有一个历史的传承过程。在此之前，也就是2007年5月，市慈善总会和眼视光医院一道，联合市残联、红十字会、市卫生局、市二医等，成立了温州市慈善启明领导小组，在全市实施“慈善启明工程”。在三年的时间里，以骨干医疗机构和防盲普查服务车相结合的方式，定期下乡筛查211次24093人，覆盖全市200多个乡镇，至今成功实施免费手术5011例，比原计划多做了2000例，改变了5000多个贫困家庭的命运，创建了适合国情、可持续发展的、极具推广性的防盲治盲“温州模式”。这可以说是开展“明眸工程”的前奏和基础。2008年，市慈善

冠名，开展了“温州慈善论坛”和“温州改革开放三十年十大慈善家、十大慈善人物”评选活动，取得了非常好的社会效果。不但展现了温州人兼济天下的慈善情怀，塑造了温州人在各地的良好形象，而且使“善行天下”成为凝聚各地温州人的一面旗帜。2009年下半年，慈善启明工程领导小组在总结三年工作时，提出如何让慈善启明工程从温州走向全国，善行西部贫困地区，树立温州善行天下的新形象。温州医学院眼视光医院执行院长王勤美说民盟中央正有此意，要在全国救助复明活动。于是，市慈善总会就决定和眼视光医院一起，联

W

W

明眸工程的创意，据介绍，最早是眼视光医院执行院长王勤美向民盟中央提出来的。2008年，王勤美当选为民盟中央委员。在小组讨论会上，他谈到我国是世界上盲和视力损伤最

严重的国家之一，白内障是我国占第一位的致盲眼病，目前全国有白内障患者700多万人。而温州医学院眼视光医院，不仅有技术，而且还有一个成功的运行模式，可以为中西部贫困人群进行白内障手术，扶贫解困、服务社会。当天中午，全国人大常委、民盟中央副主席李重庵就约见他商量此事。李重庵还提议给这一活动取名，王勤美建议取名“明眸工程”，既表达眼睛复明，又与“民盟”谐音。可以说，民盟中央是在全国开展“明眸工程”的倡导者。经王勤美的牵线，民盟中央的“明眸工程”和温

W W

程”随之联成了一体，民盟中央也随之成为整个活动的牵头协调单位。

W W

经过民盟中央搭桥牵线，“爱站，放在贵州省毕节地区。时间：2009年12月21日。自工程启动以来，眼视光医院已3次派专家到毕节地区患者实施白内障复明手术，至

今已有30多名贫困患者复明。今年1月，6名贵州盲童被送到温州眼视光医院救治，其中4人复明。“明眸工程”的第二站是在云南省昭通地区，时间是今年4月17日到18日，共筛查眼疾患者百余名，成功实施白内障复明手术58例。第三站是青海省玉树地区，时间是今年6月9日，“携手同行

W W

W W

在西宁启动，温州人共捐款1000多万元，在玉树地震灾区建一所眼科医院，资助青海贫困眼疾患者复明。眼视光医院专家为青海20名贫困白内障患者实施了复明手术，其中5名患者来自玉树地震灾区。王勤美说，这次“明眸工程青海行”在玉树援建眼科医院，将通过3年的帮助，除购置全套眼科设备外，还将培训眼科医务人员，引进技术，免费解除当地贫困眼疾患者疾苦；同时与青海大学附属医院合作，提高青海的眼科治疗水平，开展面向青海的大规模防盲治盲工



作。

从去年12月至今，温州社会各界已向“明眸工程”捐款1200多万元，帮助贵州、云南、青海三地的300多名白内障、角膜白斑等眼病患者复明。

### 共襄义举

W W

程”，得到了富有爱心的温州人积极

帮助玉树地震灾区建一所现代化眼科医院，培养眼科医生，并资助青海贫困眼疾患者实施复明手术。此外，青海省温州商会积极为“明眸工程青海行”的实施奔波，并成立该商会“明眸工程”基金，目前已筹集爱心款50多万元。

作为明眸工程的实施单位，眼视光医院和王勤美院长作出了重大贡献。王勤美是一位眼视光学专家，也

启动和开展，做了大量卓有成效的工作，可以说是整个活动的第一线指挥员。所有的手术，都是他组织和领导眼视光医院的医生完成的。他还把一些在当地难以手术的患者，请到温州来做手术。他在“明眸工程青海行”之后说，他想用三至五年时间，在中西部地区以点带面，继续帮扶一些医院眼科，提高当地的眼科医疗水平，为更多贫困人群复明努力。他希望继



响应，得到了广大温商和各地温州商会的热烈支持。

最早支持这个活动是位于瓯北的蜘蛛王集团，在去年12月就为“明眸工程”捐赠了20万元启动资金。集团所属100家店，以一店资助一名贫困白内障复明的方式，共资助100名患者，其中在毕节地区资助50名贫困白内障患者复明。

6月9日，在青海启动仪式上，蜘蛛王集团继在贵州、云南捐款40万元，资助云贵200名贫困白内障患者复明后，再次捐款30万元，资助青海150名贫困白内障复明。中国森马集团捐赠300万元，金帝鞋业有限公司捐赠57.5万元。这些捐款将重点

是一位慈善家。他说自己的一生，既是从医的一生，也要是慈善的一生。他于1978年考入温州医学院临床医学专业，1983年毕业留校，历任住院医师、主治医师、讲师、副主任医师、副教授、主任医师、教授、硕士生导师、博士生导师。1996年和2004年先后在美国波士顿大学新英格兰视光学院、美国达拉斯西南眼科中心作访问学者，现任温州医学院附属眼视光医院执行院长、眼视光学院副院长、卫生部视光学研究中心副主任、美国新英格兰视光学院临床教授、民盟中央委员，享受国务院特殊津贴。他从创办眼视光医院那一天起，就开展了慈善救助工作。他为“明眸工程”的

续得到温州乃至全国爱心机构和爱心人士的支持，把“明眸工程”的覆盖面再扩大，促进医疗的公平。

温州慈善总会是这个工程的牵头单位，从资金的筹集到活动的开展，都付出了巨大的心血。不仅发动广大温商和温州商会捐助，而且还直接捐款。明眸工程云南行，温州慈善总会捐款40万元；明眸工程青海行，温州慈善总会捐赠309.5万元，乐清市慈善总会捐赠179.5万元，永嘉县慈善总会捐赠80万元。会长孙成堪是整个活动的组织者和推动者。他曾先后担任温州市常委和市人大常委会副主任，退休后热心慈善工作，从2006年起担任市慈善总会会长，为温州的慈

善事业做出了突出贡献，荣获全国慈善先进工作者的光荣称号。他明确地提出“爱心温州”要“善行天下”，为“明眸工程西部行”的开展起了催生作用。他在明眸工程青海行启动仪式上还说，今后，温州市慈善总会将与温州市有关部门一起，积极发动更多在外温州人，助推“明眸工程”，点亮中西部贫困眼病患者的眼睛。

温州人的“明眸工程”是温州人的“大善举”。

群众关注，好评如潮。无论是受益的西部地区，还是并不直接受益的东部地区，称赞温州人是做了一件“大好事”。

政府关注，高层关注，评价甚高。特别是民盟中央，对“明眸工程”给以极大的关心和支持。

今年5月初，全国人大常委会副

非常值得学习和研究的。温州人的爱心，温州人的善行天下，一方面继承了中华民族传统文化中的精髓，另一方面也体现了社会主义核心价值观应有的内涵。6月9日，李重庵在青海再次高度评价了温州人的善行天下。他说，“明眸工程青海行”标志着“爱  
W  
海，走进玉树灾区，也凝聚着温州人民对灾区、贫困地区群众的深深牵挂



### 好评如潮

温州人善行天下的“明眸工程”，反响极为热烈，意义非同小可，各方好评如潮。

善行天下的“明眸工程”，与“微笑工程”一样，是温州人在世界各地和全国各地的爱心涌动，是温州人在市场经济的长期洗礼下文化境界和道德境界不断提升的一大标志。它把各地温州人的善心进一步激发并凝聚起来，为中西部经济欠发达地区多做实事善事，并积极塑造温州人在全国各地的良好形象，也为进一步发展温州人经济创造良好条件。

媒体关注，好评如潮。从中央级媒体到各个地方的媒体，无不称赞温

委员长、民盟中央主席蒋树声欣然命笔为“明眸工程”题名，为提高“明眸工程”的声誉添了浓重的一笔。6月9日，他在玉树为“明眸工程”合作共建医院——青海大学附属医院揭牌后说，温州人不仅商行天下，而且善行天下，非常了不起。

而在云南“明眸工程”启动仪式上，民盟中央副主席李重庵则高度评价了温州人的这一善举。李重庵说，温州人商行天下世人皆知，“明眸工程”云南行则表明了温州人富裕后不忘本、不忘大众，“善行天下”为“温州人精神”赋予了新的时代内涵，为和谐社会建设做出了积极贡献。这需要道德自觉和文化自觉，是

和浓浓爱心。温州人正在以实际行动，逐渐完善一个社会建设的“温州模式”。

这是高层的热烈评价，也是高层的热忱鼓励。

温州人的“明眸工程”，必将越做越大。据了解，在青海行之后，温州人明眸工程还计划开展四川行、宁夏行、甘肃行、新疆行和广西行……只要有需要的地方，都将有温州人的“明眸工程”。

温州善行天下的形象，必将越发高大，越发亮丽！🌟



# 唐哉皇哉

——记知名侨领、市政协海外委员包骢

公木 施莉

这是一个传奇，更是一个鲜为人知之谜！

他是瓯江边冒出来的第一代新温商，是白鹿城走出去的第一批新侨商；

他从少年时期就开始做工经商，七十高龄仍然壮心不已，奔波于亚、欧、美三大洲，事业于中、英、美三大国；

几十年风雨无阻，几十年成败兴衰，但一颗赤子之心，始终情系故土家国，一肩担起了家乡人民对英伦的期望与重托。

他，就是温州市知名侨领、市政协海外委员包骢先生。

包骢先生如今的身份是：英国浙江（温州）华商总会会长、英国远东（国际）集团有限公司董事长、美国太平洋区国际投资开发股份有限公司执行董事、杭州邦埃迪投资管理有限公司董事长。

包骢的经历异常丰富，故事无比生动，情怀相当宽厚，气势甚为盛大。用一句古话来比喻即是：唐哉皇哉！

工商世家，走出了第一代新温商

包骢已年近70岁，是温州改革开放后的第一代新温商。

包骢是乐清柳市人，1942年出生。他的家庭，是一个工商世家，当年家庭成份被评为工商业地主。他的生父包福生，是乐清的工商巨户，经营纺织业，开过轮船公司，是当地最早的实业家，也是乐清最著名的资本家，解放后一直担任乐清县工商联主委。包骢幼年过继于叔父，解放后家境破落，童年流离颠沛，动荡不安。

包骢的人生之路，是风云激荡、坎坷不平的：他毕业于柳市小学，后靠大姐的扶助到温州读书，就读于温州第一初级中学，并靠自学和夜校修完高中主课。

因家庭成份高，初中毕业后，他在姐夫的帮助下参加了工作，先是到温州线厂漂染车间当漂洗工，后又到景宁支援炼钢的矿冶兵团。1960年回温后，到地方国营温州毛纺厂机修车间当工人，过了一年就被第一批“精简”到街道待业，并要下放到柳市老家，因其时养母已经去世，柳市老家无地无房，没有地方可去，当地拒绝落户，包骢的户口只得在空中吊着，当了整整4年“黑人”。幸亏当年所在的海坛街道还能关心人，不时给他派工做点事，故尚能勉强度日。

整个六十年代，包骢的生活极为动荡与艰难。他先后去过多个街道工厂，干过许多工种，还曾三次“上山”，没有一个稳定的工作。岁月艰难，却磨砺了他的胆识与才干；孤苦的生活环境，激励他求知若渴，学而不倦；社会与生活的重负，伴随他走过了整个青少年时期。十年“文革”，因家庭出身问题，又几经浩劫，历尽磨难。1977年，因为当供销员出了名，又被当作打击对象，隔离审查，挨斗挨批了几个月，查了他整整八年的账。让审查他的人没有想到的是，查账并没有查出包骢的任何问题——既没有行贿受贿，更没有贪污一分钱——只能彻底还一个“清白”给他。

也许是遗传的因素，也许是后天的磨练，这时的包骢，可以说能文能武，已是一个办厂的能人，一个多才多艺的能人了。于是，他在审查结果被恢复名誉后，离开二轻系统，迎着改革开放的曙光，投身到街道企业，创办了东风仪器厂等多个企业。街道企业，是一个可以大显身手的舞台。凭借改革开放的大好时机，从上世纪七十年代末到八十年代末，包骢以众多的改革之举，独到的经营之道，把企业办成了温州知名的企业，他自己也成了温州知名的企业家，获得了一个又一个荣誉，入了党，当上了人大代表。

这个时期的包骢，可以说是人生得意，风华大茂——改革开放后温州的第一代新温商，温州的第一代企业家，而且是温州第一代先富起来的人。在社会上还在谈论万元户、个体户的时候，他已经在温州市区东向有了私人别墅。

这个时期的包骢，也并不只是想一个“口袋富”，而是更在想如何“脑袋富”，进一步提升自己，他坚持华东师范大学函授班的学习，刻苦求知，因为这是唯一的出路，唯一的精神寄托。

请注意，这是在上个世纪八十年代，而不是在新世纪，也不是在九十年代。这个第一代新温商，与不少人印象中的早期温州老板不同，不是没有文化而是很有文化，一路走来都端端正正，不吸烟，不赌博，不酗酒，不醉酒，不拍马屁，不奉迎人。

这是中国改革开放的第一个十年，也是包骢人生第一个最富活力的十年。他对此曾自我评点说：这个10年，是我一生比较有成就的10年，颇具意义的10年。

### 远赴英伦，大气概搏击万千世界

让人没有想到的是，正当包骢功

成名就、春风得意的时候，他又做出了一个令人极为吃惊的决定：到国外去再次创业。

时间：1989年。

年龄：47岁。

更让人没有想到的是，他所选择的国家，不是温州侨胞众多的法国、意大利，也不是大家争相移民的美国、加拿大，而是当时温州极少有人去的英国。

1989年，包骢到新加坡考察后，经过再三考虑，毅然决定远涉重洋，再次创业。在新加坡温州同乡会的帮助下，他到了英国，注册了PLD（公共集团）公司，担任总经理，步入了英国商界之门，开始了他人生道路上又一漫长而艰辛的创业之路。

上世纪八十年代就到英国办公的，不仅在温州是开风气之先，在全国也是开风气之先。当年不用说在英国，即使在欧洲、北美南美，新一代移民中的华商也是寥寥无几。可以说，包骢是新华商里的开拓者，也是新华商中的佼佼者。他跻身于世界上最具规模和最古老的伦敦工商会，跻身于英国22家超大集团组成的英中贸易中国委员会，作为第23家公司的加盟——独一无二的黄皮肤黑眼睛的中国人，多次受到英国驻华大使和部长们的垂询。

这不能不是一个奇迹，一个温州海外移民的奇迹，一个温商跻身英伦的奇迹——因为上世纪九十年代的英国商界，不是说想进就能进去的，本人要有一定资信、一定的智质、一定的气度，还要有几个知名人士的推荐——不过包骢自己说起这段经历时却非常从容淡定。

包骢介绍说，他出国不是去打工的，而是去做生意的；凭着自己的勤奋与商智，总能走出一条属于中国人的商路。做生意要有身份，容易移民，也容易融入当地社会。

为什么要去英国？包骢回答说，

因为法国、意大利温州人已经众多。如到法、意等国，有利的地方是有温州侨胞群体的支持，不利之处是有牵制有消耗。如果是出国打工，当然要先到温州侨胞多的国家，不然就难以找到工作；我出国是办公司做生意，更愿意选择比较陌生的地方，因为这样的地方更有独立发挥的空间，在许多方面都更有发展的潜力。

不过，包骢在英国的起步也是甚为艰难不易的。因为种种原因，特别是英国，商品市场空间小，而且十分规范，贸易公司在一二年之内不一定能赚钱。通过广泛的市场调查，他转做高尔夫球场新型遮阳伞生意，但因国内供货方对产品质量把关不严，致使已经打开的英国市场和欧洲许多国家的市场又失掉了。他本来可以向厂家提出索赔的，但因对方老板是朋友也就算了。这样一来，非但没赚，反而亏了个够，包括进口税，来回的运费，以及一年多的市场开发费用……这无疑是一次不轻的打击。经济上的巨大负担，不得不贱卖了温州的5套房子，真是挖肉补疮，忍痛割爱，为的是再一次铺平英伦的创业之路！

在英二十多年，他经风雨、见世面，持真知、转生机：

他曾站在伦敦工商会的讲台上，做过为祖国母亲焕发容颜的精彩发言，争得中国人的尊严。

他曾以敏锐的商业洞察力和精湛的谈判技巧，使英国官员和商业对手折服，表达了中国人的文明形象和聪明才智。

海外创业的艰辛，事业的起伏跌宕，对包骢来说只是人生的演绎。以平凡之心搏万千世界，才是男儿的本色——

他以小本起家做过咨询公司的老总，每天笔耕十二小时，依靠当时中国外经贸部信息中心的支持，为英国和欧洲准备进军和开发中国市场的企业，提供了上百个中国行业市场调查



包骢与伦敦市长办代表、东伦敦门户区国际投资总监奥兰奇先生合影



与政府官员合影



与会员交谈

咨询报告；

他曾接受英国毛地所公司的邀请，担任过英中合资企业的英方董事总经理，穿梭于伦敦、连云港。

他曾以高级项目顾问和中介公司的身份，接受英国戴维公司、德国西马克公司、德国德马克公司、意大利扑梅尼公司、达涅利公司等国际知名大型钢铁设备制造商的委托，参与中国钢铁设备大型引进项目的长期商务谈判和招投标工作。五六年的光阴，足迹踏遍大江南北十多个钢铁之城。这里有武汉钢铁公司、鞍山钢铁公司、合肥钢厂的项目，亦有贵阳钢厂、四川长城特钢厂和齐齐哈尔特钢厂的大型项目等等。不仅为自己开辟了一个新天地，而且为中国和外国都做了实实在在的大好事。所谈的项目都不是小项目，一个项目至少都是几千万美金，往往要做一二年。外国大公司在北京往往都有几十人的办事处，为什么还要请包骢做代理商呢？对记者的这个疑问，包骢回答说，这是因为我对中外经济都比较熟悉，对技术和贸易的把握有独到之处。英国的、意大利的、德国的大公司都找他做过代理，连美国的摩根公司也寻他做过代理。这是很难得的。

包骢的英国远东（国际）集团有限公司，是一个曾以经营进口纺织品和国产男装纺织品面料的公司，曾一度拥有英国、意大利、德国、土耳其等国二十三个知名面料品牌代理权而名震中国服装界。上世纪九十年代末，包骢通过市场调查，发现中国的服装面料远没有达到欧洲的水平，对品牌服装和高端服装的发展影响很大，就决意助上自己一臂之力，做一做中欧服装面料生意，也开辟一个新的生意领域。他把进口的大本营放在上海，在上海临空工业区建立了一个面积达600米的办公室，组建了一个面向全国的面料进口销售网络，把欧洲品牌面料打进了上海、天津、大连、深圳和温州等主要服装大市场。

也许是命运多舛，正当包骢事业做得红红火火之时，六年前的一场意外车祸，让他受了重伤，不得不放慢了事业的脚

步。这不能不令人遗憾，而让人感到欣慰的是，尽管遭受了这场突如其来的打击，伤筋断骨，生意受挫，但并没有被打掉奋进之锐气，虽然已经60多岁了，包骢依然还是包骢，一个依然朝气蓬勃、奋斗不息的包骢。

### 爱国爱乡，组建英国温州人之家

包骢旅英的一大贡献，就是牵头组建了英国温州人之家——英国温州华商总会，后易名为英国浙江（温州）华商总会。和包骢一道参与组建的，有旅英温商王家骅、陈永琪等人。

时间：1996年。

总会的宗旨极为明确——“爱国、守法、利民、利己”，团结在英全体温州同乡和华人、华商，为中华民族的发展而努力；本着服务“世界温州人”的精神，加强信息沟通，联络增进乡谊；排忧解难、共谋发展。

这是在英国的第一个温州侨团。当年移民英国的温州人不多，做生意的更少，总会成立时，成员只有20多人，如今也只有60多人。不过，这不仅是温州侨胞在英国的首个侨团，也是温州政府和中国驻英使馆认可的唯一侨团，也是当年浙江侨胞在英国的首个并且是唯一的侨团。

作为发起人和创办人，以及论贡献、论影响、论能力、论人品，会长一职自然也就落到了包骢身上。10多年过去了，包骢把生意从英国做到了美国，但仍然担负着侨团的职责与义务。

身为侨领，侨务之事自然多多：国内代表团的出访接待，大使馆的相关活动，侨胞的有关事情，都要落到他身上。国内领导人出访英国，他自然更要参加接待。尽管参与侨务活动越多，赔时间、赔精力、赔钞票也就越多，但包骢都乐而为之。那怕在他事业最繁忙、最不顺心的时刻，他仍然以最大的热情，最大的毅力为

侨胞、为社会、为家乡做出无私的奉献；不求个人名利得失、不辞辛劳困苦、克己奉公、任劳任怨、正气凛然而洁身自爱。这正是这一代爱国侨领的可贵之处，也正是包骢的可敬之处。旅英温州侨胞，虽然人数不多，但却能扬名英伦，这和侨团的努力，和包骢的努力，是密不可分的。

2008年4月6日，中国奥运圣火传递伦敦，在“点燃激情、传递梦想”的呼声中，侨团组织60多人并包下大巴士前往集结地，迎着敌对势力，勇敢地捍卫圣火传递不受破坏，让历史记下了这难忘的一刻。

包骢几十年如一日，在异国他乡默默地耕耘着，为浙江省、为故乡温州，承担着责任和义务。作为爱国侨领，他热爱祖国、心系故乡，团结浙籍旅英华侨华人，以个人之力，维系侨团的活动，一次又一次出色地完成中国驻英使馆委托的重大活动任务，树立和发扬了在英温州人的忠诚楷模和赤子情怀。

### 向谁述说，伦敦中国商城之成败

包骢伦敦生涯最为感叹的，是伦敦中国商城的创办。

2008年4月22日，英国星岛日报曾独家作了如下专题报导——伦敦东区将建中国商城。

报道说，伦敦中国商城有限公司与伦敦经济发展署日前签署框架协议，将在伦敦东部的皇家商业广场、濒临泰晤士河处建立一座崭新的“中国商城”，作为一个中国自主品牌的高端服务平台，商城将成为中国企业品牌进入英国和欧洲主流市场的孵化基地。

伦敦中国商城比邻东伦敦大学，与城市机场隔岸相望，占地十英亩，建筑面积达32万平方英尺，总投资约1.8亿人民币，预计于2009年底前开业。

伦敦中国商城有限公司董事长、

浙江（温州）华人华商总会会长包骢先生介绍，经过2年半时间的谈判，终于促成协议成功签订。公司和伦敦经济发展署合作，开创了中英合作的新形式，既解决了现行中英法律对接的问题，又为以后伦敦吸引外资提供了行之有效的新模式。

据了解，商城的建设计划曾获得伦敦市政府和中国商务部的大力支持，将吸引众多有潜力的中国企业。其时，也就是2008年4月22日，包骢已为“伦敦中国商城”项目度过了一千多个日日夜夜。为中国、为温州，搭建一个国际性的大型经贸平台是包先生的心愿；树高千尺，落叶归根。“改革开放”使中国大放异彩；国力的提升，使海外华人的政治地位大大提高。中国企业和中国品牌需要“走出去”，需要融入国际主流市场；这是国家的需要，亦是家乡温州的需要。包先生的理念和方案得到中国商务部、浙江省商务厅、伦敦市政府的大力支持，为此使之忘寝废食，为之倾力以持；他奔波于英伦三岛和神州大地，耗时四载，个人投资120万英镑，为的是能圆一个“游子之梦”，了却一个理想、一个心愿。

谚语云：谋事在人，成事在天；因天时、地利、人和之崇，运舛而时背；最终因金融危机而使项目搁置、夭折。

瞬间的骤风暴雨，夹杂着不实之词卷地而来。人言的褒贬，负面的影响，可说是骇人听闻——破产！诈骗！遁迹！但此时的包先生，也确实心身疲惫，倍受困扰。但他对事业成败的认识是：不成，即败！责任在己而非推诿。静心思过，总结教训，理性地看待失败中的成功，领悟人生的哲理，锐志进取，永不言败。

一年静思，一年调整，一年生养。包骢以“老骥识途，志在千里”之态，又悄悄地走进他认定的事业王国。

## 再行美国，打造国际经贸大平台

2009年12月2日下午3时，温州市人民大会堂四楼新闻发播厅的扬声器中，响起了包先生铿锵高昂的讲话声——

2009年9月9日，温州市人民政府与美国加州帝国郡政府签订了“友好交流合作关系协议书”；双方根据平等互利的原则，在经济、贸易、科技、文化等方面开展多种形式的交流与合作，促进共同繁荣发展。帝国郡政府以“美国加州帝国商业中心”项目为双方首推的合作平台，合作建立“北美自由贸易加工区”和“中国商品交易区”；以“北美自由贸易协定”区域商品流通市场需求为基础，促进温州企业与商品顺利进入美、墨、加市场。双方将合作加快“美国加州帝国商业中心”项目的发展与运作。

这是包骢的一个新手笔，当然是一个大手笔。据了解，“美国加州帝国商业中心”项目依托“帝国郡”特殊的区域优势，为中国企业“走出去”寻求建立一个能实现变“中国制造”为“美国制造”的平台，一种新的适应美国本土的中国商品生产加工的“产业链”；一个中国商品在美国交易和集散的大型商业物流市场，以此来突破和缩短“贸易保护主义”的壁垒和距离。

此时此刻，包骢已临近七十古来稀了，但他仍以“夕阳无限好，仍未尽黄昏”的精神境界，坦言自己依然还是一位干将，依然还可创业十年。他把加州帝国商业中心项目，作为自己事业的最后一站，不顾年岁之高，来回奔跑于美国、中国和英国，飞越太平洋和大西洋，全身心地投入了项目的开发。他先后在杭州和温州成立了办公室，而且还出任温州对外经济合作协会副会长，积极推进项目在中国的招商工作，积极推动两国地方政府的对接。

包骢的工作是卓有成效的——

2009年9月9日，温州市与美国加州帝国郡签定《友好交流关系协议书》，双方结为友好合作交流城市；

2009年10月9日，帝国郡和温州市外贸局签订了《合作备忘录》，在加州帝国商业中心落实两个合作平台事宜，一个是中国产品保税加工区，一个是中国商品交易区，由温州市对外经济技术合作协会和美国加州帝国商业中心项目办公室进行具体对接。

项目的进程是相当高速的——

2009年12月2日，温州市外经贸局在市人民大会堂召开“美国加州帝国商业中心”项目推介会，各县（市、区）外经贸局分管领导亲自带队参加，美国加州帝国郡政府访华团一行也出席了推介会。

2009年9月22日，美国商务部部长骆家辉宣布：美国中央政府拨款250万美金，直接注资“美国加州帝国商业中心”项目作为首批扶持资金。

2010年1月22日，动土；

2010年2月9日，奠基，施工队伍同时进入现场。美国国会议员和商务部官员都到场祝贺。

2010年6月7日到6月16日，包骢亲率首个项目考察团一行共31人，访问了美国南加州地区和墨西哥下加州地区，验证了项目的可行性，对项目的实施，取得切实的保证。考察团所到之处，均受到当地政府和华侨团体的高度重视和热情接待。考察团高调宣传了温州商品经济和商品市场特色，弘扬了温州精神，增进了地区间的经济合作与商品交流关系。

其间，6月13日到6月14日，考察团参加了“洛杉矶温州名品购物中心”选址仪式。“洛杉矶温州名品购物中心”——温州人的又一壮举！它将以“温州”的名义，塑造一个使温州品牌商品直销美国的崭新平台，实现在美国本土建立一个具有鲜明的代表温州企业和品牌形象的营销基地，面对面接触美国市场和买家。它将成

为“美国加州帝国商业中心”项目的姐妹篇，以严谨的计划构思和科学务实的运作方式，为温州企业与个人走出国门，走进美国市场，构筑一个理想和成功的创业天地。

温州人的这一创举，受到了新华通讯社、人民日报海外版、星岛日报、中国日报、国际日报、中新社、人民网、新浪网等十几家媒体的关注和报导。

包骢先生是这两大项目的总策划、总导演。他计划以三五年的时间，打造这一属于“温州人”的平台，这一属于“中国人”的国际经贸大平台。

“年已七十了，为什么还要这么去做？”对人们的这一疑问，包骢的回答是这样的——人生有不同的追求：七十岁了，归隐山林，吃吃饭，种种花，也是可以的。当个顾问，一年至少也有几十万。可我出国这么多年，有一个心愿还没了结，就是要在国外做个像样的温州人，一个对温州有着微薄贡献的温州人。现在我还干得动，正好有这么一个机会，有这么一个项目，我能放弃不干吗？“伦敦中国商城”是一个失败，但不是我的终局，而是一个新的起点，我要把沉甸的历史、积聚的经验与教训赋予新的生命。历史的长河永无止境，人不能受年龄的限制，而要不断地有所追求。

包骢还对记者说，作为一个爱国侨领，都有一颗赤子之心，总想为国家为家乡做一点工作。这是确实的。

“加州帝国商业中心”和“洛杉矶温州名品购物中心”的建设，不仅对美国对帝国郡，而且对中国对温州，包括企业、商品和个人在内，都是一个相当大的利好，都是一个新的机会。

临别时，记者向包骢提了一个较为深沉的问题：项目的胜算有几分？包先生的回答是：“远离失败，顺势行舟；天圆地方，胜必团队。”

这，一个颇具易理的答案！

他把生意做到了南非，把一批温商带到了南非，还把温州模式移植到南非，把商会创办到南非。

他，就是全非洲浙江企业家协会会长、南非胡氏集团董事长胡李明。

他的故事，是温商远涉万里淘金的故事，更是温商远在他乡播种友谊的故事。

敢于开拓，只身进军南非市场

胡李明是温商进军南非第一人，亦是温商进军南非的领头雁。

胡李明今年54岁，温州鹿城区人，原先在温州市区矮凳桥灯具市场做灯具生意。上世纪九十年代末，因为种种原因，繁华的矮凳桥灯具市场，突然发生了变故，大批经营户南迁到广东中山，这使四十刚刚出头的胡李明，也不得不考虑自己该怎么



# 翱翔南非的头雁

——记全非洲浙江企业家协会会长、南非胡氏集团董事长胡李明

老 鹄

办——是继续留在矮凳桥，还是也跟着到中山，或者到别的什么地方？

正在此时，时任市长出访非洲的一篇报道，引起了他的注意。报道中讲到，南非很有市场潜力，值得温州人去开拓。富有开拓意识的胡李明，当即决定到南非去考察一番。恰逢其时，南非约翰内斯堡中华门华商来温州招商，这更坚定了他的决心。1999年11月，在新世纪来临之前，他单身一人飞赴南非。经过实地调查，欣喜地发现南非竟是一座潜在的“金山”。他说，那时温州一盏普通的灯具卖三四十元，在南非可以卖到五六百元，市场空间很大，利润非常诱人。于是，他毅然决定，把自己事业的下一步，把自己人生的下一步，

从温州大踏步走到南非去。

说干就干。2000年4月，胡李明当即向南非发了3个货柜的灯具、水暖产品、锁具、打火机和眼镜等。原本是想旗开得胜，哪知却出师不利，居然一下子亏了100多万元人民币。我问是怎么亏掉的，他说当时在约翰内斯堡，只有他独自一人，没有别的温州人，也没有别的浙江人，更没有温商社团，不熟悉当地情况，加上不懂英语，不通当地法律、财务、海关等等，被诈骗被蒙偷，亏损也就在所难免了。而且，中华门招商也很快宣告失败。

这不能不是一个沉重打击，但胡李明没有退缩。他及时总结教训，转变思路。他发现皮鞋在南非需求很

大，就转而做皮鞋生意，在2001年赚到了在非洲大陆的第一桶金。他对我说，当时南非正在从时髦穿旅行鞋转为穿皮鞋，皮鞋紧缺，价格又高，温州一双30多元的皮鞋，在南非可卖80多元，一个货柜就可赚个四十万元，利润之高还真有点吓人。仅一年，他就收回了全部资本。此后，胡李明的生意越做越大，把太太李丽华也带到南非一起做，在约翰内斯堡成立了胡氏集团公司，夫妻俩分别担任董事长和总经理，大做中非之间的贸易，成了约翰内斯堡著名的“鞋王”。

我问夫妻俩如何分工，胡李明对我说，他在中非之间来回跑比较多，夫人则在南非比较多；他要拿出相当的精力从事侨团工作，夫人则主要从



胡李明参加相关活动的镜头



事公司经营。当然，许多事情是不能截然分开的，夫人对侨团和社会活动也非常关心。

2004年，胡李明与两个朋友一起，合股投资8000万兰特（南非货币，约合1300万美元），在南非经济中心约翰内斯堡，买下一块总面积为5万平方米的旺地，筹建“中国温州商城”。经过两年多的努力，商城顺利建成，并成功招商。商城为上下两层建筑，面积达15000平方米，共148间。商城于2007年11月正式开业，现已发展成为以毛毯批发为主的大市场，经营者以华人为主，其中温商占60%，外国人则占10%多一点。2008年，商城的毛毯销售额就达5亿多美元。2009年，面对全球金融危机，胡李明却对商城的发展更加充满信心，把更多更好的国内产品引入南非乃至全非洲，商城的毛毯销售额依然超过5亿多美元。

约翰内斯堡“中国温州商城”的成功，给了胡李明以极大的振奋和信心。2009年，经当地政府批准，他又和来自福建的华商一起，在约翰内斯堡建造一座大型的“中非商贸城”。工程目前已经全面展开，占地7万平方米，建筑面积2万多平方米。根据

规划，商贸城设计为三层结构，一楼为店面，二楼为仓库，三楼为住家，为经营者提供一条龙服务。

我问怎么占地面积那么大，而建筑面积相对却比较少，胡李明说，占地大是为了建造停车场，停车场占地至少要在三分之一以上。

我又问为什么要设计为三层，胡李明的回答是考虑到经营户的方便需要，特别是国内到南非做生意的经营户的方便和需要。

我问中非商贸城什么时候能建成开业。胡李明说如一切顺利，大概在2011年下半年就可以了。

这个中非商贸城，营业额将就不只是几亿美元了。届时，胡李明这个南非的“鞋王”，恐怕又要再添一个“商城王”的称号了！

#### 智行天下，创办首个浙商侨团

胡李明是温商进军南非的一个楷模，更是温商智行天下的一面旗帜。

随着一项项事业的成功，胡李明也就自然而然地成了南部非洲的温商领袖。跟着他到南非经商的温州人，受他影响而到南非经商的温州人，不知不觉中在增加，一年一年地在增加。仅2003年一年，就有100多名温

商来到了南非，他们大多聚集在经济繁荣的约翰内斯堡，主要从事贸易活动。经过近10年的发展，如今在南非的温商已有五六百人，整个浙商队伍已有七八百人。我问胡李明这几年带出去多少人，他回答说大概有一二百人吧。据了解，在南非约翰内斯堡的温州城、香港城等华商集中的批发市场，现今几乎有三分之一的商铺都是温州人所有或经营，温州传统的轻工产品鞋、服装、眼镜、打火机等都可以在这里找到，温商和温州货集中的温州街也正初现规模。

团行天下，是温商的一个显著特色。越是远离家乡，他们越是讲究抱团。因为他们知道，每一座金山下必然有着恐怖的豺狼，在异国经商更有许多意想不到的困难，只有抱团才能从容应对和互相救助。随着越来越多的温商和浙商来到南非，一个联络团结、互相保护的团体显得非常重要。于是，胡李明等一批在当地已经扎稳脚跟的温商，就筹划着在当地成立一个侨团。为了增加影响面和号召力，经过认真思考，胡李明把侨团取名为“南部非洲浙江商会”。经过半年多的努力，2003年12月12日，南部非洲浙江商会在南非约翰内斯堡正式宣



布成立，首批会员就有100多人，胡李明理所当然地被推选为首任会长。这是浙江人在南非和整个南部非洲创办的第一个侨团，也是温州人在南非和整个南部非洲创办的第一个侨团，意义不谓不大。2005年12月，胡李明又连任第二届会长。2007年10月，在连任两届会之后，胡李明又当选为永久名誉会长。

南部非洲浙江商会在胡李明的带领下，以增进旅居南非以及南部非洲地区浙江乡亲的联谊与互动，促进浙江省与南部非洲之间商贸往来为宗旨，热情积极地为开展各种服务和牵线搭桥工作。

南非使用的是英语。根据胡李明的建议，商会举办了免费学初级英语学习班，每周上三次课，为新到的浙江各地商人提供学习语言的机会。

南非的税务政策同中国不同。根据大家的要求，胡李明又在商会开设了税法讲座，让到南非经商的同胞，能及时熟悉和了解当地的税务政策，避免因税务问题而在异国遭罪。

每逢中国的传统节日，诸如端午、中秋、春节等，商会都要进行联欢活动。

每逢祖国的重大节庆，商会也

要组织活动。2007年新中国成立58周年，在胡李明的精心组织下，商会举行了盛大的庆祝活动，共有1000多人参加，大使馆、领事馆的官员，当地政府的官员也来参加。庆祝会上，不但有自编自演的节目，而且还邀请当地艺术团演出，在当地的影响相当深远。

为了树立华人在南非的形象，扩大华人在南非的影响，胡李明还和其他4位侨领一起，共投资300万元，于2007年6月，创办了大陆华人在南非的第一家中文报纸《南非时报》，并担任副董事长。报纸一周三期，对开20个版，全彩印，以南非为主，全非洲发行。我知道在海外办中文报纸是相当困难的，就问亏盈情况如何。胡李明告诉说，前几年亏损，去年有了一些利润。我们主要不是考虑赚不赚的问题，而是考虑扩大整个华人在南非的社会影响。赤子之心，跃然纸上。

胡李明的一个大手笔，就是帮助商会解决了会馆之难。2004年10月，他在约翰内斯堡繁华的唐人街上，购买了一座占地面积900多平方米、使用面积300多平方米楼房，无偿提供给商会作为会馆。经过全面装修，2005年5月14日，当会馆全面建成，

正式对外时，我国驻南非大使刘贵今、驻约翰内斯堡总领事唐庆恒以及南非国会议员、各界侨领和华侨400多人参加了庆典。2007年10月之后，尽管胡李明卸下了会长一职，但他所买的楼房仍然继续无偿提供给商会使用。2008年，当全非洲浙江企业家协会在约翰内斯堡成立时，胡李明也无偿把会馆提供给协会使用。今年，经过当地政府的批准，胡李明又要对会馆拆掉进行改扩建，不仅要把会馆面积扩大到1200平方米，而且要把会馆建成中华古典式的建筑，让会馆成为当地华人的标志性建筑。

胡李明还带领商会，把好事做到当地社会——向当地的敬老院捐款，向当地的黑人困难户捐款。这就在南非社会上，有力地树立了华商的良好形象，树立了温商的良好形象。

与闽商和福建商会等相比，尽管温商浙商进入南非比较迟，尽管浙江商会是最年轻的，但在胡李明的带领下，浙江商会成员十分团结，在短短的几年时间内，就迅速成为南非颇有影响的主要侨团组织，受到了我国大使馆的高度肯定。2007年国庆节，胡李明作为南部非洲的侨领代表，受邀到北京参加了国务院举行的盛大国宴。

乡情至上，热心帮助同胞解忧  
胡李明在非洲把生意做出了水平，亦在异国把乡情品出了境界。

南非东、南、西三面被太平洋和印度洋环抱，气候怡人，常年温度在8至23摄氏度之间，是一个美丽的地方。但是这里的社会治安不大好，是世界上犯罪率最高的地区之一，华人在南非被袭事件时有发生。且华人习惯用现金交易，因而很容易成为袭击的对象，而且一些案子是华人弄华人，一些华人与当地少数黑人联手袭击华人。2004年，南非有20多名华人被害。这个数字，不能不是一个可怕

的数字，不能不让在海外经商和生活的华人担忧。

胡李明说，华人在南非被害事件引起我国政府高度重视，公安部派出警力协助南非警方破案，并将在南非指使黑人抢劫的中国罪犯引渡回国，因而自2005年之后，南非华人被害人数出现了下降趋势。这当然是一个好消息，但问题也没有完全解决。

为了帮助被袭击的同胞，胡李明在商会里，还建立了突发事件应急机制和临时储备金，以应对突发紧急事件。

胡李明和在南非的侨领，还积极行动起来，在我国驻南非大使馆牵头下，成立了警民合作中心，担任副主任一职。中心与当地警察部门密切联手，不断加强对华人华侨的治安工作，及时查处发生的案件，及时帮助侨胞排除危险，并动员社区华人提高警惕，相互交流防范经验。2009年11月，胡李明等人还邀请南非警察部长访问警民中心，就治安问题以及当地警察的相关问题，与华人进行对话和对接，取得了良好效果。

为了更好地帮助同胞，胡李明还通过《南非时报》，不仅及时报道侨胞所关心的时政新闻，而且经常报道一些案子，提醒同胞如何加强防范。胡李明说，平时他们回家路线要经常变换，开车的时候经常看看后面是否有人跟踪，如果车子拐了弯还有人跟踪，那就要采取防范措施。赌场或加油站有很多保安，到那些地方去会比较安全。

凡遇到突发意外之事，胡李明和商会都赶去帮助处理。有个来自浙江建德的商人在约翰内斯堡遇害，我国驻南非大使馆通知商会帮助处理。胡李明二话没说，在遇害者亲人到来之前，帮助料理一切善后事宜；在亲人到来之后，又是捐款又是慰问，受到大使馆的好评。

凡是因病需要住院急救的，胡

李明和商会都热情伸手襄助。有个来自浙江绍兴的华商，大腿被人打了一枪，送到医院抢救，住院押金要几万元。胡李明得知后，马上交代商会先代为交押，帮助他渡过了难关。

对于需要帮助的，胡李明都会热情援手。2006年，有一名在南非打工的永康人被袭击，造成脑震荡，生活十分困难，胡李明就动员广大会员出资1万多元，帮助他渡过了难关。

如此等等，不仅需要精力，需要金钱，而且还要冒一定的风险，但胡李明都乐于为之，积极为之。

胡李明的浓烈乡情，远不限于这些。他还要在南非，在约翰内斯堡，树立华人的高大形象，书写华人的崭新篇章。

经过胡李明和其他华人的努力，2009年，约翰内斯堡市政府有关部门正式批准，把一条华人集中居住自称的“唐人街”，正式命名为“唐人街”。根据胡李明的提议，由南非华人社团共同出资，在“唐人街”的两头，建造两座上书“唐人街”三个大字的牌坊。让人从远处就能看到，这条街是中国人居住的街道。

不仅仅是“唐人街”，胡李明还要打造“浙江村”。紧挨着“唐人街”，有一个大住宅区，共有80多幢楼房，浙商已经买了60多幢。胡李明的计划是，争取今年动员浙商再买几幢，最好是能全部买下，随之申请由自己进行物业管理，并把这个住宅小区命名为“浙江村”。

这是胡李明的一个新目标，也是他的一个新贡献。

为国建功，搭建中非经贸之桥

胡李明勇于开拓中非商贸之旅，还善于搭建中非经贸之桥。

胡李明在南非的开拓之举，受到了国家的充分肯定，不仅当选为浙江省政协特邀委员、温州市政协海外委员，而且还当选为中央统战部中非商

会常务理事、全非洲中国和平统一促进会副会长等职务。这个中非商会，是由联合国开发计划署、中国商务部国际经济技术交流中心和中国光彩事业促进会共同发起成立的一个非营利性民间商会，其宗旨是引导中国民营企业“走出去”，和非洲企业一起，利用非洲资源，开拓非洲市场、推动中非合作。

这给了胡李明莫大的荣誉，也赋予了更大的责任。他觉得自己既然在那个“位”，就要尽那个“职”。为了配合我国政府鼓励民营企业到非洲创业的政策，胡李明在南部非洲浙江商会里，专门成立了“走出去”委员会，利用商会在南非的优势和便利条件，并聘请南非当地政府官员和国会议员做顾问，提供南非以及非洲其他国家所需投资项目的信息，积极为我国大中型企业寻找合作项目，并建立长期合作关系。

胡李明所做的还远不止此。根据到访的浙江省委统战部常务副部长的建议，他于2008年8月又组建了全非洲浙江企业家协会筹委会，并于2009年5月10日正式成立了全非洲浙江企业家协会。协会的宗旨是：进一步增强旅居南非和全非洲浙江籍华商的团结和友谊，帮助浙江企业走出去，解决金融危机所带来的困难。

为了把全非洲的浙商都团结在一起，胡李明对协会的人员组成考虑得异常周到，不仅有来自浙江各个地市的华商代表担任副会长，还有旅居非洲各国的浙商代表担任副会长，以及一些有业务在南非的温州企业和浙江企业的代表担任副会长。我请他举一些非洲国家温商和浙商的代表，他给我如数珍宝地介绍说，这里有贝宁的林秋兰、尼日利亚的王建平、加蓬的徐恭德，以及安哥拉、莫桑比克、津巴布韦、肯尼亚、舌塞尔等等。

2009年5月10日晚上，在约翰内斯堡嘉年华娱乐中心，全非洲浙江企

业家协会举行了隆重的成立大会，共有600多位贵宾和协会成员参加。来自非洲51个国家和地区的浙江企业家来了，我国驻南非大使和驻约翰内斯堡总领事来了，南非的国会议员、省议员、市议员也来了，场面十分隆重，气氛极为热烈。而收到的贺信贺词，更是多达148件，这里有来自中华海外联谊会 and 国务院侨办的，有来自中国驻南非大使馆和驻约翰内斯堡总领事馆的，有来自浙江省人民政府的。南非华裔国会议员陈阡蕙，还受邀担任了名誉会长。

从南部非洲浙江商会到全非洲浙江企业家协会，胡李明在浙江与南非之间，搭起了一座通畅的经贸之桥。为了成功地帮助浙江企业走出去，不能走亏了而是要走得赢，胡李明带领商会，深入地进行市场调查，从签证到办理身份，到仓库、汇款、市场销售等，开展一条龙服务。

他牵头的搭桥之事多多——

2005年8月，金华市政府代表团到南非考察，胡李明通过浙江商会，积极协助金华市政府，在当地成功举行了“走出去”恳谈会。

2007年3月，胡李明把一个安哥拉的水电站工程，介绍给中央统战部中非商会，通过中非商会这个中介，国内有关公司现已和安哥拉方面基本谈成。

2008年9月，胡李明了解到莫桑比克政府需要投资大型发电厂，就通过商会就把这些信息，告诉在北京的中非商会总部，再转告给国内的相关的大型企业。

非洲的森林资源非常丰富，每年有几十亿元的木材开发产值。2009年，胡李明就为温州的一家木材企业，在南非介绍了合作伙伴。

胡李明说，他非常乐意为温州、浙江和国内的企业提供各种服务，帮助他们打开南非以及整个非洲的市场。他在南非，每年要接待来自全国的几十个代表团。仅2009年11月，他在约翰内斯堡就接待了来自国内的三个考察团。11月5日，他帮助温州服装企业成功地参加了第十三届开普敦服装展览会，并和温州市副市长陈宏峰一起剪彩。11月14日下午，为了欢迎宁波市镇海区投资贸易考察团，全非洲浙江企业家协会在约翰内斯堡，

特地举行“南非——镇海投资贸易座谈会”。胡李明在座谈会上，结合自身在非洲经营的经验，分析非洲经济发展过程中存在的机遇和风险，并表示如镇海企业来非洲投资贸易，一定在互惠共赢基础上，全面合作，鼎力相助。

胡李明所搭的中非经贸之桥，特别是浙江与南非之间的经贸之桥，已经开始见到明显成效。2009年，经浙江省商务厅、温州市外贸局办理的，就有10多家企业的产品进入了南非市场；苍南县的毛毯也开始大批量进入南非，去年出口额达几千万元。

不仅仅是经贸之桥，胡李明还努力搭建文化教育之桥。2009年3月24日，胡李明和夫人李丽华一起，双双应聘担任国家侨办华文教育基地温州大学国际合作学院的客座教授，并与国际合作学院院长严晓鹏签署了委托海外招生的协议。他已把有关文件提交给南非教育部，要在南非以至整个非洲大陆，为温州大学招收非洲学生。

让我们祝愿，非洲大陆的学生，能一批批地来到温州！🌍





郑陈祥、裘金兰夫妇带子女捐款

# 辉彩溢瀛寰

施菲菲

青田方山的郑氏是名门望族。其第28世孙郑朝楚育有三子：铭岩、岩松、岩芳。在上世纪三十年代，带着青田的石刻，他们曾经下南洋、闯欧洲，为创业历经磨难，用勤劳、忠诚书写光宗耀祖的篇章。由于抗日有功，国民党行政院曾特颁奖章及金匾对郑铭岩进行表彰，“义溢瀛寰”鎏金匾额现在还留在青田侨联。今年春节，笔者采访了郑岩芳的儿子、鹿城区五马花园侨联分会会长郑陈祥，听他讲述了他们大家庭几代人在海外的奋斗史。

—

蓝天、海潮、椰林，菲律宾美丽的南洋风光，成为富家巨贾投资、度假的胜地。繁华的商业街，高楼林立、店铺相毗，而街角那个提着竹篮叫卖石刻的少年，却与这鲜艳的画面并不协调。

1933年，郑岩芳跟随哥哥郑铭岩来到菲律宾，以街头叫卖石刻为生。受警察追打，受地痞盘剥，是小小少年即经常要承受的惊怕。在风雨与挫折中，羽毛未丰的雏鸟终于练成能展翅飞翔的雄鹰。

郑岩芳在家乡上过私塾，中华传统文化的基因始终在两个年轻人的心中涌动着，有了积蓄的铭岩、岩芳两兄弟租下房子开了家书店，取了一个很响亮的名字叫：上海书局。在南洋谋生的华侨很多，书店的开张，解除了他们身处异国他乡在文化上的极度饥渴，再加上兄弟俩同心协力艰苦打拼，书店的利润还真不错。

“天下兴亡，匹夫有责”，两个热血男儿，在民族危亡的紧急关头，他们义无反顾地投入了抗日救亡运动。他们利用书店的优势进行抗日宣传，组织义卖筹款，支援前线抗日将士。因为父亲楚朝病故，铭岩、岩芳回青田奔丧，回到了老家。

兄弟俩趁回青田奔丧之际，冒着风险把一大笔一大笔义卖筹到的银元带回祖国，捐献给浙江省省政府，作为抗经费。郑氏兄弟的义举，在当时引起社会极大的反响，他们可歌可泣的事迹一时到处传诵，还受到国民政府的嘉奖。

日本侵略者的铁蹄踏上了菲律宾的土地，郑氏兄弟的抗日行动引起日本人的注意，他们成为敌人通缉的对象，他们的书店也被日本兵毁之一炬。菲律宾是去不成了，郑岩芳与郑岩松留在青田老家种田，他们在方山碓下盖了一座五间两厢的四合院，买了几亩田，开始以农耕为生，而哥哥郑铭岩则走上从政之路。

后来，儿子郑陈祥考上温州中学，郑岩芳随之也在当

时为永嘉的南白象买屋买田，全家定居在南白象。

新中国成立，郑岩芳积极投入社会主义新农村的建设，村里修桥铺路，修庙宇造祠堂，他都会热心投入，他的人品受到村里人尊重。后来，大家还推选郑岩芳为村里老人协会会长。

郑岩芳与妻子林碎奶育有一子三女：郑陈祥、郑焕英、郑梅影、郑小英。二女儿郑梅影读书勤奋聪明，从小学到高中，成绩一直名列前茅，上世纪六十年代初，她被清华大学录取，攻读土木建筑系。农家女上清华，这在当时，可称为凤毛麟角，是声震一方大喜事——郑家人把这看成是“郑门又溢新彩”。梅影毕业后，分配在四川重庆冶金设计院工作。其丈夫张文光是梅影清华大学的同学，瑞安人，在四川某汽车企业搞油泵方面研究，后来调到浙江杭州重型汽配厂工作。退休后，梅影夫妇在杭州定居。他们的子女也都在杭州发展。

大女儿焕英嫁给白象人金国雄，现在夫妇俩80多岁，尚健康。

小女儿小英与其丈夫邱金清，在奥地利开餐馆，有一子一女。

## 二

郑陈祥是郑岩芳的独子，又是长子，在大家庭中，他与妻子所负的担子特别重。

温州中学是当时浙南地区名校，许多著名人士在这里执过教或当过校长，朱自清、陈垂平、金嵘轩等社会名流在温州中学校史册上留有英名。在乡村老百姓心目中，温州中学毕业的郑陈祥自然成为一名“大秀才”。刚解放，一切都处在欣欣向荣之中，郑陈祥白天在村里的小学教书，晚上参加土改工作。年轻的郑陈祥思想进步，工作热情，在土改运动中表现积极，赢得当地群众的好评。

在“阶级斗争激烈”的年月，因为郑陈祥讲了一句真话，他受到批判，还被调到永嘉偏僻的山区教书。

后来郑陈祥平反，又调回白象教书，1983年他提前退休。不久，妻子裘金兰也从白象卫生院退休。1999年，夫妻双双出国，到奥地利，与子女们团聚。现在郑陈祥夫妇已回国定居，居住在五马花园，安享晚年的幸福生活。

在五马花园业主委员会编排的宣传资料中，一张照片醒目引人，照片中的一条红横幅上书：旅奥华侨郑陈祥先生率子女慷慨解囊，支持家乡建设。照片下方的说明文字是：本楼幢华侨郑陈祥率子女捐40余万元建设南白象新农村，村两委特地立碑予以表彰。采访时，郑陈祥先生尚能回忆起一笔笔捐款数目：重建白象塔时捐10余万元；村里修夹社路捐15万；建由蒋文钦先生撰联的“凤舞亭”捐3万……

五马花园的105户住户中有34户是港澳台同胞和侨胞及留学人员，这里有一个在浙江省独一无二的社区楼幢“侨联分会”，郑陈祥先生是“侨联分会”三位发起人之一。他和另两位热心于侨联工作的老人一起，默默无闻为侨胞、侨眷服务，共同谱写社会安定和谐之歌。由此，五马花园被浙江省统战部誉为“统战楼幢”，作为侨联分会会长的郑陈祥深感他的付出很有意义。

郑陈祥、裘金兰有三子一女，他们都在海外谋发展。



郑陈祥与子孙们合影



郑雪秋（中）在丽江

大儿子郑光荣与妻子陈秀莲育有四女一子；二儿子青州，其妻黄花妹，育有二子一女；三儿子寄州，其妻苏玉兰，育有三女一子，他们都在奥地利经营餐馆，个个事业发展，家庭美满。

女儿迎春与丈夫周国荣在德国慕尼黑开餐馆，迎春有四女一子。

### 三

正月，一个寒意微微的午后，与回温探望祖母的郑光荣的三个女儿相聚在“去茶去”茶室。

郑光荣四女一子：苏和、雪秋、雪微、郑晓、郑敏。只有大女儿郑苏和与小女郑晓继承父业，与父母一起在萨尔茨堡经营郑家的酒楼饭店，其他几位都进入了白领阶层，不再经商。

“我们家在太爷时，就已经从青田搬到了南白象，我们几个兄妹都是在南白象出生。记得小时我们家很贫穷，那么多子女，父亲要养家糊口很不容易。因为我们郑氏大家族中有很多亲戚在国外，1985年，我父亲郑光荣去了奥地利。他两手空空，先在林茨德打工，当时我们大陆在奥地利的华侨不多，那里的华侨大多是台湾人、香港人。后来，父亲向亲朋好友借了钱，才开了个餐馆。1987年，我妈妈，还有我大姐苏和，也出国到了奥地利，帮爸爸一起经营，而我们4个兄妹就留在国内与爷爷奶奶生活。那时还有4个堂兄妹也在爷爷家。8个孩子由两个老人抚养，他们的辛苦可想而知。这次听说奶奶身体不好，我们十分牵挂，几个人相约，千里迢迢赶回温州看她老人家。我父亲是典型的‘温州人性格’，他很好强，又很有能力，不怕吃苦，做事踏实，自己开了饭店后，他就埋头苦干。为了让家人过上好日子，他几十年如一日，没有娱乐，没有休息，一心扑在餐馆的事务上。我们家开过好几家店，如‘温州饭店’、‘金星饭店’、‘huy饭店’，在萨尔茨堡，我们郑家的饭店也算有名气，每天顾客盈门，在这里可以吃到中国的各大菜系的代表作：八宝辣酱、宫爆鸡丁、东坡肉、糖醋鱼、京城肉丝等。随着顾客口味的改变，现在我们饭店还增加了烧烤，日本鱼片和寿司、韩国泡菜之类。”对父亲、对家业，郑雪秋如是介绍。

郑家的三个女儿（郑晓没有回温州）个个笑靥如花，美丽动人。二女儿雪秋获维也纳应用科技大学信息管理硕士，现在义威克集团电热科技及组件有限公司新界沙田香港科技集团任执行总监，她会德、英、法、中四国语言，目前在香港办公，专门负责亚太地区的市场与营销。她说：“奥地利的移民不多，他们对外国人还是比较排斥的，虽然在奥地利生活了20多年，基本上已融入当地社会，也许是少年时期在国内度过，心头总是萦绕着一种归

宿感，总觉得自己要归巢，希望有机会回国内发展。我是2004年到香港，我的工作使我与中国人接触的机会比较多，这里是我的祖国，我有优势，所以我做起来得心应手。”

郑光荣的孩子们刚到奥地利时，因为父母忙于饭店事务，根本没有时间照顾孩子。放学后，他还要孩子们帮店里揣盘子、洗碗碟。但孩子们很懂事，他们的学习成绩个个优秀，除语言一门有难度以外，其他功课都在班级里数一数二。升学考试的复习安排、升高中、大学时的学校或专业选择、联系学校、办理手续等等，全部由孩子们自己张罗。长大后，这份“历练”让他们受益匪浅。在社会上，郑光荣的子女个个自立能力很强，三个女孩说：那时对父母的抱怨，现在都变成了感激！感激他们给我们练“本领”的机会。

2008年11月，受温州市政府的邀请，表现出色的旅奥华侨青年郑雪秋受温州市人民政府的邀请，赴温参加第二届世界温州人大会。

2008年底和2009年初，郑雪秋两次受凤凰台邀请，作为该台“时事辩论会”栏目的辩论嘉宾进演播室。

雪微获得维也纳大学硕士、博士学位。由于她学业、事业成功，被评为“华侨杰出青年”，2002年7月受到国务院侨办的邀请，到北京参加表彰大会，还受到原国务院副总理钱其琛的会见。

小女儿郑晓雪在奥地利航空公司做空姐，结婚后，与其丈夫一起也在奥地利开饭店，他们的儿子都7岁了。

儿子郑敏尚在求学，已获得维也纳经济大学信息管理与电脑教授双硕士学位，他如今在上海复旦大学进修中文。采访时，郑敏在电话中告知笔者“我在复旦大学学习，每周上课时间超过20小时，比较忙。我们班级有20多人，他们来自瑞典，西班牙，冰岛，意大利，法国等。中国非常美丽，我喜欢这里的生活。我也很喜欢家乡温州，家乡的经济的发展很快。”

问郑家三个女孩最牵挂的是什么，她们异口同声说：故乡。故乡南白象是她们的精神家园，那里的塘河、拱桥、条石的河埠头、砖雕的门台、道坦、有花墙的天井，一个个意象组合的江南水乡的美丽画面，时常会在她们的梦中显现——别梦依稀故园情！

### 四

追根溯源，青田郑氏是历史上的名门望族。据青田《郑氏宗谱》中记载，郑桓公是郑氏受姓始祖。其第63世祖郑昌珉曾任处州府佐，公元1097年迁居到青田，成为青田郑氏一世祖。郑昌珉的孙郑汝谐系王十朋榜进士，他忠于朝廷，抗金不遗余力，曾受君命使金。由于坚贞持节，

不辱使命，得到宋孝宗嘉许，被封为开国伯，历史上有宋孝宗写的官敕《宗正少卿郑汝谐奉使回特转》为证。

青田郑氏第28世孙郑朝楚的三个儿子，个个优秀，在青田乡亲中有口皆碑。而郑铭岩则是其中的亮点人物，他积极参加抗日救亡运动，曾经得到过当时国民党行政院颁发的银质奖章与证书，还有当时的浙江省政府主席黄德雄赠的，刻着“义溢瀛寰”四个大字的鎏金匾额。

小年铭岩，因家境艰难，只读一年私塾就辍学了，十来岁他就挑起养家糊口的重担，与父母一起下田种粮。青田是山区，田少山多，农闲时，父子俩上山采磨刀石，经加工后，挑到市场上出售，以补家庭零用。十二三岁时，郑铭岩学石刻，由于他心灵手巧，作品做得栩栩如生，深受村里人赞赏。

青田人去欧洲经营石刻，已有几百年的历史了。但两地相隔万水千山，来来回回并不容易，再说遇上台风或海盗，这可是一条九死一生发财之路。智慧的郑铭岩选择近线，他带着自己做出来的石刻先去东南亚。16岁那年，他与表兄一道去越南，因为人生地不熟，摸不准行情，这一趟，他分文未获。

吃一堑，长一智。跑过一次码头，经验积累了不少，第二次郑铭岩又踏上南洋的经商之路。

来到菲律宾，这里风光旖旎，商业繁荣。精雕细刻的青田石刻艺术品，在这里备受欢迎。铭岩带去的石刻很快

就销售一空，他出师得利。

回到青田后，他用这笔钱购田置房。郑家境状因为郑铭岩的成功一下子有了转机。当时，他们新建的七间两层四合院在青田方山下确简直像皇宫一样大气派，村里人称赞铭岩有能力，郑朝楚夫妇也以儿子有出息而欣慰。

1933年，郑铭岩带领弟弟郑岩芳第三次下南洋。

已经积累了一定经营经验的两兄弟，在菲律宾吕宋，开办了“上海书局”。“天道酬勤”书店开张后，生意兴隆，在华人中造成很大的影响力。为了团结同胞，凝聚力量，郑铭岩倡议在华侨中成立“浙、鲁同乡会”，在华人中有一定号召力的青田小伙子，理所当然被大家推举为同乡会的第一届会长。

“七七”卢沟桥事变，吕宋的华侨与全国人民一样，投入风起云涌的抗日救亡运动。郑铭岩把书店作为宣传抗日的据点，印刷了大量的《抗日救国要义暨国民公约信笺》，向广大华侨宣传抗日救国的道理，还举办义卖活动，把筹得的义款，捐献给抗日前线购枪、购药。

回国后，郑铭岩曾经做过议员，任田赋科税官。后来他弃仕经商。解放后，在德国经营餐饮业。1982年在德国逝世。其后裔都在海外，或经商、或从政，家业、事业都很兴盛。

(本文照片由郑家提供)



郑敏在复旦大学

郑陈祥夫妇与女儿迎春合影

# 马德里的东方之子

——记西班牙中国律师事务所主任季奕鸿

大山

2010年3月3日下午，全国政协十一届三次会议在北京隆重召开。应邀与会的38位海外华人华侨代表中，最年轻的是来自欧洲的青年律师，名叫季奕鸿。

他是西班牙中国律师事务所主任、中国侨联法律顾问委员会委员。

他在温州长大，留学和创业在西班牙，为温州侨胞的权益，为所有华人华侨的权益，为中华民族在海外的权益，尽情地奉献着自己的智慧和力量。

人们称赞说：季奕鸿是远在欧洲的新一代瓯江之子，在马德里大放异彩的新世纪东方之子。

乐赤子之乐，出色书写一个个“欧洲纪录”

季奕鸿今年刚满40岁，一个在西班牙马德里执业的温籍知名律师，温州海外新一代的杰出代表。

1970年10月，季奕鸿出生于温州鹿城区，小学毕业于广场路小学，初中就进了温州中学，一直读到高中二年级。1987年，在他父母出国两年之后，他也到了西班牙，先是读大学预科，继而进西班牙瓦伦西亚大学法律系，本科毕业后又攻读了研究生，

获法学硕士学位。经过实习和考试，西班牙律师公会批准，季奕鸿于1999年获得了律师执业资格，并于1999年12月6日，在马德里独自成立了中国律师事务所。他读法律的目的很明确，他成立律师事务所的目的也很明确，就是为华人在西班牙提供所必须的法律帮助。

季奕鸿的这个执业资格，这个事务所，都创造了一个历史——因为，他所获得的，是中国大陆华人在西班牙的第一个律师执业资格；他所成立的，是中国大陆华人在西班牙的第一家律师事务所。当时在西班牙的华人移民，来自中国大陆的，几乎都是经商的和打工的，进入上流社会的甚少，当律师的更是没有见过。季奕鸿第一个以华人身份进入西班牙律师界，这就开创了一个历史，一个温州移民和中国移民的新历史。

季奕鸿中国律师事务所的成立，也为西班牙华人开辟了新的历史——从事务所成立之日起，他们在当地就告别了因语言障碍和缺乏乡情而难以有效获得法律援助的历史，而可随时随地在他乡异国取得真正的法律援助。

这并不是推理，更不是虚言。不是吗？

从此，西班牙的15万华人，有了自己的法律顾问；

从此，西班牙的几十个华人侨团，有了自己的法律顾问；

从此，西班牙的华文传媒，有了自己的法律顾问。

这里有一组数据——从1999年12月到2009年12月，短短的10年之内，季奕鸿所主持的中国律师事务所，共受理旅居西班牙的华人刑事民事案件共2650余起，行政受理10000余起，为5000余名华人办理了西班牙的合法居留（绿卡），接受华人义务咨询50000余人次。10年不过3650天，扣除双休日和节假日，工作日只



有2500多个。10年受理2650多起刑事民事案件，这等于说平均一天办理一个案件还不止。而10年行政受理10000多起，那就平均一天要办理四起。10年接受义务咨询50000多人次，那就平均一天要咨询20人以上。

如此巨大的法律援助，如此众多的案件受理，如此浩大的权益维护，这在西班牙华人的历史上，那是从来没有过的，也是不可想像的。季奕鸿曾对我说：“差不多一天一个庭，最多一天三个庭。”

如此繁重的工作量，对季奕鸿来说，不能不是一个巨大的压力。幸亏他年轻有为，精力充沛，还能应付得了。而他更把为同胞服务，当作一份幸福，苦中有一份甜。不过，他的时间也特别紧张，不能不按小时计算，甚至不能不按分来计算。他对记者说，凡是回国参加有关会议或者活动，早一天他总是要在办公室忙到凌晨三点钟，不然就走不了。

不仅仅如此。从2002年起，季奕鸿还担任了中华人民共和国驻西班牙大使馆法律顾问。他经常为中国使馆提供法律意见，协助大使馆处理华人重大的维权案件，并在中国政府立法过程中，需通过外交部向驻外使馆收集征询国外立法经验和对比时，多次提供了相关的帮助。这在西班牙华人的历史上，也是前所未有的。

多年的法律工作，季奕鸿成了西班牙司法界学术界的知名学者。他先后应邀担任了西班牙马德里律师公会移民法研究室高级研究员、西班牙最高警察学院知识产权法客座教授和西班牙卡洛斯三世大学法律系客座教授。

从2006年起，因在刑法和知识产权法方面的造诣，西班牙最高警察局聘请他为最高警察学院授课。开头两年是一年一期，一期两个月，专门给全国各省的督察（警方负责人）讲课；从2008年起，增加为一年两期，

每期两个月，一期是给各省督察讲课，一期是给来自全国各地的普通警官讲课。作为刑法和知识产权法的专家，季奕鸿不仅仅传授法律方面的专业知识，也不失时机地向全国来的督察警官宣传华人形象，争取提高华人的社会地位。这是西班牙最高警察学院历史上的第一位华人教授，也是第一位非西班牙裔的外来教授。在季奕鸿之前，还没有过一个出生于其他国家的法律专家，曾被该学院聘任为教授。

从2009年起，季奕鸿又受西班牙最著名的卡洛斯三世大学聘请，担任该大学法律系客座教授，讲授国际公法和移民法。这是该大学历史上第一位也是唯一的一位华人教授。开课那天，西班牙外交部长曾亲自前往揭幕，充分说明了对季奕鸿的重视。

还有，季奕鸿成了中国司法界的著名人士。他先后应邀担任了中国侨联法律顾问委员会委员，中国江苏省侨联法律顾问委员会委员，以及法制周报法律顾问。这在几十万的温籍侨胞中，几千万的全国旅外侨胞中，都是不多见的，屈指可数的。

这不只是个人创造了历史，更是为华人创造了历史。

### 念移民之所念，尽情弹奏一首“融合之曲”

季奕鸿不仅出色地在西班牙为维护华人合法权利，而且为华人融入西班牙社会做出了卓越的贡献。

他坚持义务宣传法律，普及法律，长达10年之久，称得上是旅西华人义务普法第一人；

他及时遏止谣言的传播，对出现在侨界引起人心浮动的谣言，或者采取开新闻发布会的方式，或者采取请记者做专访的办法，尽快向侨胞澄清事实真相，可以说为稳定当地华人社会立了第一功；

他冷静地对待当地媒体对华人

的片面宣传，不失时机地从法律的角度，敦促西班牙媒体从正面反映华人形象，对西班牙人全面了解华人起了极为重要的作用，可以说是欧洲敦促西方媒体的第一声。

这是对旅西华人的贡献，也是对西班牙公益事业贡献，对西班牙社会发展的贡献。

请先看季奕鸿的义务普法宣传——

从2000年到2005年，西班牙先后进行了三次“大赦”，华裔侨民人数飞快增长，可华人的素质和文化结构也趋向于复杂化。很多侨胞来自偏远的农村，对法律非常陌生，有的甚至称得上是“法盲”，而西班牙又是一个法治国家，法律非常健全。如果不懂法律，在当地随时都可能遇到麻烦。西班牙政府要求移民遵守当地法律，而不少华人新移民却又不学不知，且往往急功近利，在不知不觉中犯法犯罪。为了让这部分侨胞能知法守法，尽快地了解西班牙的法律知识，更快地融入西班牙社会，季奕鸿主动地和西班牙发行量最大的中文媒体《欧华报》进行特别合作，以“案例”和“答读者问”等形式，每周一次，在报纸上深入浅出地给侨胞介绍法律知识。到目前为止，他共已介绍了400多个案例，为侨胞在当地知法守法，起到了难以估量的作用。

记者问是怎么运作的，季奕鸿说由报社安排记者，他负责选择案例，介绍后由记者写成文章。他说每次介绍，都得用上一个小时。对不少的稿件，他还亲自修改。他说，法律用词非常严谨，即使有一个词错了，也会有很大影响，丝毫马虎不得！

这不是一年两年，也不是三年四年，而是已经坚持了整整十年！而且这个“十年”，还全是“义务”的。一个人做点好事并不难，难的是长期坚持做好事。季奕鸿十年坚持为侨胞义务讲法普法，绝对是史无前例的，

在西班牙从来没有过，在欧洲从来没有过，在全球恐怕也从来没有过！不仅仅是海外，即使在国内，我也没有见过有哪一位律师，曾在报纸上坚持了长达10年之久的义务普法！

这是一个纪录，这更是一个历史。

再看季奕鸿的上电视台访谈——

季奕鸿曾多次接受西班牙新闻媒体的采访，从法律的角度，敦促西班牙媒体从正面反映华人形象。他在访谈中所表达的主要观点有二：一曰：华人和华侨是一个遵纪守法的外国人团体，一般不会从事暴力犯罪活动，即使是发生一些凶杀伤害案件，也是个别人的无组织的犯罪行为，并不存在所谓的黑社会。在西班牙国家电视台和电台，同时他也四次拒绝西班牙国家电视台新闻节目的采访，因为感觉到对方意图通过个别华人案例抹黑华人形象。二曰：中华民族是个很勤劳的民族，他们有的时候因为过度勤劳，自愿每天工作12个小时，并不存在什么被华人老板剥削和压迫。（2009年在西班牙最大的电台CADENA SER的知名节目中提到这点）

接受过采访的媒体有：西班牙国家电视一、二台、马德里电视台、瓦伦西亚电视台、国际经济电台和中国的中央四台，浙江卫视等等。

这个影响，这个作用，绝对是华文媒体所难以做到的。对西班牙人全面了解华人，以及当地华人融入西班牙社会，都起到了极为重要的作用。

季奕鸿还为减少旅西华人的犯罪，做出了极为可贵的积极努力，为华人融入旅居国，以及当地的社会稳定，做出了巨大的贡献。

自2001年以来，西班牙一些移民曾大做盗版冒牌产品生意，有的华人也参与了这方面的犯罪，开始是在服装和玩具行业，后来是做盗版光碟，并在2003年—2004年达到高峰。当时马德里被抓的盗版侵权者，三分之

一是华人。季奕鸿先后受理和解决了150余起有关“侵犯知识产权”的案件，成为西班牙审理该类案件的权威。通过办案，他探讨了华人在这方面犯罪的根源性问题，发现犯法者大多来自农村，文化水平低下，根本不懂这是犯罪。于是他就着手做两个方面的工作：一是通过法律手段，帮助他们减轻或者免除处罚；再是进行广泛的法律宣传，让华人改变思维，争取不做违法的事。

他还通过自己的努力，使西班牙最高法院对该类案件断案定案以及华人犯罪有了认识上的新思路——“光碟”飞速发展，到了二十一世纪，按法律允许的渠道，从制作到零售，已经到了材料成本几乎可以忽略不计的程度，而且制作简单。它最大的利益获得者，既不是作者，也不是制造商，而是控股公司和唱片公司。这种片面的保护和唱片公司的高价位政策，等于在鼓励盗版。所以刑事法庭不应该对华人零售非法盗版光盘的犯罪嫌疑人过严处理，应以罚款为主，现在马德里好几家刑事法庭都接受了季律师的理论，而且他的理论变成了此类案件的判决，被选进了西班牙最权威的法律数据库，多次被西班牙司法工作者和法律研究人员引用。

经过这一系列的措施，到2006年，西班牙的华人移民在这方面的犯罪下降了80%—85%。不仅改变了华人在西班牙的形象，也大量减少了西班牙的知识产权案件。为此，季奕鸿受到了西班牙警察总局盗版负责人的高度评价，被称为“西班牙华人知识产权的保护神”。

这是当代之功，更是千秋之德。

**急同胞之急，成功介入一件“惊世官司”**

季奕鸿最让人钦佩也最为人乐道的，是成功介入了一起起涉及华人的大案，甚至是轰动东西方的“惊世大

案”。

这不是一起两起，也不是一年两年，而是新世纪以来，整整十年，涉及西班牙华人的几乎所有大案要案难案。

有的官司，涉及人数众多；

有的官司，一打就是几年；

有的官司，没收分文费用。

这里有，2007年欧洲最大的“华人卖淫案”。此案曾导致23名华人妇女被捕。经季奕鸿成功辩护，不少人跟该案无关，缺乏足够的证据，罪名难以成立。23名妇女后被全部成功保释，现已无罪结案。

这里有，2008年2月欧洲历史上的第一起华人员工大规模罢工事件。2月7日晚上，西班牙最大的餐饮业集团VIPS旗下的20家WOK连锁店的约200名中国厨房工人，因为对公司主管任意变换华人员工工作地点忍无可忍，在带班长（厨师长）的带领下，于是陆续离开工作岗位回家过春节以示抗议，公司极度恼火，辞退了带头的十几名工人，于是工人开始了以合法权益的斗争，不仅向各界和媒体说明情况，也走上街头抗议，开始大罢工，季奕鸿从第一时间积极介入，以法律为武器，帮助罢工的华人员工，最后公司服软，同意被辞退的工人重回工作岗位，保证不任意变换华人员工工作地点，并对两名被辞退的员工支付法律规定之上的赔偿金。

这里有，2008年6月2号西班牙历史上最大的“光碟盗版案件”。此案曾逮捕了20名华人，查获500多台刻录机，50万光碟。季奕鸿通过努力，从案件的最细微处入手，抓住警方办案过程中的漏洞，终于使案件作出了对华人比较有利的判决，20名侨胞均已释放，有的本要判处4年有期徒刑并重罚30万欧元的也被宣告无罪。

这里有，2008年10月18日女博士遇害案。对于旅居西班牙女博士邹

蔷薇被害案件，媒体曾大篇幅地报道过，温州人也应有不少人知晓，但也很少有人知道，季奕鸿是该案的代理律师，并一直免费为死者家属提供法律援助。

邹蔷薇其年46岁，是位于西班牙马德里郊区的一家百元店主。那天上午9时50分许，当她像往常般地开车来上班，就在把汽车停在距店面相隔两条街的停车场时，被两名身份不明的劫匪残忍杀害。这个犯罪事件是旅西华人生存权遭受严重威胁的一个缩影，不能不发出公开又理智的呼声。西班牙温州同乡会当即召开紧急会议，决定联合所有的华人侨团，成立



“保障生存权集会行动委员会”，通过大规模的和平集会，向当地政府和主流社会发出华人的声音。季奕鸿立即起草并递交了申请大型抗议游行集会的要求，和马德里政府专署交涉，并迅速取得了马德里政府的许可，行动委员会取得了合法的集会权，于10日至22日举行了声势浩大的集会和游行，参与人数多达3700人，其中华人1500人，成为欧洲华人维权运动史上的一座里程碑。它不仅向社会表明华人绝不向威胁自己权益的犯罪活动妥协，并要求当地警方尽快侦破凶案，严惩杀人凶手，并制定具体有力的措

施，保证华人华侨获得生命和财产安全。随后，季奕鸿又以西班牙中国律师事务所的名义和西班牙温州同乡会  
\$#w \$+  
查新闻发布会，邀请西班牙各华人媒体参加，并亲自向媒体公布了案件调查的具体细节和最新进展，还现场回答了各报社记者的提问。

如此等等，等等。从进入新世纪年以来，华人在西班牙比较有影响的刑事案件，均委托季奕鸿处理并取得很好的效果。据了解，经季奕鸿辩护的华人案件，包括已经被起诉的和已被检察院定罪的，有60%最终能作无

罪判决，比当地律师的辩护成功率高出一倍以上。这是一个奇迹，更是一个功德。

这里最为有名的，是曾轰动西班牙，w \$)

温州人都知道当年的那起西班牙烧鞋事件，却不一定知悉季奕鸿是受害者的代理律师，更不知晓季奕鸿已经成功地起诉了纵火嫌犯。

西班牙时间2004年9月16日晚上，温商陈九松的货柜（集装箱）运达西班牙埃尔切市中国鞋城，正在准备卸货时，400多名在中国鞋城游行示威的西班牙人一拥而上，推倒货柜并浇上了早已准备好的汽油。陈九松的16个货柜和仓库，在大火中被烧个一干二净。据陈九松事后清点，损失近100万欧元，这就是一度震惊全世界的西班牙烧鞋事件——“9.16”烧鞋事件。

受中国驻西班牙大使邱小琪的特别嘱托，季奕鸿于当地时间（下同）9月27日早晨7时多，从马德里赶往420公里外的埃尔切市。他的身份，w \$)

松的代理律师。当天中午12时40分，季奕鸿律师抵达埃尔切，见到了自己的当事人陈九松。一小时后，在埃尔切法院刑事庭内，陈九松正式提出诉

讼，起诉纵火嫌犯。9月29日，季奕鸿律师正式将6名涉嫌焚烧中国鞋仓库的西班牙人告上法庭。在季奕鸿的努力下，历经3年多艰难的法律维权斗争，到2008年1月18日，终于把65名肇事嫌疑犯，全都找到并送上法庭，鞋城华商得以安心营业生活。

季奕鸿告诉记者，这是极为艰难的——当时的情况极其复杂，烧鞋的社会背景是中国产品的大量进入，被说成冲击了当地的鞋业。且在埃尔切市烧鞋，又在埃尔切市诉讼，那个法官能做到公正吗？当地政府部门也不配合，担心引起市民愤怒。季奕鸿说，诉讼还存在一个两难问题——

不诉讼不行。如不诉讼，经营环境可能还会恶化，不利于华人的生存和发展；

诉讼过份也不行。如诉讼过了头，有可能激起当地市民的义愤，更不利于问题的解决。

那么，到底要不要诉讼呢？季奕鸿说，当然要诉讼，问题在于掌握一个尺寸。既要敢于诉讼，把肇事嫌疑犯都送上法庭；又要善于诉讼，让当地政府当地市民都能支持诉讼。而要诉讼，又起诉谁呢，当初在现场只抓到3个嫌疑犯，只是参与烧鞋事件人员的一个零头。这是无法起诉的。

可无论多难，季奕鸿却决不畏难。

他千方百计去寻找嫌疑犯——他从当地媒体的新闻报道上，从录音录像上……一点一滴地找，一个人一个人地找。经过季奕鸿几年不懈地努力，终于找到了烧鞋事件的65名肇事嫌疑犯——这就解决了诉讼对象这个大问题。

他想方设法争取当地政府的支持——他先把当地市政府也作为被告，准备一并起诉到法庭上去，诉由是出警是否及时，有否起到应有的作用。季奕鸿5次向处理此案的法庭递交法律报告，要求追究当地市政府的赎职责任，

在当地政府知道法律的矛头也将指向自己时，就决定变被动为主动，也介入诉讼，以诉讼方的名义协助受害方，把诉讼一起进行到底——这就使诉讼有了政府这个大靠山。

他还精心找出烧鞋骚乱的背后原因——当地是西班牙经济欠发达地区，唯一的工业就是制鞋，由于企业不景气，当地老板为了裁员，故意将原因归咎为华人的竞争，结果引起了这场骚乱。其实，华商的进口鞋同当地的鞋业是不同的，有中低档与高中档之别，根本就冲击不了当地的鞋业。这充分说明了当地相对闭塞、人员不很开化的事实，从另一方面也反映了当地执法无力、执法不严的情况。这就给依法处理该案增添了很大障碍，当然也保留了能够依法处理的空间。

值得庆幸的是，好在当地司法部门尚能依法、执法，给案件的最后解决保留了希望。经过季奕鸿的艰难努力，到2008年12月，当事人成功地向当地法院提起了正式起诉，不仅仅是起诉肇事者犯有烧鞋侵犯财产罪，而且部分人还犯有暴力抢劫罪。整个起诉，不仅建立在严密的法律证据上，而且还考虑到当事人没有一分钱。

这对当事人极不容易，对季奕鸿也极不容易。他说自己到法院就去了几十次，每次从马德里到埃尔切，来回都要奔波800公里。前后整整4年，调查、取证、听审……按照当地的标准，费用超过了10万欧元。但季奕鸿却始终义务服务，不仅没有收当事人一分钱，而且还赔上了大量的资金和时间。

现在，季奕鸿和当事人一起，正在等待着法院开庭。他相信，一定能成为受害的华商，讨回一个公道。旅居西班牙的华人都说，如果没有季奕鸿，这件肇事者的起诉，更说不上为受害者讨公道了。

曾有人对此评论说：季奕鸿在海外华人的历史上，创造了一个从来没有过的奇迹。

忧华人之忧，有效维护一项“天赋人权”

季奕鸿为争取华人在西班牙的合法权益，为维护华人在旅居国的应有权益，做出了可宝贵的不懈努力，取得了令人瞩目的显著成就。

这里所维护的权益，不只涉及一个人几个人，也不是只涉及温州人浙江人，而是涉及旅居西班牙的所有华人。

整体的华人权益，他义无反顾维护；

个体的华人权益，他千方百计维护；

即使再难，即使再累，只要有一线希望，他就一勇直前。

诸如，金华失足摔死案的处理——

2005年10月20日吉林籍侨胞金华，意外从楼上住家失足摔死。他来西班牙9年，是家里唯一的劳动力，没有了他，家里没有工作的老母，以及未成年的孩子，全都没有了着落。为了体现社会的温暖，中国驻西班牙大使馆特委托季奕鸿处理其后事。由于责任完全在于当事人自己，因而无人提供赔偿。季奕鸿接受委托后，找到了金华做工所在企业的老板，反复做工作，终于感动了老板，主动提供了17000欧元，给死者作为其家属的抚恤金，使他们的生活有了着落。此案结束后，中国驻西班牙大使馆领事部林棘主任，将此案作为中国使馆护侨的典型成功案例上报外交部，受到了中国外交部的表彰。

又如，黄艳军交通事故案的处理——

辽宁沈阳同胞黄艳军女士，2003年4月6日在西班牙A地区，在横穿马路时被一辆疾驰而来的轿车撞飞，不幸身亡。西班牙警

方将此噩耗通过外交途径转达给了黄女士的家人，希望他的家人来西班牙为遇难者处理后事。然而，她的丈夫是残疾，女儿未满16岁，家里又穷，根本没有办法到西班牙处理后事。最后他们向当地的外交部门求助，然后转到外交部领事司，又转到了中国驻西班牙大使馆，最后由大使馆严帮华参赞出面找到季奕鸿，全权委托他处理此案。

季奕鸿在警察局查阅有关资料，发现对当事人非常不利。一、对方没有汽车事故险，本人又无财产；二、黄艳军没有合法身份；三、按警方的事故记录，黄艳军是在斑马线之外被撞。

于是，季奕鸿在肇事人既没有保险，也没有任何财产的情况下，依法把赔偿对象直接转移到西班牙政府，让西班牙政府赔偿。经过艰难的辩护，2004年11月5日上午，A CORUÑA法院终于判定：当事人黄女士在交通事故中没有责任，政府应对其全额赔偿，其中包括父母的赡养费、子女的教育费、精神补偿等等，并立即执行补偿，总金额14万多欧元。

这是西班牙移民交通案例中，第一例全额赔款的案件。季奕鸿还亲自将这笔巨额赔偿，送到了当事人的家中。

再如，陈信本车祸全身瘫痪案——

1999年，福建同胞陈信本因车祸全身瘫痪，虽然先后请了两名西班牙律师，但案子均无结果，在漫长的诉讼过程中，又被在西班牙的唯一亲人——他的表兄弟，骗取了所有的生活费。最后在无可奈何的情况下，陈信本找到了季奕鸿。

季奕鸿接手这个案件时，陈信本已无任何经济支付能力。看到这种凄惨的现状，季奕鸿替他垫付了所有费用，并设法为其讨回公道：一方面刑事起诉陈信本的表兄弟，一方面积极诉求交通事故赔偿。终于在2002年7

月，经过季奕鸿的成功诉求，终于为陈信本取得了88万欧元的赔偿。

据了解，这是华人至今在西班牙，因交通事故所获赔偿最高的一例。

还有，张松哲交通事故案——

吉林省侨胞张松哲在西班牙因车祸身亡，外交部门通知其家属前往西班牙处理后事。可当事人的家乡是农村，老婆带着一个21岁、一个17岁的孩子，生活非常艰苦。当政府通知他们说张松哲在西班牙遇难，把办好了来西班牙处理后事的签证送去时，他们连来西班牙的机票钱都没有。最后，在几乎没有办法的情况下，张松哲亲属通过外交途径，找到了季奕鸿，案子也转到了季奕鸿手里。

尽管这个案子相当艰难，因为警方的技术报告无法确定张松哲是否闯了红灯，而且没有一个目击直接证人，但看到他们的艰难，季奕鸿忍着泪接下了他们的案子，最后终于为他们赢得了100多万人民币的赔偿。并亲自到中国青岛将钱送到了当事人手中。

这里还有，周恩云交通事故案——

2006年5月17号，温商周恩云骑摩托车在马德里郊区被汽车撞倒，脊柱第五第六节严重受伤，全身瘫痪，仅手还能有点动，一辈子都只能坐在轮椅上了。出事后先是委托当地的律师，但律师告诉他，从警方记录和证人证据来看，是他违规向左转，责任都是他的，一分钱都赔不到。在无奈之下，周恩云的哥哥找到季奕鸿，请他无论如何也要帮忙。

季奕鸿接案后，第一次到法院查卷宗时候，发现过了当天如果找不到被告的话，案件就过了6个月的追诉期了，当天上午，季奕鸿就留在法院，和法院经办人用尽各种途径，最后终于用电话找到被告，使案件有惊无险。刚开始案件对我方很不利，但经对案件仔细分析，两次到现场认真

调查，发现还是很有希望挽回的。一是警方并不是现场证人，只能作为旁证；而其他证人提供的证据，也并非都能证明是本人的责任。经过他三年的艰苦努力，终于帮助周恩云获得了64万欧元的赔偿。2009年1月，周恩云获得赔偿；2009年年底，他回到温州定居。

让人感动不已的是，季奕鸿接案时并没有收取当事人一分钱，只是三年后打赢了官司，才收取了律师费。他说：“当事人只有20多岁，还没有结婚。这使人非常同情。何况，这不只是一个个人案件，而是一个社会事件，不仅关系到当事人本人，而且涉及到整个家庭。我不为之奔走，那怎么行呢！”

如此浓烈的异乡深情，可不可称之为天下“第一情”？

想民族之想，精心建言一个“百年方略”

季奕鸿不只是在西班牙忧同胞之忧，而且还常想整个中华民族之所想，不时地提出可称得上百年大计的方略。

他对发现的问题，敢于从法律的角度提出自己的真知；

他对想到的问题，善于从全局的眼光提出自己的灼见。

想中国企业之想，是季奕鸿爱国爱乡的精彩之笔。他曾成功处理众多中国企业海外被侵权和不合理拖欠款项案件，包括国旅总社、中国五矿、国航和中水等等，为祖国挽回了损失。

诸如，他为中国水产烟台海洋渔业公司赢得海事赔偿——2006年1月10日，中国水产烟台海洋渔业公司所属的“富源二”在大西洋阿根廷海域附近作业时，被西班牙船只“PLAYA DE SARTAXENS”所撞，直接损失8万余美元。这是严重的海事赔偿案件，但肇事船不承认是自己的责任，拒绝赔偿。最后，中水总公

司找到季奕鸿，委托他出面解决此事。处理此事，时间极为重要，因为中方所属船只，停靠一天，费用就高达1万美元，如解决的速度慢了，即便是对方有了赔偿，也不足以弥补停靠的损失。所以处理这起案子，时间就是金钱，只有抓紧每一分钟，才能为“富源二”找回损失。最后抓住一年一度的汛期，向对方晓之以理：一旦错失，双方都将遭受重大经济损失，而且根据现有的证据，足以证明“PLAYA DE SARTAXENS”为肇事船，以及由此将产生的巨额赔偿等。对方在大量事实面前，终于赔偿了“富源二”18.2万美元。此案的解决，为中国船只在海外海域顺利作业增添了保障。

诸如，他为“国旅”解决了两笔呆帐——西班牙ICU“伊古”公司，分别欠“国旅”北京总社和“国旅”上海总社各三万多欧元，时间都是1999年的。从理论上讲，这两笔账都已经成了呆账，只能作为坏账处理，要想通过正常渠道要回来，几乎是不



可能的。2001年，季奕鸿向民事法庭提起了诉讼，并提交了充分的证据，ICU公司看到形势对它相当不利，在第一次开庭时就主动付清了这两笔数额。该案结束，中国驻世界旅游组织主任刘佳民把这个案子，作为海外欠款成功追回的典型，向国旅总局通报，并受到了表彰。

想中华民族长远发展所想，更是

2008年4月，季奕鸿参加华人律师访华团，到北京等地进行了广泛的访问。因看到海外华人维权道路艰难，他就联合美国黄笑声律师，一起向中国侨联倡议：成立中国侨联海外律师团，保障海外华人的合法权益。他说，改革开放以来，中国和海外的交流呈现出前所未有的广度和深度。出去经商、留学乃至探亲、考察、培

季奕鸿爱国爱乡的艳丽巨笔。他不断提出事关中华民族长治久安的一个个方略，受到了高层的采纳、肯定和赞扬。

训、旅游的人越来越多。在与西方人交往过程中掌握主动权，必须掌握并运用好西方法律。中国侨联以维护海外侨胞权益为切入点，成立海外律师团，是顺势而为，非常必要和及时。这个倡议，当即受到中国侨联领导的明确肯定和高度重视。经过半年时间的酝酿，当年11月26日，中国侨联海外律师团在北京正式宣告成立。经过严格筛选，驻外大使馆推荐，从全球的海外华人职业律师中，最后聘请了23人，季奕鸿理所当然也是受聘者。在成立大会上，全国政协副主席罗豪才亲自向他颁发了聘书。

2009年10月，季奕鸿向中国侨联递交了一个报告，就如何更好地处理社会骚乱事件，主动积极地提出了

自己的建议。这一年，中国发生了几

&w \$'

季奕鸿所讲的“华人侨社侨团发展的方向”，不是别的，就是从“非专业化”走向“专业化”。我问这个“专业化”与“非专业化”有什么不一样，他说是大不一样，不同者有四：

其一：侨团的规范性不一样；

其二：侨团的追求性不一样；

其三：侨团的服务性不一样；

其四：侨团的稳定性不一样。

对此，不能不衷心赞叹，不能不双手拥护。

w \$(

他所提交的报告里，从海外律师的角度，对骚乱处理中的诸多问题，如法律的运用、处理时间的把握、发言人的风格、媒体的报道，以及如何在国际上争取更多的支持分等等，提出了自己的甚多建议。中国侨联接到他的报告后，高度重视，立即做成《侨情专报》，递交中央政治局，受到了中央领导表扬。

2010年3月3日，季奕鸿应邀列席全国政协十一届三次会议，并担任海外列席小组的召集人。他接到邀请书后，当即以高度的爱国之心，高昂的参政之情，撰写了4份提案——海外侨团工作专业化是大势所趋、关于建立护侨专项资金的建议、设立不救助应对道德信任危机、关于制定外国人管理法的建议案。

他在《海外侨团工作专业化是大势所趋》的提案里，肯定了当前侨团有目共睹的成绩和贡献，也揭示了当前侨团所存在的突出问题，找出了当前侨团难以做大做强原因，提出了我国海外侨团发展的崭新思路——从非专业化走向专业化，真正成为帮助华人融入当地社会的非政府组织，并积极向当地政府申请资金补助。他满怀深情地说：“目前，随着客观环境的变化，我国侨居海外的华侨华人的组织结构、人员构成和功能作用等都发生了变化，海外华人侨社侨团的工作也应不断地作出相应的变化，适时调整经营方略和发展思路，从构建和谐华侨社会出发，开拓新的发展道路，从时代的高度研究、思考海外华人侨社侨团的发展与建设，并借鉴外国侨团工作的有益之处，总结出适合华人侨社侨团发展的方向，推动侨社侨团体制的创新、工作的专业化，把海外华人侨社侨团工作提高到更高的水平。”

季奕鸿《关于建立护侨资金的建议》，也是一个崭新的提案。他肯定了我国政府在海外侨胞权利保护上取得了可喜的进步，也指出了所存在的一大问题：缺乏护侨资金。他说：

“驻外使领馆在处理侨民意外时，常常碰到当事人家属经济困难，无法顺利对伤者或死者后事进行处理，而使领馆又不能直接经济帮助的情况。

一是无专项资金，二是无规可循，因此，许多工作难以开展。”为此，他建议：由外交部牵头，联合国务院侨务办公室，共同研究海外侨胞护侨专项资金的建立和使用条例。他对护侨资金的使用，也提出了自己的建议：帮助意外死亡而无经济能力的侨胞家属及时处理后事；帮助遭受严重侵权的侨胞有效护权；帮助身患严重疾病而有经济困难的侨胞顺利回国；帮助非法滞留又无任何经济来源的同胞尽快回国。他说：这对进一步维护侨益，凝聚侨心，使海外侨胞更加爱国，必将起到有力的作用。

至于《设立不救助罪应对道德信任危机》和《关于制定外国人管理法的建议案》，是对进一步完善国内法律法规的建议。前者讲的是以法律手段治疗社会道德问题，以法律为依据，打造社会公德心，以及中央一级政府严厉监督地方政府对此类影响深远的个案的处理；后者讲的是在目前各项有关法律条文的基础上，制定

出一部有中国特色的系统外国人管理法，以便于维护好国内稳定、和谐的社会环境。


这一个个建议，无一不是百年大计，无一不现拳拳之心！

季奕鸿事业上成功，家庭上美满。他在马德里有一个温馨的家——太太和两个孩子，以及父母。他太太名叫许奇志，执业医生，毕业于上海医科大学，留学西班牙又获得了药剂学博士学位，在马德里自开诊所，并且是马德里医生公会硕士班教授。他说太太也是温州人，从小学到初中到高中，一直是同学，可谓名至实归的青梅竹马。季奕鸿父母，出国后就在瓦伦西亚行医，如今也依然在瓦伦西亚行医。

2003年和2007年，他先后两次受到出访西班牙的胡锦涛主席的接见，还受到温家宝总理、贾庆林主席等国家领导人的接见。

2009年10月1日，他作为西班牙华人华侨的代表，到北京参加了国庆60周年盛典的观礼活动；

2010年3月3日，他又应邀列席了全国政协十一届三次会议，旁听了全国人大十一届三次会议，并担任海外列席人员小组的召集人。3月5号政治局委员，全国政协副主席王刚在全国政协会议厅会见海外侨胞时，季奕鸿作为海外侨胞代表发言，他向王刚副主席阐述了海外列席代表的所见所闻，对祖国的崛起充满了信心，尤其是推动公共外交和人文外交方面，表达了海外列席代表的决心。另在接下来的几场接见中，如统战部副部长尤兰田，中国侨联主席林军，季奕鸿作为海外列席组召集人，都作了热情洋溢的发言，充分表达了海外赤子对祖国的拳拳之心。

季奕鸿一次又一次登上人民大会堂的台阶，一次又一次地激动不已，他说：“海外游子永远跟祖国母亲贴心！”

# 从医生到良商

——记西班牙王国温州同乡会秘书长李欣瑜

大海 肖莉

2010年5月10日上午，“华人华侨回家看世博”活动正式启动，来自海内外各地的2010位华人华侨，会聚上海浦东世博园共庆这一世纪盛会。

西班牙温州同乡会组织的“欧洲百人团”非常抢眼，是这次“华人华侨回家看世博”活动唯一的一个百人团。李欣瑜，西班牙王国温州同乡会秘书长、西班牙华人企业联合会主席团主席，就是这支百人团的发起者和组织者之一。

李欣瑜的经历丰富，他的故事多多。他现在是西班牙安达集团总裁，并担任浙江省侨联海外委员及青年委员会常务理事。

那天，乘李欣瑜看世博回温之际，我们采访了这位从医科大学走出来的温州新侨商。

## 弃医从商 步步登高

李欣瑜是一位高学历的新一代华侨，也是一位高学历的新一代侨商。

李欣瑜出国前曾是一名拿手术刀的医生。虽然没有在手术台前成为白求恩，转身却在商海中实现着自己另一番人生的价值。这几年，李欣瑜一直在思考这样的问题：什么是成功？成功的标准是什么？或许不同的人有不同的答案，但在他看来，自己想做的事做到了，那就是成功了。

1982年，广东中山医科大学（原中山医学院）的10名浙江学子的录取名单上，有一个名叫李欣瑜的温州青年。他怀揣着梦想，在完成了六年的求学之路后，和所有医科大学的学子一样，对自己未来的人生规划，原本

总是和“医”紧紧地连在一起。1988年从中山医大毕业后，他就职于广州医学院神经研究所的神经外科，参与和经历了大大小小的手术，把许多病人从死神手中硬夺回来。正当他准备向名医之路迈进时，命运却似乎与他开了一个历史性的玩笑。

作为医生，这个职业应该说是令人羡慕的，可在上世纪八十年代，脑体倒挂的现象严重，“开脑袋的不如开西瓜的”，一个卖西瓜的小摊贩一天可以赚300块，一个医学高材生一个月工资加奖金才300块。原本这样的稳定的生活，对李欣瑜来说也没什么可担忧的，哪知在温州做生意的母亲，一夜之间被人诈骗卷走了70万，且大半都是从别处筹措来的。那时，70万是一笔天文数字，要想靠工资帮母亲还掉这笔欠款，李欣瑜不敢想象。生活的现实，家庭的变故……原因不止一二。双子座喜欢变化，这时却由不得喜欢，而是必须。李欣瑜经过艰难的思想斗争之后，毅然决定放弃曾经毕生追求的医学之路。

因为有亲戚在西班牙，1991年，李欣瑜只身来到西班牙，走上了另一条截然不同的人生之路。面对陌生的环境，李欣瑜深知自己的优势已经完全丧失，任何事都得从头做起。他深知在异国他乡，语言障碍是融入当地社会的最大问题。于是，他一边到华人餐馆打工，从洗碗到跑堂，只要有活干就行，挣下一点工钱寄回家；一边坚持利用空隙，到当地学校学语言。尽管当时生活非常拮据，工作相当艰辛，他都咬咬牙挺过来了。1994



年，为了开辟创业新路，谋求更大的发展，李欣瑜辗转来到南美洪都拉斯，开了一个批发店，与人合股做以鞋类为主的生意。他胆大心细，抓住时机，瞄准市场，终于打响了第一炮。两年的生意，为他今后的创业和发展奠定了良好的基础。

1996年，带着在洪都拉斯经商所积累的经验 and 少量资金，李欣瑜与妻

子回到了西班牙。他先是开了一个自选商场，面积达200平方米。这个自选商场，是一个卖小百货的“百元”店。为省钱，他把店里店外的装修甚至招牌活也自己揽下来，刨木板，写店名，上漆，镂字，再悬挂于门楣之上，虽不专业，但也熠熠生辉。接下来就是夫妻俩在店里没日没夜的忙碌

一个大胆的想法产生了，与其去租一个小仓库，还不如去买一个大的。这个想法在当时来说可谓是非常大胆的，那时，还没有一个华侨敢去买一个大仓库。尽管当时资金并不多，然而，他对自己的想法似乎没有半点犹豫。他以损失50万西币定金的代价，并以6000万西币的价格（大部分由

今已经买了100多个。据称，这个工业区如今共已有600多家华商企业入驻。李欣瑜说，未来五年内，这将成为西班牙首个中国城。

### 不做第一 只做唯一

李欣瑜经商的显著特色是：不做第一，只做唯一；不争第一，只求特色。

经过多年的和拼搏和奋斗，李欣瑜用自己的经营思路，把进口批发生意越做越大。他的西班牙安达集团，不仅与中国各地的300多个厂家有良好的合作，经营的商品多达3000多个品种，而且几乎辐射了整个西欧市场。

李欣瑜说自己做生意有个特点，就是避免与人雷同。大家都去做的，他就尽量不做；别人没有做的或者少做的，他就积极去做。他说自己做的是小商品，强项是礼品，特别是树脂造型人物，尤其是神像。他还说自己喜欢研究佛学，欣赏佛学对人生的观点，并系统地研究过天主教、基督教，看过新约全书、旧约全书，对欧洲宗教文化有一定的了解，知道欧洲大多数人都信仰天主教、基督教，把耶稣作为自己的保护神。于是，他就瞄准这个宗教文化市场，独家开发了包括耶稣在内的树脂神像系列产品，推出了大大小小近百个品种，并在欧共体作了注册，受到知识产权保护。而礼品纸盒图案，李欣瑜也是努力独创，或者请西班牙专业人员设计，或者请中国厂家技术人员设计，专利归他公司所有，至今已有20多种独创图案，受到欧洲知识产权保护。他说，自己的公司规模不大，无法与大企业相比较，但是在产品特色上，绝对不落后于大公司。于是，李欣瑜的市场越来越大，不仅仅是西班牙，欧洲的许多国家，诸如葡萄牙、意大利等等，都有他的长期客户。

李欣瑜做生意的再一大特点，就是直接走工厂的路子。他不是从商场



着，大批的人流进来，大批的货物卖出去，忙得再累，两口子也心甘了。继而，他又开了一个批发部，成立了安达集团，去做进口商，做批发商，进军批发大市场，进军欧洲大市场。

随着进口和批发生意的扩大，李欣瑜急需一个仓库。当他正要接替朋友一个转让的仓库时，在西班牙一个工业区刚好有大仓库要出售。于是，

银行贷款），在工业区买了一个占地1600平方米的大仓库。以往侨胞都是租仓库的，而且也不大。李欣瑜的如此之举，不仅使自己有了一个做进出口贸易的大本营，也开了旅西华侨买仓库做贸易的先河。

看到李欣瑜买了大仓库，而且很有前途，不少侨胞也跟了上来，纷纷在那个马德里工业区里买大仓库，如

里进货，也不是到工厂里进货，而是委托工厂加工生产。他以中国义乌小商品市场作为主要货源地，根据欧洲客户和市场的需要，拿着各式小商品的样品，包括亲自参与设计的样品，委托相应的工厂生产，直接发往西班牙。这不仅降低了进口成本，而且提高了独创性。

2004年，李欣瑜与人合作，在西班牙鞋城埃尔切创办了安达鞋业公司，专做中国鞋批发，后又连锁到马德里，把生意做得轰轰烈烈。

2005年，他与西班牙人合作，进军工业房地产市场，在西班牙家具基地莫西亚省，购买了几万平方米的土地，盖了一万多平方米的工业用房。这，可说是李欣瑜在海外初试房地产，也可以说是新华商在西班牙初试房地产。

2008年10月，李欣瑜经过4个月的筹备，又在马德里开出了第一家餐饮店——如意美食城，地点在就在他的属地工业区，楼上楼下两层，共800多平方米，楼上有10个包厢，楼下可坐200人，最多可容纳三四百客人。尽管规模

不是太大，但也不算小了，并洋溢着一股斯文之气。尽管受到全球金融危机的影响，但餐馆的生意依然不错。

最近，李欣瑜又放眼非洲，看中了几内亚这片“黄金的沃土”，正准备接受当地政府的邀请，到几内亚进行投资考察。这，大概就是温州人永不满足的精神吧。

### 服务侨团 梦想前行

李欣瑜善于智行天下，也乐于团行天下。用他自己的话来说就是：在海外一个人“单打独斗”是成不了气候的，必须团结起来共同奋斗。

2003年10月，李欣瑜就任西班牙华人企业联合会第三届执行主席。在大家的眼中，李欣瑜既年轻又有丰富的人生阅历，既能干又有良好的商人素质，既有实力又谦逊好学，当这个执行主席是最为合适的。西班牙华人企业联合会是一个年轻、具有活力和实力的华人团体。为了真正发挥侨团的作用，更好地为华商服务，李欣瑜不负众望，主动出击，积极与警察、税务、银行、法律等相关部门沟

通，为维护和争取华人企业的合法权益，争取政府及欧盟的有关优惠政策等而不懈努力，诸如与西班牙的几个大银行开展合作，为旅西华商的经营提供了便利。

作为侨领，李欣瑜为侨胞所做的最有影响之事，莫过于为埃尔切烧鞋事件受害华商奔走呼喊。

2004年9月，西班牙鞋城埃尔切发生了一个“世界级新闻”——当地一些人处于一种狭隘的情绪，制造了火烧华商进口中国鞋的严重事件，震惊和轰动了世界各个地方。虽然在事件发生前一天，绝大多数华商都已得到消息，当天都已经关门暂停营业，哪知有一个人却不知情，偏巧又把几个集装箱的皮鞋从码头往仓库里拉。没等卸货，就被肇事者用汽油瓶点燃；急电求援，救火车又在半途被拦。货主只能眼睁睁地看着价值几十万欧元的鞋子毁于大火。这就是当年著名的埃尔切火烧中国鞋事件。

事件发生后，因为多种原因，受害华商得不到帮助，媒体上也不见报道。李欣瑜得知情况后，就和时



任西班牙王国温州同乡会会长傅松望一起，主动和我国驻西班牙大使馆领事部主任一起，同当地城市主管官员交涉，陪同媒体记者同去采访。在短短的三天之内，从马德里到埃尔切，四百五十公里的路程，他居然来回奔波了三四趟。事件发生在周四傍晚，李欣瑜周五就从马德里赶往埃尔切了解情况，周六又赶回马德里召开紧急会议商讨对策，周日再次陪同凤凰卫视记者到埃尔切采访，并向媒体公布事件的真相，争取西班牙以及世界各地舆论对西班牙烧鞋事件的关注，督促当地政府对事件肇事者的严肃处理。因为李欣瑜等人的努力，埃尔切火烧中国鞋事件终于及时引起了国际社会的普遍关注，也引起了当地政府的重视，肇事者一个个受到法律的追究。

不仅仅如此，李欣瑜还呼吁当地华人及西班牙友人，努力筹措了几万欧元，帮助受害者度过难关。

也不仅仅到此而已，透过这一事件，李欣瑜发现，随着埃尔切华人鞋业的不断发展，华商人数虽然越来越多，但各自为商，犹如一盘散沙，整体力量相当薄弱。于是，在他及西华联的建议下，埃尔切华商热情抱团，成立了西班牙第一家华人鞋业协会。

李欣瑜为侨胞所做的最富激情之事，当称是组织西班牙华人华侨回家看世博百人团。他积极协助刘继东会长等侨领，响应国务院侨办的号召，于2010年3月12日，在马德里成立了“西班牙华人华侨回家看世博”服务联络处，西班牙36个侨团的主席或会长出任联络处主任委员，在西班牙发动和组织广大侨胞回家看世博。经广泛发动，西班牙侨胞自愿报名参加5月10日华人华侨回家看世博活动启动仪式的，就有近500人。国家侨办原给的只有30个名额，经刘继东、李欣瑜等人的积极努力，终于争取到100个名额，作为唯一的一个“百人团”，成

为5月10日华人华侨回家看世博活动启动仪式上的一道亮丽风景线。

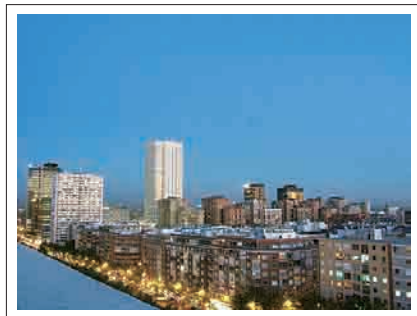
李欣瑜所参加的侨团不止一个两个，作为温州人，他最为牵挂的是西班牙王国温州同乡会。从2004年担任第二届副秘书长开始，直到如今的第四届常务副会长兼秘书长，侨团里的日常事务，对外联络宣传，协助会长做好会务，帮助同胞解忧排难等等，李欣瑜已经服务了6年，奔忙了6年，是大家公认的好秘书长。尽管事务繁多，尽管疲于奔波，但他始终保持着高昂的热情，忙碌着，快乐着。

### 报效家乡 盼做良医

李欣瑜如今有一个心愿，就是如何报效祖国、报效家乡。

李欣瑜一直关注国内，关注家乡。尽管放下医书已经几十年了，闲暇时还是会看看关于医学的书本，寻找那份曾经的梦想。他想回乡投资，但与人不同的是，不是寻找暴利的目，而是想办一个医院，办一个儿童康复医院。

问这是为什么，李欣瑜回答说，国外正在经历一场全球金融危机，市政府热情邀请回国回乡投资，自己也已积累了一些财富，应该为祖国和家乡做点事情。那么投资什么呢？不少人回来是投资房地产，他的想法是把国外的先进技术带回来。他说自己是学医出身的，应该把国外的先进医疗技术带回来。今年4月，北京举行杰出华商大会，自己是受邀嘉宾，因欧洲爆发火山灰，飞机航班取消来不了。大会期间，北京儿童康复医院提



出要同国外儿童医院建立联系，他说自己听说后，觉得这个想法很好，就想到要在温州建一个，把外国专家请过来，在温州建一座儿童康复医院，与国外的大型医院合作，帮助家乡的孩子健康成长。

这叫什么？这就是海外赤子的拳拳之心！问到前期的投入和准备，李欣瑜说绝对没有问题，几个亿都没有问题，主要是项目的立项问题。对问题要一步一步解决，朝着这个目标前进。他说自己办医院还有一个优势，就是人才不成问题，当年的中山医大同学都在各大医院工作，各方面的人才都有，帮助创办一个医院没有什么问题。

李欣瑜的心愿，也是众多旅居西班牙温州侨胞的心愿。和李欣瑜一起到温的西班牙侨胞，都非常赞许他的想法，并说大家都赞同在温州办一所医院，报效家乡，报效祖国。西班牙王国温州同乡会会长刘继东还深情地说，要把李欣瑜的从医经历好好讲一讲，让家乡更多地了解他，也让更多的人了解他。

人们相信，李欣瑜期盼的这个儿童康复医院，很快会付诸于行动之中。西班牙的温州侨领都属意李欣瑜担任院长，李欣瑜自己也有意出任院长。或许，这也是圆一个赤子年轻时未能如愿的梦想吧。





# 风骨高骞大观亭

文/图 夏子

古时温州有华盖、海坛、郭公、松台、积谷、黄土、巽吉、仁王、灵官九座山、形似“北斗”，也称“九斗山”。东晋郭璞建城，城墙就是跨越华盖、积谷、松台、郭公、海坛五山而筑，而华盖山则是“九斗山”斗魁之首。

华盖山山顶的“大观亭”占地七十平方，是现存温州古亭中规模最大的石亭。清代诗人潘之彪有诗云：“鹿城高峙大观亭，揽袂倏然入画屏。孤屿近看僧合掌，列山遥望佛头青”，这里曾经是古代文人骚客登临览胜的佳境。

翻阅历史资料，找不到大观亭始建的确凿年代。坊间老百姓流传说，最初的大观亭是由渔民集资修造的，用来观潮侯、看气象、定方位。永嘉县志的《名胜志》记载：（华盖）山巅旧有华盖楼，其遗址改建大观亭，初名“江山一览亭”，明嘉靖年间（1522-1566）重建改名为吸江亭，

明万历年（1588）温州巡道蔡廷臣再重建，改名为“大观亭”。清道光27年，温州刮台风，大观亭倾圮，清同治6年（1867）温州知府戴槃复建。现在的大观亭，系2000年由温州市人民政府重建。

亭西侧的一块石碑，题为《重修大观亭记》，是2004年年3月，浙南监理公司古建筑技术顾问林城银先生在华盖山资福寺荒草丛中发现的。经清洗辨认，竟是清同治年间的“重修大观亭记”碑。细看石碑，正文内容字迹清晰，大概是记叙了大观亭数次重建的经历，其落款是：知温州府事丹徒戴槃。这可算是大观亭兴衰最有份量的历史佐证！

亭前檐悬挂的一块黑底金字的“大观亭”匾额，由温州著名书法家马公愚先生

书写；亭的后檐匾额则是马公愚先生玄孙马天戈书写，“书画传承三百年”的马氏家族以他的墨宝为温州名胜古迹添加了一计人文的砝码，悠悠古亭，浓浓墨香。

大观亭系六角石亭，亭柱有内外两层，各六根。外层为石柱，内层为木柱，亭中有石凳，四周有石栏。

六根石柱上，刻有不同年代名人赞颂大观亭景观的对联，其中最有力气的应为请末永嘉郡道台郭泰升写的：一览众山小，万家云气中，还有壬戌年民国时期瓯海道台林鹞翔那副：江山横睇渺然我，风骨高骞如此亭。

万绿丛中，大观亭巍然屹立在华盖山顶，葫芦状尖顶在六角飞檐的衬托下既灵秀又端庄。花岗岩台阶与刻有楹联的石柱张显着大观亭的古朴与文雅。站在亭上，极目远眺，大江奔腾，双屿对峙，海坛静卧，高楼林立；收眼近看，山上曲径交错，古树交织，三三两两健身者点缀其间，给寂静的山峦注入流动的活力。初夏，凉风从树梢掠过，花的芬芳，草的清香弥漫四周，沁入心脾，这里确是市民们休闲、纳凉的人间仙境。🌀



清朝留下的石碑

——陈娱东瀛留学记

前前



联系陈娱，颇费了一番功夫。从朋友处得到她的QQ号码，加她后却迟迟未有回音。我心里暗想不妙，难道这次采访又会不成功？自从开始接手“殷殷学子”这个栏目后，与在国外的温籍留学生打了不少交道，但经常会因为两地时差、留学生们繁忙的学业等种种原因，使得采访并不能很顺利地进行，这也是作为采访者的我深感遗憾的一点。

正当我对这次采访不抱希望时，几天之后，QQ上突然亮起了陈娱的头像，她约我找个时间语音聊天。接通后，听筒里传来了陈娱甜甜的、充满歉意的声音，原来，最近她正忙于搬家，一直没有上网，所以好几天之后才看到了我的信息。“求学在外，

一切都得靠自己。”从搬家这件事开始，陈娱和我聊起了她的留学生活。

从青岛到名古屋，时刻准备着从严格意义上来说，已经来到日本近半年的陈娱，从新学期开始，才真正成为名古屋大学经济学部产业经营体制学专业的一名硕士研究生。今年2月份，当陈娱在接受名古屋大学三位教授的面试时对答自如，侃侃而谈，而教授们相互点头微笑时，她心

里的一块石头才算落了地，她知道，加上先前较高的笔试成绩，自己长久的努力终于得到回报了。

陈娱的大学本科四年，是在山东科技大学度过的。学校坐落于海滨城市青岛，对于从小在洞头海边长大的陈娱来说，这儿亲切得似乎有故乡的气息。四年中，她过得忙碌而又充实，除了攻读第一专业日语外，她还在大二时选修了国际经济与贸易专业。

“其实从大二起，我就开始在为今后的留学做准备了。”陈娱说，考虑到今后去日本留学，不能单单只精通语言，而是将日语当作学习工具，另外选一门经济专业，这样一来，今后的就业的路子才会更通更广。因此，确定了目标后的陈娱，在大学期间比别人付出了更多的汗水和努力，在双专业上齐头并进。

来自日本的外教白波濑纪美江女士，是陈娱留学之路的第一位举足轻重的人物。这位六十多岁的老太太来自静冈，退休后成为山东科技大学的一名日语外教。虽然她只教了陈娱他们班级一年时间，但从她身上，陈娱看到了一位普通日本教师的善良和对学生的关爱。“她上课娓娓动听，耐心详细，不仅让我们学到了地道的日语，还生动形象地将日本文化、历史等讲解给我们。”陈娱说，“得知我今后要去日本留学，她回日本后，经常给我寄一些书籍、报纸等，帮助我提高日语水平。”

更让陈娱感动的是，如今她已经身在日本，白波濑纪美江老师还经常从家乡静冈邮寄一些当地的特产、零食等给她，陈娱既感激又不好意思，她告诉白波濑纪美江老师，请她不必再给她寄东西，但老师却告诉她：“自从有缘在中国教过你，你不仅是我的学生，更像是我的孩子。现在你离开家乡来我们国家读书，我一定要照顾好你呢！”因为白波濑纪美

江老师，陈娱对现代日本人也有了新的认识，“其实我接触的绝大部分日本人，都有很高的个人素质，彬彬有礼，也很善良。”

进入大四上学期，陈娱开始申请学校。经过一番查询和了解，她最终选择了名古屋大学——一所有一百多年历史的国立大学。至于为何青睐此校，陈娱说，首先当然是学校有着很好的教学质量和科研水平，是一流的名校。此外，还有一个原因便是相对于东京等喧闹、快节奏大城市，陈娱更喜欢名古屋这样的地方，它安静、舒适，又濒临大海，这和陈娱的家乡洞头、大学本科求学的地方青岛有着同样的特质，“我喜欢平静、自在的地方。在这些地方，我似乎更容易静下心来学习、生活。”

选定了学校和专业，陈娱将自己的详细资料寄到学校。由于所选择的经济学部要求学生在大学本科期间要修满40个与经济有关的学分，陈娱的第二专业——国际经济与贸易就起了很大的作用。而日本留学要求学生的日语国际能力达到一级，这对于陈娱来讲也不成问题，她早已在大三时就获得此资格认证。因此，陈娱深有感触，她一直对那些准备将来出国留学的学弟学妹们建议：一旦决定留学，就要做好充分准备，尤其是学业上，要和将来的留学方向高度一致，这样才能使一切更加可行和顺利。

### 留学生涯，累并快乐着

2009年10月，陈娱坐上了飞往名古屋的飞机。尽管此前做了相当长时间的准备，尽管早已在留学QQ群里和名古屋大学的中国学长学姐聊得热火朝天，但陈娱知道，当她拖着大袋小袋的行李踏上名大的校园时，她的留学生涯才真正开始，无论是学习、生活，一切将由自己来处理。出于对新生的关心，陈娱被安排入住了留学生公寓，但与国内大学不同，学

校并无食堂，因此，放下行李的第一件事情，就是添置锅碗瓢盆，烧菜做饭，“幸好在家时，我整整练习了一个暑假。留学，对于培养一个人的独立生活能力，绝对是大有好处的。”陈娱笑着说。

按照日本大学的惯例，研究生正式入学一般在每年的四月份，但学生们，特别是留学生，一般要提早半年左右入学，先跟着自己的导师上讨论课（SEMINER），同时准备不久之后的研究生入学考试。陈娱介绍，依照日本学校的规定，尽管学生在前期已经向学校和导师提交了自己的研究论文和各类资料，但真正成为一名研究生，还需要经过学校制定的考试。这个规定让初来乍到的留学生们都是心惊胆颤，丝毫不敢放松学业。

陈娱说自己很幸运，遇到的老师都是既学识渊博，又慈祥善良。她的导师名叫岸田民树，是一位六十多岁



的老教授，很有可能在带完陈娱这一届学生后就要退休了。岸田老师的讨论课，每周一、五两次。授课的形式是老师带的硕士生和博士生们共十几个人，每人根据自己的研究方向准备

一篇8-16页的论文，在阐述完自己的观点后，老师向他们提问，同学之间再相互讨论。陈娱他们还未正式成为硕士生，虽说不用准备论文，但需要全程参与讨论。对于这种方式，陈娱非常赞同。她说与导师的在读硕士生和博士生一起上课，不仅能拓宽视野，掌握更多专业领域的知识，尤其能了解导师的研究方向和授课特色，为今后的硕士生入学考试做准备。

陈娱说，在名古屋大学，岸田老师是一位名声显赫的教授，年轻时，曾被公派到美国斯坦福大学留学。由于自己也有过留学经历，岸田老师对于陈娱等四位留学生给予了特别的关爱。在陈娱看来，老师很细心。刚到学校，他就准备了四本自己写的专业书送给他们，之后，无论是复习资料、文件夹、本子、台历、乃至备忘录，他都是一式四份。

为了帮助四位留学生备战考试，

前的讨论课，他往往要从下午1点多上课直到晚上7、8点。“岸田老师真的非常敬业，人又极其谦虚，从来不把自己当成一个大教授，而是我们的朋友”，陈娱对岸田老师赞不绝口，“经常下课迟了，他就带我们几个留学生去吃饭、喝茶，让我们放松心情，不要因为考试过于紧张，而且每次他都是抢着请客。”

在自己的努力和岸田老师的悉心教导下，今年2月份，陈娱终于通过了研究生入学考试，正式成为了一名硕士研究生。

### 忙碌的业余打工生活

当成为一名真正的名古屋大学学生时，也意味着陈娱将要搬离学生宿舍，另觅住处，同时，也标志着陈娱将开始自己的课余打工生涯。“我2月16号考试结束，2月24号就开始打工了。”陈娱说，在日本，几乎所有

在课余打上至少一份工。

陈娱说，在日本，政府会为学生打工制定一套严格的程序，以及提供相应的保障和支持，其中包括留学生。持有留学签证的学生，在入国管理局通过申请后，能得到一张“资格外活动许可证”，不同等级的学生允许打工的时间不尽相同，如研究生是每周不得超过28个小时。入国管理局会将写有打工时限的纸张贴在签证上，以供用人单位参考。

陈娱介绍，一般来说，留学生在日本一般的便利店或者料理店打工，根据日语程度不同从事结帐、补货、扫编码、点菜、辅助制作料理等工种。陈娱通过网络，找到一份在咖啡店的工作，“我这个算比较麻烦的，需要‘全能’，既要点单，还要制作，刚开始时真是忙得一个头两个大。”虽说是咖啡店，但这家店还销售三明治、各类饮料等，“光是十来种不同种类的饮料，就够我学习该怎么制作了，而且还要讲究严格的配料分量。”陈娱坦言，这份工作比较辛苦，但是随着时间的推移，现在的她已经很上手了，她认为，“这种既要和顾客交流，又要动手制作的工作更加能锻炼人，况且，工资也比较客观。”

对于学生打工，陈娱非常认同，她尤其赞同用人单位对此项行为的鼓励和支持。而实际上，学生多的用人单位，在排班、人员协调上确实都有一系列不方便之处，比如陈娱工作的地方，有5、6个学生，每人都是根据自己不同的上课时间来安排不同的打工时间，每两个星期，他们都要上交自己的时间表，供经理安排班次。但尽管如此，从未听经理有过一声怨言，非常支持，他们似乎都把这事当成了天经地义的事情。陈娱希望，国内的大学生，也应该有这样的锻炼和实践机会。🌍



岸田老师每次下课后都会主动留下来，给学生“开小灶”，除了给他们讲解专业知识，由于学生们要参加“英语翻译成日语”的考试，他还给学生们补习英文。这样一来，加上之

的大学生都有打工的经历，如果谁进入大学后，还只会向家里伸手要钱，是很被人看不起的。因此，大学生以及留学生打工，也是日本的一种社会现象。在陈娱身边，每一位同学都会



# 爱，涌向玉树

——美国纽约温州同乡会为青海玉树地震灾区捐款

常 锋

4月21日下午，美国纽约温州同乡会为青海玉树地震灾区举行捐资筹款会，温州同乡会捐款3000美元，温州同乡会会长黄根弟带头捐款500美元，蒋启达、戴爱福、叶国忠等温州侨胞个人各捐1000美元，在短短一个下午就有80多位温州同乡侨胞来踊跃捐款，共收到捐款17000余美元。





# 一代词宗

——写在夏承焘先生诞辰110周年

彤子

瓯山越水，哺育了众多天之骄子。一代词宗夏承焘先生，就是其中一位佼佼者。今年是先生诞辰110周年纪念，特撰此稿以慰思念之情。

夏承焘先生（1900—1986）字瞿禅，晚字瞿髯，别号梦栩生，著名词学家，毕生致力词学研究和教学，是现代词学的开拓者和奠基人。

夏承焘先生出身于浙江温州瓯海一个普通的商人家庭。14岁时，他以优异的成绩考取温州师范学校。学校课目众多，他独潜心研读古籍经典，并尝试赋诗填词，所作《如梦令》结句“鸚鵡，鸚鵡，知否梦中言语”，深得国文教师赞赏，在句旁加了密密的朱圈，这给他很大的激励。于是，他积极参加家乡的诗社活动，与同道切磋诗词，奠定了一生研治词学的基础。

20岁后，夏先生北到冀晋，西入长安，视野扩大，阅历加深，写下了不少忧时愤世之作。30岁后，他专攻词学，弘博精深，对我国词学的发展起了重大作用。从1930年起，夏先生先后担任浙江大学、浙江师范学院、杭州大学教授，中国科学院文学研究所（后属中国社会科学院）特约研究员。在将近半个世纪的时间里，夏先生主持东南词学讲席，多有建树，成

为蜚声海内外的一代词学宗师。胡乔木同志曾多次赞誉夏承焘先生为“一代词宗”、“词学宗师”。

词学兴于两宋，盛于清朝，是由诗学分离出来的一门专业学问。旧词学长于词的外在形式的考订与词集校理，疏于词史与词学理论的系统研究，进入20世纪后，词学研究才逐渐步入科学、系统、现代化轨道，取得了多方面的成果。夏承焘先生正是现代词学的杰出代表，他承晚清词学复兴之余绪，借鉴科学的研究方法与现代理念，结合其深厚的传统学养与扎实的考订功夫，在词人年谱、词论、词史、词乐、词律、词韵以及词籍笺校诸方面均取得突破性成果，构筑起超越前人的严整的词学体系，拓展了词学研究的疆域，提高了词学研究的总体水平。

夏承焘先生词学研究的最大成就在于开创词人谱牒之学。王国维先生撰《清真先生年表》，为考订词人行实导夫先路。但系统开创词人谱牒之学，奠定现代词学之科学基石，实从夏先生开始。早在30岁前后，夏先生即专心致力于词人研究，他旁搜远绍，精心考辨，积年累月而成《唐宋词人年谱》十种十二家，由此唐宋词人人生平事迹若绳贯珠联，部分难解

作品得到妥贴的诠释。十种年谱问世以后，在学术界引起极大反响。赵百辛先生盛赞“十种并行，可代一部词史”；唐圭璋先生则誉之为“空前之作”；日本学者清水茂教授撰文指出：“今日研究词学，此必为重要参考书之一。”

除词人年谱外，夏先生在词学研究领域进行了多方位的开拓。他的《唐宋词论丛》、《月轮山词论集》、《姜白石词编年笺校》、《龙川词校笺》、《词学论札》等都是承先启后、卓有建树的经典之作。在词韵、词乐、词谱研究方面，夏先生致力尤勤，有关唐宋词声律的著述剖析入微，为后来者打开无数法门。在词集整理方面，夏先生对白石、龙川、梦窗、放翁词集及《词源》的笺校，功力深厚，成绩卓异；尤其是白石词笺校，疏解之精湛，考订之翔实，搜辑之宏富，无人能出其右，学术界推为“白石声学研究的‘小百科全书’”，确非虚誉。在词学评论方面，夏先生既吸收了旧词论的精华，又突破了旧词论的局限，明确了现代词学理论的发展方向。

夏承焘先生还以出色的诗词创作印证并丰富其词学理论。他的《天风阁词集》乃当代不可多得的词集，显

示其自如出入于白石、稼轩、遗山、碧山诸家，取精用宏，兼具独特个性与时代特色。

书山有路勤为径，夏承焘没有上过大学，但他后来却走上了大学的讲坛，成为著名的教育家、学者和诗人，他的学问全靠自学。他晚年总结读书经验时说：“笨是我治学的本

以师道自居，出于夏氏门下的，都深受其赐而又不为所限，在学术上得以独立发展，翻译家朱生豪、语言文字学家任铭善、蒋礼鸿、园林建筑学家陈从周、戏曲小说家徐朔方、散文名家琦君等，均在不同领域开辟出了一片属于自己的天地。夏先生是一位全心全意为祖国培养人才的导师，研究

中国古典诗词的外国学者慕名远道前来向他求教的，络绎不绝，学生遍及海内外。

夏承焘先生既是传统词学的总结者，亦是现代词学的奠基人，他的一系列经典著作无疑是词学史上的里程碑。凝聚着夏先生毕生心血的近千万字著作中，有已出版的词学专著近30种，未结集论文百余篇，待整理出版的著作尚有多种。

时值夏承焘先生诞辰110年之际，为表纪念，各地举办许多相关活动，而且将推出众多文集。

斯人已去，但夏承焘先生的思想光芒，将永照文学翰林。🌟



钱。”他认为，读书没有捷径，不能取巧，只有下笨功夫才能取得成就。从七八岁上学起，几十年来，除了生大病，没有一天离开过书本。最重要的是要多读——“读书千遍，其义自见。”夏先生白天教书，晚上和节假日就埋头苦读，博览群书，其用功之勤，为常人所不及。在日记中常常有这样的记载：“兀兀终日，双目为瞽。”“竟日伏案，用心过劳，口舌为干。”等等。遇有创见和心得，就忘了苦读的辛劳：“大喜出户。素月流天，庭叶无声，几三更矣。”“晴日满窗，乱书坐拥，萧然自得。”

一枝独秀不是春，为了中国词学的兴盛，夏承焘先生不仅穷毕生精力于个人的治学，更是善于奖掖人才，扶植后进。在近一甲子的教坛生涯里，桃李门墙，济济多士。最为难得的是，他“但开风气不为师”，从不





## 招翁吟魂听春雨

吴蓓

今年是温籍著名词学家夏承焘诞辰110周年，《夏承焘日记》作为浙江省社科院重点课题，于去年初开始了整理出版工作，将在今年底作为其诞辰纪念献礼书出版。

据介绍，夏承焘自16岁开始写日记，长达半世纪，从不间断，其日记内涵丰富，涉及其读书、创作、交友、时政等，共约230万字，颇具研究价值。但目前遭遇出版资金缺口，期盼我市有关单位或个人助一臂之力。也深望收藏夏承焘先生遗墨、遗札（凡具学术性、文学性、资料价值者）及诗词文稿的读者能提供相关复印件，以使资料完备，免沧海遗珠之憾。

说夏承焘是文化名人，一定不会有疑义。这位出生于20世纪初始之年的词学家、教育家，在走过了86个春秋，长眠于北京八宝山之际，他身上覆盖着的，是缀有“一代词宗”四个大字的鲜艳的红旗。当时有媒体说：“一代词宗”这一高度的评价，正是学术界对教育家夏承焘先生的公论。该报道引起了海内外学界的关注和称许，有学者认为：“这是当代知识分子的殊荣，夏翁是当之无愧的。”



1978年11月，在臧克家寓所

### 夏承焘日记的价值

名人日记的出版，这些年方兴未艾，比如《胡适日记》、《周作人日记》、《顾颉刚日记》、《竺可桢日记》、《张元济日记》、《翁同龢日记》、《吴宓日记》、《谭其骧日记》等等。这是有缘由的。阅读分年龄段：青少年时爱小说戏曲，因其虚构，可凿空而道，恣意挥洒，有超乎现实的浪漫的精彩，使人快意；中年时渐清醒，厌倦那层如雾如纱的妆盖，喜欢还原，想看貌似平淡之下的真实的世态人生，究竟是何等模样。

我想21世纪对名人日记的热衷，昭示的不会仅仅是窥探个人隐私的人性低俗层面的勃发，而是国人群体阅读意识由青少年到中年的成熟与转变。如果一个名人的数十年日记蜿蜒成的只是涓涓细流，那么数十个近代名人的数十年日记，汇成的景观势必是大江大浪，这对于20世纪中国学术史、思想史的重修，无疑是一份可资利用的宝贵资源。夏承焘先生16岁开始写日记，几十年不间断。半个多世纪的时代风云，虽因其乃政坛要职之外的一介文士而不能尽照笔端，却也依然可瞥见云起霞飞、听得猿鸣鹤唳。况且正因其乃饱读经书、雅善诗词的学者，其日记文采隽发，气格温文和雅，别有一种阅读的美感。

尤其夏翁早年日记文笔丰茂可爱，内容关乎读书、创作、交游、时政等等，多记温州当地人事，并多及个人之修身。古来圣贤皆严于律己，从夏翁少年日记，便已可见其日后之成就、气度乃至寿征。这对于我们今天做学问、做人，都是一种很好的启发与借鉴。正如施蛰存先生评说，夏先生日记不仅是“20世纪最重要的词学文献”，同时也是“日记文学的上乘之作”。

### 夏承焘与我家的因缘

予生也晚。我1989年入杭州大学随夏翁高足吴熊和先生学治词，翁已仙化三载，晚生与《夏承焘日记》的缘分，起始于我的父亲。

先父吴战（彰）堃，1959年入杭州大学中文系，从学于夏先生，被夏翁许为他一生中最喜爱的三位弟子之一（另两位为因翻译《莎士比亚戏剧全集》而蜚声文坛的朱生豪，及修养广博、精通小学的任铭善）。从夏翁《天风阁学词日记》可见先父与其交往的一些踪迹，如“1961年7月31日”条：“得吴彰堃书，寄来数诗，甚好。学生中少有其匹矣。”“9月9日”条：“午后与吴彰堃往博物馆，为中华书局借得《海日楼札丛》二册、《法海一勺》一册。西湖秋阴如画，孤山下荷花已放。途中与彰堃谈学甚多。”“12月17日”条：“夕吴彰堃来久谈，阅予《唐宋词选》，为增补注语数十条。”“12月18日”条：“夕吴彰堃来久谈，交来《白石词笺》补注卅余条。示以《词

例》及《词林系年》稿。彰堃劝予作提高科研，勿分心于普及工作。”“1962年3月18日”条：“夕吴彰堃来，与谈俞国宝《风入松》词，属补注辛（弃疾）词选，上海中华书局嫌选六十首太少也。”“3月19日”条：“晨起方欲与妇出游西湖，妇忽吐血五六口，吴彰堃去延孔师母打止血针。”等等。

夏翁写过一篇关于《满江红》词的考证，认为非岳飞所作，先父为其提供佐证资料，夏翁因此把先父之名也落入文中。后来，夏翁因这篇文章受到批判，先父亦遭牵连，被写大字报和下放劳动。夏翁曾写过一份《我怎样写满江红考辨？和吴彰堃有什么关系？》的交待材料，其中“我与吴彰堃”一节这样写道：“吴彰堃在杭大时，和我来往极密，我喜欢他会读古书。这篇（《满江红》）考辨写成后给他看过，他同意我的说法，便为我查得北宋姚某有关贺兰山的诗作补证，我把他写入文中……”在交待中，夏翁竭力为父亲开脱，师生情谊洵为难得。

除了这有字可证的师生之情，另有一份更为亲密的私交，则极少有人知晓。先父本科毕业，夏翁欲收其为研究生，然先父因早年丧父，兄弟姐妹多，家中贫困，亟于就业以担养家之责，遂婉拒夏先生美意。又夏翁因无子嗣，曾有意招先父为义子，商诸祖母，终因先祖母考虑先父为长子，不舍过继他人而作罢。夏翁迟暮之年患老年痴呆症，1984年秋，学界为他举行从事学术与教育工作65周年的纪念，众友人弟子赴京庆贺，他已然记忆恍惚，诸多人事皆不复省识。然先父俯身自报家门，翁遂喃喃：“哦，吴彰堃，吴彰堃，我最喜欢的学生。”座中或许惊愕，先父则感喟欲泪。这落于潜意识中的记忆，究竟刻印着怎样的往事深情，实在令后人无从推测。

整理夏翁资料，出版夏翁著作，先父一向尽心尽力。1981年，在施蛰存先生的建议下，夏先生从日记中摘抄部分，刊于《词学》创刊号，面世后即受海内外学界瞩目。1983年，浙江古籍出版社成立，先父作为一名出版人，乃商诸夏先生，请其续选而集印成册。爰选抄1928年至1937年共10年日记（实为9年，1933年日记缺）为一册，名《天风阁学词日记》，于次年出版。日记梓行后，深受海内外学界推许，遂又有1939年至1947年日记，再经先父之手，于1992年出版面世。是为《天风阁学词日记》（二）。1998年，由先父、吴熊和师、吴常云先生主编的八卷本《夏承焘集》出版，其中《天风阁学词日记》已由两册而增至三册，年份则由1948年延至1965年。当时所能找到的夏翁日记，已经出全了。

《夏承焘集》虽已出版，但是存留下来的未整理手稿却甚多（包括夏翁一生花大力编撰的《词例》与《词林系年》）。后来通过多种途径，先父又陆续收集到夏翁的



一些手稿及复印件，遂一直筹划为老师出版全集。可惜这个心愿未达成，他便遽归道山。在ICU病房弥留之际，美院的学生趴在他耳边说：“吴先生，夏先生全集的出版经费已经有着落，您放心吧。”那段时间，他一直在为经费的事劳心奔累，周围的许多人知道。作为子女，那一刻如何告慰他呢？我历数了他心里最有可能牵挂的几件事，对他说：“您放心，您未完成的事，我们会替您做完。一切都会好。一切会好。您闭上眼睛，安心地休息吧。”医生护士都认为当时他已然处于无知觉状

1947年，西泠印社40周年雅集，  
左起：夏承焘、方介堪、马一浮、  
马公愚、吴振平  
1991年，与田浩、贾志扬在北大未名湖畔  
1977年，夏承焘先生在北京大学



听从母亲的建议，将存放在家中的夏稿交到浙江古籍出版社，与原先保存在先父办公室的大批夏稿汇总，并将此事托付给古籍社两位领导徐忠良与尚佐文先生，请他们与吴常云先生商量，全权处理。钥匙的移交，对于当时的我们来说，具有某种仪式般的象征意义，仿佛心里的悲痛也能藉着重担的移交而得到一些减轻。前年，常云先生来，与古籍社领导、吴熊和师、陶然师兄及我商议此事，常云先生后来向我打听事情进展，因社里经费难决，此事终无突破。去年末今年初，不料古籍社徐、尚二君双双人事变动，迅速调离原单位。得知此事，我便担心存放在社里的夏翁遗稿，好不容易在先父手上聚集起来，若此后几经人手，再遭散失，岂非可惜！于是将此消息告知常云先生。常云先生亦焦急，委托我取回资料暂且全权保管。我速将此事告知所在单位浙江省社科院，院领导及科研处都很重视，毕业于杭州大学中文系的林吕建书记说：“夏承焘也是我的老

态，心跳全靠机器维持，但我分明看到一颗眼泪从他的眼角滑落。他，听到我的话了，面容平静地走了。

虽然知道整理夏翁全集是父亲最重大的遗愿之一，但随着父亲的走，整理经费也就告吹，我们也

师！”但苦于没有合适的地方存放这批资料。于是，几经周折后，这批珍贵的资料终于搬迁到我的居处。

这十几箱的资料，从先父的手，绕一圈，又交回到我的手。那一天，我看着垒叠的它们，突然就被一种宿命难逃的念头攫住。心说，承诺，不是轻易便能做得的。这，是缘么？推不掉的缘。那就随缘吧。该承担起来的责任与义务，料必都在这缘中。

### 日记的整理过程

初检夏承焘日记手稿，那小楷书写的早年日记，字迹端正和雅，极具文物观赏价值，可惜，不少已遭虫蚀虫咬，最甚者一页纸只剩半面之多。“犹抱琵琶半遮面”，只是这美女留给人的不再是无穷想象的快感，而是永残了的痛惜；那钢笔书写的文稿，因年代久远，字迹已然淡化模糊，纸张已然风化变脆，每次触碰，都会碎下一片，一片。如晚春风中行将败落的花朵，看得人胆颤心惊，而怀空折枝之虞……那原本有序的资料，因数经人手，屡遭搬动，业已散落开来，凌乱不堪。如古时元宵灯节后，喧哗散尽，遗簪坠珥满地，翠玉珠环纵横，须得好生收拾。

自然，还须先在此向夏门所有的师前辈们告罪，以我的年辈资历，或轮不到担当如此要责。我的想法只在任事：尽心、尽力、尽快地组织人员将整理之事做完，减少损失，使夏翁的存世之稿最终能以“全集”之貌呈现于世人眼前，以饕餮词学研究者与爱好者。在告慰夏翁、师母在天之灵的同时，也满足一下个人的私欲，对先父作一个交待，并藉此过程，以提修自己的为学素养。

整理《夏承焘日记》，我们一是增新，原《天风阁学词日记》起于1928年，此次增加夏翁早年日记内容：增加1921年至1927年日记。增加1933年全年日记。部分增加1916年到1920年日记内容。二是补足，补足《天风阁学词日记》出版时因种种原因而作的删节。三是增加《夏承焘年谱》作附录。

此三项结合，将尽可能恢复夏翁50年日记的面貌，使其大体能首尾贯穿，并描绘夏翁一生的轨迹，为研究者提供便利。新编成的《夏承焘日记》将有230万字左右的篇幅。至于别的未经整理出版的夏翁手稿，则是这一步能顺利走完之后的下一个行程了。夏集在资料收集方面，虽已可称大致齐备，但沧海遗珠，当复不少。深望夏翁生前友好，能将其遗墨、遗札（凡具学术性、文学性、资料价值者）、及诗词文稿复印见惠，容当再编成印，无任感荷。

现在承担整理工作的人员也不成问题。吴熊和师、周笃文先生任指导，编委会成员也有

较合理的构成：有对日记整理有经验者（我们文化所已完成《越缦堂日记》的整理），有温州籍的熟悉当地文化的学者，有专门从事词学研究教学的师出同门的教授、博士，当有足够的做好这项工作。最大的问题在于所需经费。这已然是老大难问题。

所幸的是，环望四顾，发觉春天早已来临，气候融融的，是适宜插播希望的种子、并期待它开花结果的时候。我不相信，在这样的时代气候里，以夏承焘先生这样的人物，他的具有文物价值的手稿最终会遭埋没。我坚信，这个社会历来不乏有眼光、有识见的人，能估量夏翁遗稿的价值。而现在，我更坚信，做这件事所需要的“天时、地利、人和”，我们基本已经具备。我所在的浙江省社会科学院，百多部浙江省文化名人传记丛书的工程已经完成，文化名人向来在我们的视野与研究之中。近日，《夏承焘日记》整理已经立项为我院的重点课题。这样一来，起步经费已有着落。这便是一个振奋人心的好兆头！视线放大了看，我们所在的省，号称文化大省，文化研究工程项目一年一年地推出来，这样的背景下，夏稿岂容风化虫蚀？视线放远了看，夏翁的家乡温州是众所周知的浙江经济发达地区，富起来的家乡的人民，又岂容这关乎乡邦文献的夏承焘著作，继续沉寂于壁柜箱篋之中？所以，我们乐观，期盼，祈求多方援助，并积极践行。

“招翁吟魂听春雨”（夏翁诗句），但愿不是徒然地惊扰他老人家，惹他空欢喜一场。但愿他老人家能含笑地、缓缓倾听——这动人的好雨。☀

（本文作者为《夏承焘日记》课题负责人、浙江省社科院文化所副所长、研究员、博士）



1993年，夏承焘先生与启功、刘乃和、叶嘉莹在北京师范大学

# 游弋在商道与文学之间

苏泊

人物简介：陈河，原名陈小卫，1958年11月生于浙江温州，年少时当过兵，在汽车运输企业当过经理，曾担任温州市作家协会副主席。1994年出国，在阿尔巴尼亚居住5年，经营药品生意。1999年移民加拿大，从事小商品进口贸易。停笔十多年后，近年重拾写作，主要作品有长篇小说《致命的远行》，中短篇小说《女孩和三文鱼》《西尼罗症》《夜巡》《黑白电影里的城市》，纪实文学《被绑架者说》等。

联系上陈河时，他正要去古巴度假。迄今为止我还没有机会见到陈河，所知道的关于他的所有事情，都来源于他的作品、创作谈以及他朋友们的描述。我谨慎地借助这些材料想象这个人，我希望尽可能真实地呈现这个人物。但在此过程中，我却时时因惊奇和激动而停顿。这个写小说的陈河，他本身就像一部小说。

据温籍作家鲁娃的描述，陈河给人的印象总是很男人，很矫健，这与他一米八四的高个有关，也与他曾是浙江省军区的篮球后卫有关。在温州，陈河当过兵，在汽车运输企业当过经理。他还写小说。据作家王手回忆，那时陈河的小说起点就很高，很多作品如《奇迹》《菲亚特》《西雁河》《布偶》等，被大家津津乐道。凭借这一系列的小说，他曾担任温州市作家协会副主席。但在1994年，陈河突然放下国内的一切，去阿尔巴尼亚经商。

场景：阿尔巴尼亚首都地拉那

人物：药品商——陈河

1994年5月，陈河到了阿尔巴尼亚首都地拉那。他说，为什么会到这么一个地方，他自己都觉得是很离奇的事。

距此半年前的某一天，陈河接到一个电话，电话那头是一个叫王先生的朋友。王先生在电话里激动不已，说他到了“一个天方夜谭似的地方，到处都是商机，人人渴望着中国的物资，而且姑娘漂亮得像梦一样”。王先生说的这个地方就是地拉那。

这个电话虽然语焉不详，但已经足够把陈河心里那点想远行的火苗煽得不能自己。王先生说当地极缺药品，尤其是青霉素。那几个月，陈河就一头扎进商海，忙着筹款，找货。货一发出，去阿尔巴尼亚的签证也办好了。

这样，陈河开始在地拉那从事药品贸易，长达5年时间。早在上个世纪六七十年代，阿尔巴尼亚就曾跟中国非常交好，人民的日常生活几近完全依赖了中国的援助。陈河这回在地拉那做药品生意，就像中国资深的中医把准了阿国病人的命脉，非常对路。

凭着他的生意头脑，药品生意是慢慢顺畅了，而地拉那的很多令人匪夷所思的人和事，也给这几年的生活添了很多传奇色彩。几年后，陈河都用文学的形式表达出来，那自是后话了。

这些满身都带着故事的人包括：



漂亮的药剂师伊利达，后来她自己开了药房，并找到了一个医生男朋友，但最后却被前来纠缠的前男友开枪打死；曾给前总理谢胡当过秘书的女翻译阿尔塔，仿佛藏着无数的秘密，她的神秘面纱直到最后才解开；行为怪异的药剂师阿里先生；为几美元屈尊的前大使先生；城府很深的上海楼餐馆老板小林……

与这些人物同样熠熠生辉的还有系列事件：意大利大赦、险恶的偷渡、蛇头和马匪的火拼、金字塔游戏、阿国暴乱以及关系到各国侨民的地拉那大撤退等。陈河与阿尔巴尼亚人共同经历了那个东欧国家罕见的浴血纷乱，历尽奇险，险象环生。最后自己家里都放了冲锋枪自卫。



场景：地洞一星期

人物：被绑架者——陈河

1998年，陈河在地拉那遭到绑架，被关在地洞里一周后，才奇迹般获救。他在后来的纪实文学《被绑架者说》中，详细描述了这段经历。

那一天，陈河在中午时独自开车回到地拉那，因为有个阿尔巴尼亚药剂师在前一天约好说来买药。但这个约好来买药的人是个绑架者。

绑架者是个年轻人，从前门进来后用手枪顶着他，接着后门打开后，另外五个蒙面的绑架者手持冲锋枪冲进来，用绳索将他五花大绑，脑袋除了露出鼻孔全用厚胶布缠住，然后用毯子包裹着放进一个地下的防空洞里。总共六天时间眼睛被胶布缠着，手被捆着。陈河描述说：那是一段苦



难的时间，尤其到最后的几天，他的心理几近崩溃。后来能被警察救出来真是很幸运。因为阿尔巴尼亚的外交部长即将要到中国访问，如不把他救出来很没面子。警察派密探监视了地拉那所有的公用电话，在绑架者打电话和陈河的翻译接触商谈赎金时测出他所在的电话亭位置。潜伏密探抓住了他们。

陈河被解救出来的当晚，阿尔巴尼亚境内正发生着一起重大的历史事件。美国特工组织包围了地拉那黛

替山的空中花园，摧毁企图用火箭炮

W

黛替山空中花园是埃及人投资的豪华

W

组织基地，在美国，肯尼亚、坦桑尼亚使馆被炸后启动，已虎视眈眈了好几年。没想到被美国情报机关抢了先机，一举全歼。两件一大一小的重案搅到一起，成为当夜最具旋风力量的新闻。阿国所有的电视观众，都没逃过头部缠得像木乃伊的陈河从地窖里走出来的那个画面。

事实上，这只是个尾声。此前一周已有关于陈河的多幅画面频频走进千家万户，阿国百姓似乎对这个“有钱的中国人”很熟悉了。一个电视台职业人把这组收视率很高的连续报道制成光盘卖给陈河，要价500美金，贵是贵了点，陈河买下了。

陈河在光盘里看到自己关了整整八天的阴森潮湿的地窖，那块睡觉的木板，那只他喝过水的空塑胶瓶。还有那种看不出来也能闻出来的恐怖气息。他还看到军队、警察联手的突击队如何层层包围那幢房子，如何冲进大门，擒服绑架者。街区周围居然停了好几辆装甲车。他还看到迪米特里警长非常职业化的脸的特写。如果不是这位从意大利那不勒斯警局重案组受训回来的阿国警官出色的侦破能力，他或许最终被撕票，扔进死亡的黑洞。

事后陈河还被告知，绑架他的那帮歹徒的首犯，竟是他以前的女翻译的儿子罗伯特和内迪。绑架者知道陈河与合伙人的药品生意做得不错，就设了圈套把他掳为人质，蓄意敲诈20万美金。警方撬出的内幕与口供让惊魂未定的陈河听得头皮发麻，身心颤栗。他与翻译一家向来友好，这金钱驱使下人心的险恶远远超出了他的想象。

场景：加拿大多伦多

人物：小说家——陈河

1999年，陈河移民加拿大，在这个冰雪之国再次创业。他买了带花园的漂亮房子，一家三口在多伦多定居下来，从事小商品进口贸易。

命运再次眷顾了他，几年之后，陈河的生意做得就很有规模了。他说，他曾经以为自己一辈子大概就是这样一个商人了。那个时候他看书不会去看小说，而是看《世说新语》、《李商隐》、《庄子》，电影则看《星球大战》、《哈利波特》，而更

多的时间则是在看NBA的联赛。由于贸易业务，陈河每年要回国三四次，可每次不会超过十天。办好事务，通常在温州只会匆忙呆一两天，不过一定会和以前的文学老友王手、程绍国、吴树乔等人相聚。这几个人如今在文学上都已走上全国舞台，他们在喝着半醉半醒之间会问陈河：什么时候再写小说？

2004年初，陈河的母亲在拿到签证即将到加拿大探亲的时候，检查出患有肝胆癌症，已是晚期。这一次，陈河在温州呆了好几个月，陪母亲在医院和癌症抗争。这段时间他空闲了下来了，不像以前那样连轴转。有空翻阅自己过去的藏书，有机会和朋友谈论文学。对文学的热衷又慢慢苏醒。陈河说，为了做生意这件事他已经奔波了十年，接下去，他得为自己的文学梦想做点什么了。他在母亲病床边开始练习重新写一篇小文章。

2006年，陈河的纪实文学《被绑架者说》刊发于《当代》第二期，并被《北京文学》转载，随后，中篇小说《女孩与三文鱼》紧接着在《收获》登堂入室，也是四处转载，好评如潮。停笔十多年，一次喷发就一发而不可收，长篇处女作《致命的远行》也飞也似地写出来，刊在《收获》长篇增刊上。中篇小说《西尼罗症》发表在《人民文学》的头条上……

一转身，陈河就由成功的企业家变为成熟的文学家。他说，他很高兴自己在停笔十多年之后还能复活，这样在他的下半生就将会有一件十分有意思的事情可做。在国外写作，虽然寂寞了一些，可没有那种名利方面的纷扰，可以不紧不慢写自己喜欢的东西，这可谓化不利为有利了。

因为拥有非常独特的生活经历，陈河的创作完全有可能走一条捷径。但他对自己有更高的要求。他说，一个写小说的人要是为自己有一些特别的经历而沾沾自喜是危险的。因为再

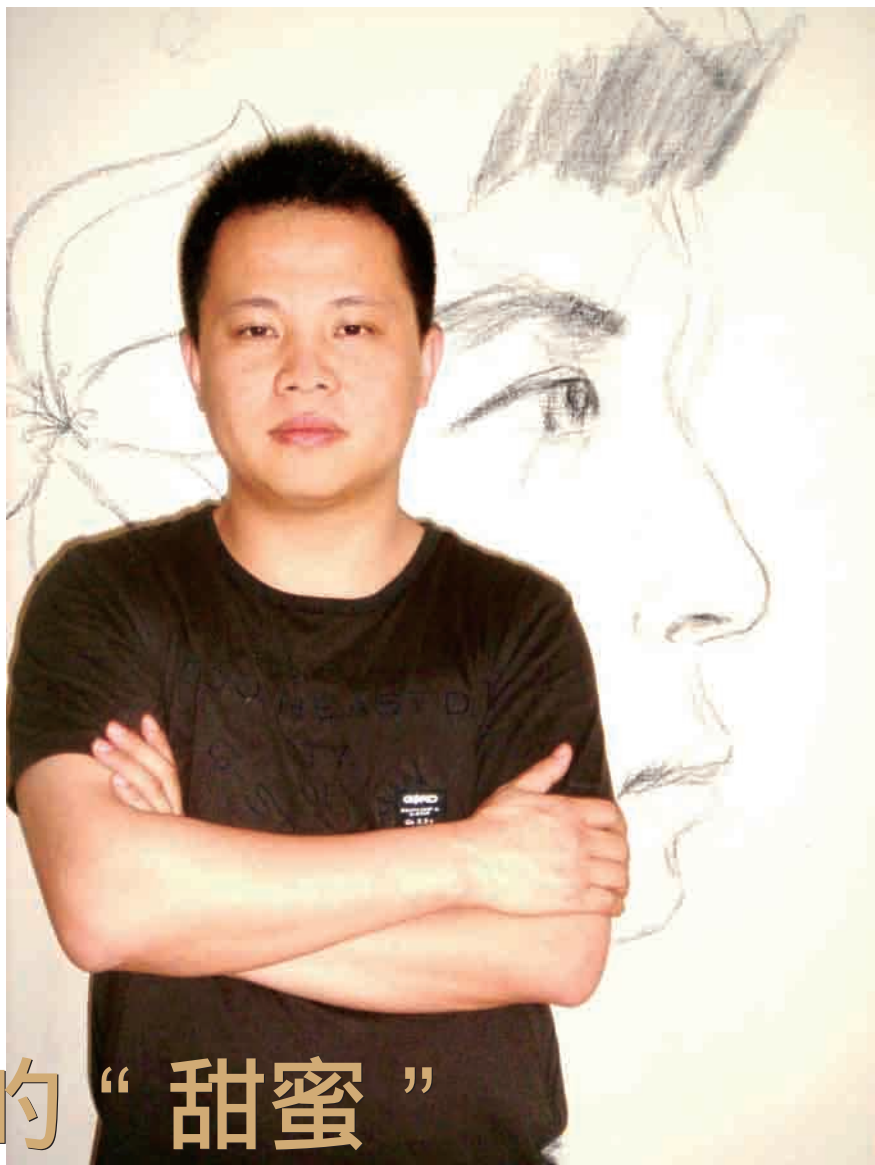
特殊的经历如果你重复写两次，也就变得乏味了。海明威写完了自己的经历，再也写不出什么了，苦闷得开枪自杀。倒是经历不丰富、一身守在图书馆的博尔赫斯让全世界所有写小说的人敬佩得没有话说。所以他觉得写小说主要还得靠精神上的创造，或者说精神上的修炼。

帕慕克在一篇文章中说到：写小说的人常年躲在房子里组装着文字。他们在疲倦时会看看窗外的景物，有时会看到玩耍的孩童，运气好会看到绿树和云彩，而有的人则只能看到一堵灰色的墙。陈河的情况也差不多，整天呆在书房里，累了看看窗外的风景：“我的窗外有一棵大枫树和草地和许多小灌木。现在秋树已开始变出华丽的颜色。再过些日子，我将看到落叶潇潇，冰雪覆盖后院。下雪的日子会持续三四个月，然后春天来了，树叶发芽鲜花盛开。日子就这么过去了，看看自己在一年里埋头所作的也就那么一点文字，不过这样的结果我已经感到很快活。”在网络上看到自己的作品有人喝彩，尤其是一些普通的读者喝彩，陈河就会觉得乐不可支。

他说，“现在我这个老手重新上路了，又要进入文学的莽莽群山中。对我来说，金钱已不重要，虚实难辨的名声也已看透。我所想做的只是要走遍千山，寻找几块上好的材料，去锻铸几把毫光四射的稀世宝剑”。

古巴回来，陈河说，那里海水真好。他去了哈瓦那，评价说“很有风情”。他去郊外看了海明威的故居，保存得很好，也很漂亮。还去了古巴

F4AG4~6?4E W  
格瓦拉的博物馆和遗骨墓。格瓦拉正是陈河非常尊敬的人。“多走走总是好的多走走总是好的，对于写作的人更是如此”，他说。



## 青年导演的“甜蜜”

戴江泓

### 电影《马桶上的甜蜜生活》 故事梗概

上个世纪70年代末80年代初的一个南方小城，一位名叫穆小旦的小姑娘与父母和弟弟同住在一个没有厕所的房子里，伴随着她的成长，如厕这样一个最简单基础的民生问题，成为穆小旦心中长久的隐痛与不堪，接近浪漫主义的执著追求。每天早晨，穆小旦必须去脏乱的公共厕所清理弟弟穆小生的痰盂，这一段并不遥远的路

程是她生命中最艰难羞愤的经历。而邻居家的一对姐妹花，竟然为了争夺一只马桶的率先使用权大打出手，从此姐妹之间数年没有开口说过一句话。

在一次青年朋友的聚会中，穆小旦发现了古子华家的厕所，一个闪闪发光的抽水马桶。从那天开始，穆小旦暗自下定了决心，她要拥有一间完全个人私密的厕所，哪怕是在情窦初开之际，也可暂且拒绝同城青年古子

华的爱慕之意。一间厕所，是她和爱情平起平坐的内心重量。

经过挖空心思的努力，穆小旦的厕所终于奇迹般地建构起来了，与周遭琐碎、潦草的环境形成鲜明对比的，就是一只洁白耀眼的抽水马桶。在那个年代，一间私人厕所如同一个珍稀动物，邻居们蜂拥而至，言语间或羡慕，或赞赏。穆小旦把厕所当作了她的私人领地，关上门，她可以在这里换衣服，化妆，翻看彩色画报，

在这个小小的天地气候里，她竭力维护着自己带有洁癖的个人尊严。

时间就这样过去了，三年，五年，十年。在一个暴雨的清晨，穆小旦上厕所的时候，临街的一堵墙突然消失了，这个曾经隐密优雅的空间又再次曝露在了众人的眼睛之下。厕所的墙究竟是怎么一回事，穆小旦一家人至今也没有弄明白。在这个过程中，一个北方男人冒失闯了进来，撒了一泡尿，还误认为这是一个收费厕所；一个江西女人观察多日，趁着天黑，抱着孩子在穆小旦的厕所里住了下来；邻居何奶奶在厕所外面摆了个小摊，公然开始收费了；源源不断的陌生人就这样莫名其妙走进了穆小旦的厕所。

厕所的烦恼才告一段落，古子华又出现了，也许是成长让他褪变成了另一个人，穆小旦再次接受了这种忽明忽暗的感情，与日常的生活握手言和。貌似老实温和的古子华听从了穆小生的怂恿，等到所有人都睡着的时候，穿过厕所，回到了穆小旦的房间，以捍卫爱情的坚强理由在穆小旦身边侧躺了下来。



电影《马桶上的甜蜜生活》剧照

#### 影节参展

2010年入围美国夏威夷电影节

三十六岁的徐步明，履历表很简单，了了数语。但因为一部连续三年受到国内、国际电影节关注的电影处女作《马桶上的甜蜜生活》，他被业内誉为“新锐导演”。尤其是在今年的美国夏威夷电影节，《马桶上的甜蜜生活》作为一部尤具中国地域风情的小成本电影，再次受到了国际人士的青睐。

上世纪七十年代生于温州苍南

作为温州人，徐步明似乎天生有运筹资金、商业运作的的能力，这一次，他不仅要自己导演、还要自己投资。这是他这几年来导演经验积累后的第一次全面爆发，也是他自己投资拍摄的第一部电影。而在温州的文化史上，自投自拍温州题材并进入国内、国际电影节的，徐步明是第一人。

《马桶上的甜蜜生活》讲述上个世纪80年代初，一个名叫穆小旦少女和她家里属于她自己的抽水马桶的故

徐步明

导演

1975年10月出生

毕业于北京电影学院美术系

一直从事美术指导、制片人工作。

2007执导电影处女作《马桶上的甜蜜生活》

2008年参加第十二届北京放映

2009年入围第十一届意大利远东国际电影节

2009年入围第十四届韩国首尔电

县的徐步明，跟大多数那个年代的人一样，考上大学是第一人生目标。当如愿地毕业于北京电影学院美术系后，徐步明开始为一些影片做美术指导，而后慢慢走上了电影导演之路。他曾经参与拍摄过电影《兵》、电视剧《第五个空蛋壳》、《第六个嫌疑人》等在国产影视片中颇有影响的作品。直到有一天，他看到了乐清籍青年作家吕不的小说《如厕记》，他产生了将它拍成电影的强烈愿望。

事。电影改编自青年作家吕不中篇小说《如厕记》，该小说入选2003年中国最佳中篇小说，吕不写这篇小说所采用的人称转换和叙事手法受到评论家的称赞，成为该年度文坛最受关注的新人。

记：《如厕记》并没有曲折故事情节，吸引你的地方在哪里？让你决定要把它拍成电影？

徐：第一次朋友把这个小说《如厕记》推荐给我的时候，说是不错，看完小说之后就被深深地触动了。故

事虽然不是很曲折，但非常打动人心，从一个女孩的特殊视角，反映了中国当时那个年代的大背景，也讲述了中国改革开放以来民生问题的演变过程。最主要的是，我小时候也是从这种生活过来的，改革开放初期的温州，每天早晨到处是刷马桶的“晨曲”，心里很有感触。包括作者对穆小旦这个人物的刻画上，都很有典型的时代感，我决心一定要把《如厕记》拍成电影。

记：为何起《马桶上的甜蜜生活》这个名字？



徐：当时我们也想了很多的片名，都感觉不是最恰当的，这个片名还是编剧想出来的，我们觉得不错，很有后现代感，跟小说的人物及故事情节也比较贴切，就定它了。

记：《马桶》少女内心戏比较多，对于一个执导第一部电影导演指导演员表演方面是否遇到困难？一般用什么手段解决？

徐步明：对第一次拍戏的人来说，内心戏比较多的电影还是比较冒

险的，尤其是很多人物状态的东西，但我小时候也有那种生活经历，很能理解小说中人物的内心世界，可以很好地把握住人物内心的敏感度。再加上我们的演员也非常出色，对角色的理解非常到位，合作之下比较默契。我认为，相互沟通是很重要的，包括摄影师李以须，曾经与台湾导演杨德昌合作过多部电影，我们之间都做了多方面的交流，对人物性格的把握理解，以及电影的风格走向，才能出色而真实地演绎出那个年代的生活状态。

记：电影中的南方小城很有上个世纪80、90年代感觉，也反应了时代变迁，你在选择外景地以及美术设计



方面有什么心得？

徐步明：我以前的专业就是学美术的，在剧本没有最终完成之前，我们就去看过外景，美术指导李栗，曾经做过《亮剑》和《白求恩》，对年代戏很有工作经验。选定外景的那

个城市，是温州的邻居——台州。那里的小城很完整地保留了那个年代的风貌，很多居民的生活还呈现出当时的状态。当时我看到一个老太太拄着拐杖端着谈孟，慢慢向茅厕走去的情景，一下子让我进入了小说人物的情境之中，南方地域、包括今天走在了改革开放前沿的温州，那个年代的生活应该就是这样的。

记：电影开场，一群人在公厕外刷马桶，似乎就是干刷，这对北方观众来说比较新鲜，南方都有这个普遍的生活习惯？

徐：其实，那不是干刷，里面还是有加少量的水。北京现在的胡同生活，也还留存着这样的影子，只不过南北有一点区别而已。南方在那个年代的生活，基本上都是这样的，上海的小弄堂里这种生活状态尤为典型。

记：我们很关心的是，这部电影是你自己投资的，投了多少？赚钱了吗？

徐：这是小成本电影，先用数字拍的，后转成胶片，共投了200多万元，几大电影节上卖了不少拷贝及放映权，已经收回成本，接下来再有发行及版权出售，都是盈利了。🎯



“山不在高，有仙则名。水不在深，有龙则灵。”刘禹锡《陋室铭》中的这两句古诗，用来形容民间传奇收藏家陈纪平和他的温州博古斋颇为恰当。在短短的十多年中，陈纪平因收藏了大量罕见的稀世古玩文物，而名震收藏界，一跃成为中国民间收藏的一匹黑马；特别是他收藏的一批辽代鎏金银套装祭器，更是轰动了京城，让看过这批藏品的国内外专家惊叹不已，纷纷给予很高的评价，新华社、人民日报海外版、中央电视台、光明日

# 沧海拾遗承古韵

——记民间收藏家陈纪平

方怡



报、中国文物报、南京博物院、河南考古、大公报、美国华尔街电讯、财经时报等200多家媒体都相继对此作了报道和转载。而温州博古斋虽不是多么大，却常常吸引来众多名家参观。

他把自己的收藏看得很高，他说他凭着自己七分眼力、二分运气和一分财力，成功保护了一大批历代艺术珍品，填补了国家收藏和学术研究的空白，因此也有了这些荣誉：2005年，作为温州博古斋文化传播有限公司董事长，他因“创造了保护民族文化遗产和民间收藏博览的奇迹”，荣

###(w

别奖，他是大陆第一个获此殊荣的民间收藏者；2006年获“全球100位华商品牌人物”称号和“杰出爱国人士”荣誉称号；2007年获得“社会责任十大杰出企业家”奖；2008年获得了唯一一个“中国最具创意财富人物”奖；2009年又获得“中小企业十大领军人物”奖。中央电视台《财富故事》栏目和北京电视台曾为他作了专访。

不久前，记者采访了这位有着传奇色彩的收藏家。

### “捡漏”捡出的珍品

在市区西山东路临街的“博古斋”店里，记者见到了一位50出头，身材魁梧、红脸膛光头的男子，这位看去像北方人的大汉就是博古斋的主人陈纪平。这里高朋满座，但藏品似乎不是很多。性格爽快的陈纪平提议带大家到他的另一个仓库去看看。于是我们跟随他来到旁边的一幢楼，这是一幢老楼房，上了几层后陈纪平打开一间房门，在门打开的一刹那，所有的人都惊呆了：地上一大组群造型奇特、工艺精湛的古代艺术珍品，其外表鎏金、纹饰华美富丽，散发出高贵气息，让人恍若身临帝王的宫殿。而环视这间百十平米的房间，里里外外，上上下下，满目皆是藏品。细看这里的每一件藏品都有着很强的艺术性和学术研究价值。陈纪平告诉我们那一大组群藏品是历代珍贵文物，它们有金镶玉、金包玉和金包瓷三大系列，规模之大，品位之高，价值无法估量。

陈纪平说他的收藏有两个特点：一是着重收藏有着较高的审美艺术价值，但尚未被社会认可的历代艺术品。他自己将此形象地喻为“捡漏”。如在他收藏的数以百件的辽代金镶玉器、宋代五大名窑瓷器、元青花瓷器和明成化瓷器等，均是暂时未被普遍认可的精品；二是藏品规模大，品位高，成系列，以玉器、陶瓷居多，年代跨度几乎涵盖了有人文迹象的所有时期。如良渚文化玉器，西

周玉器，春秋战国玉器，南北朝玉器，辽代金镶玉器，辽三彩瓷器，宋代五大名窑瓷器，宋青花瓷器，元青花瓷器，明宣德瓷器，明成化瓷器等多种系列藏品。

2005年，陈纪平陆续收藏了一批造型奇特的金镶玉器系列藏品，但当时几乎无人敢认。陈纪平凭着经验和眼力，断定这是一批极为珍贵的辽代艺术品。为证实其身份，当年陈纪平赴京展出了这批藏品。这批藏品面世后立刻引起轰动，受到收藏界的广泛关注，2005年8月5日，在原中国文物交流中心主任、中国国家博物馆研究员雷从云的倡导下，“温州博古斋金镶玉、金镶瓷鉴赏暨研讨会”在北京中国科技会堂举行。对一位民间收藏家能拥有如此精美又成系列的藏品，专家们表示“极为震惊”，认为这些藏品“极具研究价值”。

当时国家文物鉴定委员会委员、著名文物鉴定专家孙学海对这批藏品也“极为看好”。而此前，原中国文物交流中心主任、国家博物馆研究员、古玉器古陶瓷资深专家雷从云曾两次去温州，对这批藏品进行研究，他认为这批藏品新奇大气、内涵丰富，应该用平和的心态，对其进行探索、了解。

对古代金银器有丰富研究经验的陕西省考古研究所研究员韩伟获悉这批收藏后，多次到温州博古斋，对其进行了认真研究。

当时新华社记者作了这样的报道：“后经送样检测并由权威专家认真鉴定后，确认为辽代祭器。经研究推断，这批文物为辽代帝王之物，具有独特的美学价值和巨大的历史研究价值。”专家们认为，这类辽代祭器在我国是首次发现，其艺术、观赏、历史、科研及收藏价值都很高，但对其准确评价还有待于更深入的研究。这更验证了陈纪平的眼光。

### 从传奇经历到收藏人生

与大多数收藏家拥有雄厚家底不同，陈纪平是白手起家的。这与他颇为传奇的经历有关。他从小家境贫困，在16岁时就离开温州到黑龙江插队，当过矿工、在文工团拉过小提琴，当过放射科医生，做过婚嫁摄影等等，虽然这些工作没能让他致富，但却磨炼他的意志，医生、摄影等工作养成了他的理性与严谨。

1989年，仍是一贫如洗的陈纪平怀揣着发财的梦想来到艺术之都巴黎，正是在那里若干年之后的一个偶然，改变了他人生的坐标。一次，陪同一位台湾古董商朋友到巴黎拍卖行观光，那里汇集了世界各地和各时期琳琅满目的古董文物，其中有不少流失海外的中国文物珍品。看到珍贵的中国文物被外国人拍出天价，深深刺激了他，从那时开始他便萌生了收藏中国古董文物的念头。

搞收藏一定要了解历史，而陈纪平在出国之前“连唐、宋、元、明、清各朝代的顺序都搞不清楚”。为了学习中国历史知识，没钱买书的他一头扎进书店，一看就是一整天；他到博物馆观摩古董，用放大镜一件件仔细看，直到眼睛疲劳为止；国外拍卖行天天拍卖，他也风雨无阻，天天到场学习。

多年来在法国巴黎这个艺术之都的熏陶下，他凭着一股吃苦精神和顽强的毅力，翻阅了大量中国历史和文物书籍，并以双眼和同影异病比较医学的经验和对中国历史文化的研究，练就了一双能透视文物所在历史文化特点的“火眼金睛”。

“我见过的东西比较多，包括世界上许多国家的文物，慢慢地形成了我对文物的独特认识。我看一件文物的真假，并不是从年代的久远或器形的优美来看，而是每个时期的东西都有它独到的、特有的风格和艺术表现手法，都有它自身的历史的特征。”

陈纪平说，巴黎近8年的艰苦努力，让他好像真正读了一所古董大学，感性认识和实践经验的积淀，锻炼出了他敏锐的专业目光，这是他在国外最大的收获。

陈纪平还记得他第一次在巴黎拍卖行里拍得藏品的情形。那时的他囊中羞涩，而即将拍卖的藏品是一大筐各色东西，有钟、碗、瓷器、不锈钢托盘等等。100元钱起拍，但就是看似如此实惠的拍卖，竟然没人应拍，最后陈纪平出10元钱拿走了那一筐藏品。回到家后，他将拍得的藏品，按照“收藏品”和“处理品”分类，收藏品细加呵护、精心收藏，处理品则拿到跳蚤市场上卖掉，这样既解决了生存问题，也缓解了资金压力。

功夫不负有心人，最终他以10元得来的古董竟卖了1000多元，净赚100多倍。这一次意外的竞拍，在某种程度上帮助了当时“有心无力”收藏的陈纪平。在冷静的思考和总结后，陈纪平开始将自己收藏的目标锁定在别人都不看好、尚未被大家认可和接受的藏品上，他自己将此形象地喻为“捡漏”。

### 慧眼识得“金镶玉”

经过8年的异国拼搏，凭借独特的眼光，陈纪平积累了一批价值不菲的藏品。虽然在国外收获不少，但因



无力与国外的收藏家相抗衡，眼看着很多中国珍贵的文物落入外国人之手，他深感惋惜。于是1997年，他带着几大箱“宝贝”回到了祖国，并创建了温州博古斋。

在上海城隍庙的藏宝楼、温州妙果寺古玩市场，陈纪平都开过古董店，他仍然按照以往“剑走偏锋”的模式，走“淘卖并蓄、以物养物”的路子，其收藏品中不乏宋代五大名窑、元青花和明成化瓷器等精品。

随着改革开放的逐步深入，城乡建设大力推进，大批珍贵的文化遗产纷纷出土并散落到鱼龙混杂的市场，由于社会的种种原因，人们对未被书记载的珍宝认识有限、重视不足、鉴定混乱，导致大量珍宝遭受到严重的损毁。陈纪平是看在眼里急在心头啊！在这种情况下，温州博古斋凭借多年的经验，以独到的眼光和执着的精神，成功地收藏和保护了一大批未曾见诸史书的艺术珍品。

这批藏品器形别致、工艺精湛、选材考究、耗资丰钜，同时汇聚了青铜器文化、玉器文化、瓷器文化和金银器文化，其中蕴含的文化、历史、科技、艺术等价值极其丰富宝贵，是中华文明的精华，人类智慧的结晶，华夏五千年艺术的灵魂，可谓人类史上的重大发现。前来参观的社会各界人士无不被这些精美绝伦的藏品所震撼。

陈纪平屡战屡胜的秘密武器概括起来就是六个字：观念，眼力，机遇。他认为要用创新的理念看待收藏。考古的新发现一次又一次地改写了人类历史，收藏界也应如此。只收藏传统上人们认识的或书本上肯定的古董是远远不够的，要以探索和发现的眼光来认识和保护不可再生的传统文化精品才是收藏的至高境界。

对收藏，陈纪平有着自己的理解，他认为保护和弘扬民族文化是时代赋予我们的重任，决不能使中华几千年的文明毁于我们的手中。他创办温州博古斋的目的就是保护和弘扬传统文化，推动中华文化走向世界，让世界了解中国。

现在，陈纪平已经完成了收藏品的积累阶段，而转入整理、研究和宣传。近年来，他撰写并发表了《重现一段湮没了的辉煌文明——温州博古斋金镶玉器系列藏品研究》、《深化对宋五大名窑的再认识——温州博古斋五大名窑系列藏品研究》、《如何鉴定民间元青花——以温州博古斋藏品为例》、《明早期雪花蓝瓷器研究》等一系列学术论文。

最近，上海大学出版社将出版“中国策划家思想文库”系列丛书，其中就有陈纪平25万字的《陈纪平在藏什么》——关于陈纪平近年来收藏成果一书。

今年两会期间，全国人大代表谭晶晶向十三次人大会议提交了《亟需国家组织认定陈纪平千百件历代文物实行抢救式保护》的代表提案。

现在，陈纪平对他所收藏的珍贵文物的保护有了新的想法：他希望能和一些有实力、有社会责任心，有发展文化产业共同志向的社会各界人士共同合作，将自己倾毕生之力珍藏的中华民族的宝贵文化遗产展示给世人，让更多的人了解中华民族传统文化的博大精深，激发对民族文化的自豪感，增强文物保护意识；使越来越多的人参与到文化遗产保护这一利国利民的活动来，使大量散落在民间的不可再生的珍贵艺术品能真正有效地得到保护和弘扬。

不久前当有人问他，在最艰难时候是否想过出售藏品以缓解经济压力？

他严肃地回答：“我不是在标榜自己是个多么高尚的人，但是我很清楚自己做的每一件事，这些藏品是难以用金钱所能诠释的财富，它们是中华民族的文化，是中国历史的见证，一个国度的文化和历史如果被出售的话，那么这个民族的文明就是遗憾的，无论再难我们都应该坚持，必要的时候会用生命的代价去印证它们的价值也是值得的，我们所做的事情不是为自己……”



A portrait of Zhu Qingguo, a middle-aged man with dark hair, wearing a light-colored suit jacket, a white shirt, and a patterned tie. He is standing with his arms crossed, looking slightly to the right of the camera. The background features vertical wooden slats and a window with warm, orange-toned lighting.

# 挥斥方遒 指点南粤

——广州温州商会会长朱清国

沐阳

2009年12月22日，广州温州商会迎来了第三届换届庆典，年轻的朱清国以全票被众人一致推举为新一届广州温州商会会长。承接会长一职，朱清国的肩上又多了一份重任，但这是羊城10万温商对他的信任和认可。

朱清国是活跃在广东的30万温商的典型代表。他20岁从温州粮食学校毕业，跟着父亲南下广州创业，从上门推销纽扣和开设小档铺做起。18年后的今天，他已是中大九洲轻纺广场、国汇投资、铭隆地产、钜沚置业、国正投资等数家企业的掌门人。

微波粼粼，轻舟摇弋驶向珠江。初次见朱清国，年轻帅气的外表下，你无法将他与“商”连在一起。外地出差他所随身携带的不是经济之策略，而是《康熙诗词》，温文尔雅的谈吐显得那么与众不同。说他不像商人，那只是他给人的外在印象，他的确是一个典型的温州商人。

虽说是新上任的会长，但在粤的温州人们并不陌生这位年轻的会长，朱清国在广州已有18个年头了。说起南下创业，在此之前还有一段小插曲。1993年，朱清国在温州粮食学校读书，毕业后分配到永嘉上塘城关粮站工作。在粮食系统工作，每月工资180元，对于一个刚毕业的学生来说也是一份不错的“差事”。半个月后，朱清国带着一个疑问跑到粮食局书记的办公室，他问书记。

“书记，您现在一个月工资多少？”

“臭小子，不去上班跑来问工资干嘛。”

“学习的榜样啊！”

最后，书记告诉他的工资是一个月600到700元，然而朱清国问这些的目的并不是简单的向书记学习。他心里计算了一下，当时20岁，如果要顺利当上书记的位置至少需要再过20年。在当时买一件好一点的裤子200块，一双好一点的鞋子200块，这样一个月下来，一家人都要吃草去了。

于是，朱清国向粮站提出辞职，决定去外面闯一闯。虽然是临时的决定，但还是得到了父亲的支持。简单收拾了行李，朱清国带上父亲与桥头人合伙做的纽扣样品，踏上了南下广州推销纽扣的征程。

那一年恰逢百万民工下广州。“我和几个堂兄弟坐汽车到金华换乘火车到广州，车站人山人海，根本买不到坐票，我们只能像沙丁鱼罐头一样缩着身子，一路从金华站到广州，整整34个小时。”

辛苦的乘车经历让朱清国告诉自己，来广州不能白来，要在这里做出成绩。他比任何人都更用心上门推销自己的产品，一个背包，一个个上门寻找。不懂粤语，沟通有问题，这对半零售半批发挨家挨户推销的“档口经营”非常不利。为了融入市场，朱清国过的第一关便是语言关。“不会广东话，那就学。”朱清国这样告诫自己，不断地揣摩，不断地试讲，终有成功的一天。学语言最重要的就是环境，如今他不仅能说一口地道的粤语，对广东省内的其他几种方言也是张口就来。

从骑自行车到驾车穿行于广州市区及周边城市的大街小巷，朱清国比很多广州人或广东人更能清楚的向你讲述着广州及周边城市的过去、现在和将来。

一小包，一大包，直至订单，朱清国用自己的热忱、勤奋，在广州立足了脚跟，而他的目标是整个珠三角。

### 大浪淘沙，帆船变成远洋巨轮

1999年，在第88届广州交易会上，朱清国花了5万元争取到了一个摊位的三分之一，第一次向外商展示自己的产品。凭着职业敏感，他自己动手布置展台，吸引了很多外商。因不懂英文，不懂会场交易程序，不懂外币汇率换算，无法和老外交流，他就用计算机标识出商品的价格，手势比划，闹了很多笑话。隔壁宁波的展商笑话他不懂外语也敢来国际会场混，但是朱清国并没有生气，也没有气馁，而是直接向他们请教。

因为他的诚恳，宁波的参展商接受了这位浙江老乡。之后几天，他们教朱清国交易程序，最简单、基础的商务英语。比如说价格‘price’，英镑‘pound’等使用频率较高的单词。凭借这些，朱清国的第一次参展经历不算圆满，但也合格落幕了，他拿到了荷兰

商人2.5万美金的海外订单。

与档口销售方式相比较，从外贸销售中体会到巨大“刺激”，利润率是以往做档口生意时无法比拟的。

广交会是一个国际性的大市场，走出去，无疑是事业发展的最佳选择。此后的交易会，朱清国每年都参加，不断总结经验，吸取教训。每个环节都设想周到，他请大学生到广交会做翻译。然而，他很快发现，大学生英文虽然好，但不懂行业现状，没有做生意的经验，报价过后，客户往往无动于衷。按照朱清国对市场价格的了解，不可能是价格的问题，唯一的可能就是翻译表达不准确，表述不清楚，没有把材料、质量讲清楚。

求人不如求己，于是，朱清国给自己买了商务英语字典，中英文对照着学，一点点找回读书时的英文记忆。让自己试着发音，看老外的表情反映，走到那里都书不离手。好学是温商闯天下的本质，也是他们迈向成功的条件。

朱清国的无所畏惧和善于颠覆，让他在商业环境的风起云涌中得到历练，带领着自己的产业在蜕变中不断成长。2002年，广州的服装辅料市场发展越来越好，并出现了一铺难求的现象，朱清国开始转动脑筋，既然那么多经营户在找店铺，如果投资商铺，搞专业市场开发不是更赚钱吗。

说干就干，2002年年中，他从广东一个国营单位，承包了2000多平方米的铺位，转租，操作了一年多的时间，5年800多万款项一次性交清。“当时租金10个平方8000元一个月，现在最贵的10个平方一个月6-7万，朱清国获得了数倍的利润。

自此之后，他将全部的精力投入了市场开发，在广州市华霖珠宝玉器大楼小试牛刀之后，朱清国迎来了广州中大九洲布匹市场升级改造的绝好机遇。

广州中大纺织商圈位于广州市海

珠区，名校中山大学对面，以瑞康路为中心，是广州市规划发展的经贸重点区。依托广东省纺织行业的生产优势，经过十几年的发展，已拥有过万家纺织品经营商户，集生产、贸易、物流为一体，成为东南亚最大的纺织商圈。但由于与居民区接近，商圈的消防隐患始终存在，被列为广州十大消防隐患单位。在这种情况下，海珠区政府规划将原中大布市规划成为国际性的纺织商圈。

商圈和企业是一种共存共荣的生态圈。2005年10月，朱清国组织成立了中大纺织产业商会，并当选为会长。成立商会后，朱清国一直在思考商会在整个行业中所担任的角色，渴望运用商业营造改变社会的积极力量。

2006年初，他联合市场的其他经营户们，以股份形式成立广州钜沣置业发展有限公司，开发中大九洲轻纺市场，终以41.5%股份出任公司董事长。11月，占地6万平方米总投资达4个亿的中大九洲轻纺市场落成，成为广州中大商圈升级改造的样板工程。

九洲轻纺市场拥有近2000个纺织品专业商铺及商务办公室，是继广州国际轻纺城之后中大纺织商圈内又一大型纺织品专业市场，该项目总规划为六层：其中首层规划经营面料、二三层经营辅料、四层至六层为商务写字楼及各种配套服务中心。

2008年，朱清国完成了旗下“中大九洲轻纺广场”的全部招商工作，终于实现了打造国内甚至是亚洲最大辅料市场的心愿。全球金融危机的爆

发，纺织品行业受到很大影响，市场销售也受到了冲击。在这样的形势下，朱清国兑现了他之前提出的“与商户共同成长”的经营理念：一方面通过完善管理，加强对商户的服务；另一方面，在租金、水电费等各个细节向商户们让利，对一些经营有困难的商户免收管理费乃至水电费。他还通过这些商户搭建网络平台等方式为他们寻找新的客户。自2008年下半年以来，朱清国几乎以每月补贴300多万元的幅度为商户创造便利，共同渡过难关。

中大九洲轻纺广场的横空出世，一举打破了中大纺织品市场原有的零散、短期的租赁方式。以永久性建筑为后盾，以长达十年以上的绝对租赁优势，为商户创造了一个长期稳定发展的经营环境。

不止于此，2006年10月份，由于跟部队接触比较多，为了充分利用部队闲置军产，经人介绍，朱清国的触角延伸到了甘肃兰州。2008年，甘肃远大房地产公司开发的庆阳东大街旧城改造项目投资8亿元，由朱清国与其他温州老乡们共同投资的兰州市永新商贸城建设项目也在2008年奠基开建，投资7亿元。还有一个位于白云区的三元里皮具城项目，占地约8万平方米，建成功后将成为国内最大的皮具批发市场。

另外一个“荔湾区茶叶市场”，占地3万4千多平方米，初步设计营业面积为9万平方米。同样，该项目建成后，将成为全中国最大的茶

叶批发市场。

2009年，朱清国旗下铭隆地产打造的“广州世贸服装城”破土动工，这一项目地理位置优越，位于广州火车站对面，总投资需15亿元，估计2010年完工，这是朱清国与铁道部合作开发的一个大型专业市场项目，拥有14万平方米的商业地产和40万平方米的住宅。

“天行健，君子以自强不息；地势坤，君子以厚德载物。”这是朱清国最喜欢的一句话，并付诸于行动，他迎来了成功。同时，温商的敏锐、务实、抱团在他的身上得到了最大的体现。

不负众望，领航羊城温商舰队改革开放前，已经有相当一部分温州人来广东发展。改革开放后，在南下广州的大军中温州人是一支不可忽视的队伍，这支温商大军是广东人最不敢怠慢的“过江龙”。据不完全统计，在广东这块经济的试验田里活跃着约30万温商，遍布珠三角各大中小城市，其中在珠三角的中心城市——广州，有近10万温州人。

2009年12月22日，广州温州商会召开第三届年会，来自全国80多个地区的温州商会的会长与代表聚首广州。在当天举行的2009中国杰出温商论坛上，新当选的广州温州商会会长朱清国发表《温商发展宣言》。宣言将和谐同行，携手发展，共筑“温商”之品牌，共担“温商”之使命，致力于——“社会和，事业长；世界



和，财富长；天人和，万物长”。

朱清国表示，温商是在积淀着智慧，引爆着勤劳，创造着财富，践行着责任。不仅为自身，也为子孙，更为中华民族的复兴与崛起。这就是“责任”，社会的责任，民族的责任，人类的责任。

年会上，内外温州人互动发展战略是与会者共同关注的话题。以朱清国为代表的广东温商，为筹备中的温州市社会治安事业发展促进会捐赠了人民币480万元。

当选为广州温州商会会长之前，朱清国是广州温州商会常务副会长，也是广东省工商联中大纺织产业商会会长，广东浙江商会副会长等。对商会建设，朱清国坦言，商会工作是一项繁杂的事情，作为一会之长，他责任重大。“应该怎样运作，它的职能是什么，企业到底需要什么，秘书处应当怎样有效地开展工作等等，这都是需要认真考虑的。”

刚上任，朱清国就有大举动，对商会组织结构进行了一次大调整，配以专职常务副会长主持部门日常工作，为商会履行职能提供了组织保证。

“新一届商会领导班子将致力于服务会员，在政治上、经济上、社会形象方面提出目标。”朱清国表示，他曾经在会员大会上承诺，一是让商会再多三、五个政协委员、人大代表，二是整合商会资源，以商养会。

“我们正寻求以商会为单位成立投资基金，利用商会资源拿项目，为商会提供盈利模式。”朱清国是一个懂得整合资源的人。商会和企业是一种共存共荣的生态圈。当选为会长之后，一直在思考商会在整个行业中所担任的角色，开始用更多的时间奔波于政府和行业之间。

兼善天下，荣当十大魅力浙商经商之外，朱清国还有一个特殊



的身份：广东书画艺术研究会名誉会长。在他的办公室内，有三样东西很是醒目：一是茶具，二是砚台，三是他身后满满的书籍。这些并不是只用来摆设的——来客时，朱清国会泡上一壶好茶与人分享；闲暇时，他会随手拿起一本书研读；兴致所致，他磨墨挥毫，一派学者大家作派。

从经商之日起，朱清国一面做自己的生意，一面热心社会公益事业。2005年，他带头并发动广州温州商会面辅料分会会员，捐赠购买电脑，支持部队现代化建设，被授予“拥军模范”的光荣称号。

2006年7月，广东遭受强台风袭击，很多地方灾害严重，朱清国以自己公司的名义向灾区群众捐款。

身在广州，朱清国没有忘记家乡。他资助了家乡的8个贫困学生，并获得了2006年度永嘉县工商界“爱心助学奖”。

广州温州，前前后后，朱清国帮助接济贫困党员，赞助军队文化建设，资助贫困大学生，捐助藏区学校、西北贫困山区、灾区及家乡新农村建设等，共已捐款500多万元，先后荣获“十大魅力浙商”，“商会十大爱心大使”等荣誉名称。

“昨天，他是独善其身的行者，背着行囊走进千家万户；今天，他是兼善天下的达者，创新理念汇集了千军万马。他以自己的胆识与睿智、务实与谦和吹响了资源整合的集结号，将各自为战的中大布市，打造成极具影响力和竞争力的全球纺织品交易中心。他勤奋，自强不息；他善良，热心公益；他是南国魅力无限的新一代温商。”这是“十大魅力浙商”对朱清国的颁奖词，形象地描绘了他在粤创业的历史。

这已成他过去的历史。朱清国现正以广州温州商会会长的身份，谱写人生的新华章。🌟



# 和璧隋珠

——记四川广元温州商会会长李相益

阿 山

2010年5月10日至5月23日，世界温州人微笑联盟的第一次跨省大型慈善活动——“善行天下走进四川大型公益慈善活动”，在四川广元市成功举办，共为126名患儿做了唇腭裂修补手术，改变了他们的一生。

作为这次活动的积极参与者，四川广元市温州商会发挥了极为重要的作用，受到了社会各界的赞扬和好评。而在其中起了领军作用的，就是会长李相益。

李相益今年41岁，四川森汇置业有限公司执行董事、广元嘉源棉业有限公司董事长。

## 创业川北

别看李相益刚到不惑之年，他可已是一位事业有成的温商，也已经是一位老四川、老西部了。

1987年，李相益就来到广元创业，时年刚刚18岁。他从小在温州长大，初中毕业后就外出经商，不同于别人的北上南下，他选择的是西进入川，在到广元之前就已经到过重庆、宜宾、泸州等地，做的是棉胎生意。

他一路走来，步步有力，步步登高。

1992年，他在广元办了纱网厂；

1995年，他在广元上西开发区创办了织布厂；

1998年，他成立了广元益发纺织有限公司，并西进再西进，到新疆做皮棉生意，同各地的棉纱厂打起了交道。这个生意一做，就是整整10多年。因为这是一个季节性生意，并不影响他在广元的实业。

2006年，他创办了广元嘉源棉业有限公司。

2009年，李相益创立了四川森

汇置业有限公司，开始大踏步进军房地产业，争取成为川北地区最专业的商业房地产开发公司。

通过公开竞拍，他以4000万元的价格，成功了收购了建筑面积1万平方米的广元市城南小商品批发市场。这是一个融合大型市场和高档住宅的工程，建筑面积共8万平方米。它将是广元市中心商业区最惬意、最吸引消费者的高档精品购物中心，成为广元市商业氛围档次提升的先驱者，同时也将是森汇置业商业地产品牌的奠基石。

进入2010年，李相益又在筹划建设一个大型综合批发市场——广元商贸博览城，占地面积200亩，计划总建筑面积22万平方米。这个商贸博览城选址川陕甘交界，可辐射三省方圆500公里的区域，将不仅是川甘陕三角交汇区最具辐射力、竞争力、高度规范化的商贸基地，并将是一个以强化服务功能、资源共享、降低商家经营成本为目的，第五代高度信息化的商贸会展、物资交流平台。

这是李相益个人事业的一个大提

升，也是对西部三省经济的一个新贡献。

## 团行天府

温商善于团行天下，李相益自然也是如此。

说起商会，李相益一往情深。他善于抱团护团，也敢于挑起重担，团行天下。

广元温州商会是1998年成立的，李相益是2000年加入商会的，先是担任理事，继而担任副会长，一当就是6年。2009年10月26日，在换届选举时，被绝大多数会员推选为会长。而且是在没有被提名的情况下当选的。

这是人心所向，也是众望所归。

这在全国各地的温州商会中，是罕见的，也是难得的。

李相益没有任何争当会长的欲望，但既然大家信任他选举他，他也不能辜负众望，不能不尽心尽责。让人没有想到的是，尽管商会换了届，新会长也选了出来，可有人却不想承认，所谓的理由是：李相益不是温州出生的，不能算是温州人，不能当温州商会的会长。

这是一个不能不说清楚的问题。其实，李相益虽然不是温州出生的，但从小就是在温州长大的，一家人早就搬到了温州。这到底算不算温州人呢？算不算温商呢？这个，谁都应该是清楚的。

而且，到四川经商后，李相益一直是温商大军的一员，并且早就成了广元温州商会的副会长。几十年的温商足迹，难道是随便可以抹得掉的吗？何况，既然可当副会长，又为什么不能当会长呢？这个，也应该是明确的。何况，最为重要的是，当会长是责任、是奉献。无



论一个人出生在哪里，无论一个人是哪里人，只要大家拥护，自己又愿意，又有什么不可以的呢？

让人感到欣慰的是，李相益身知自己的责任，不为外界的不当干扰所影响，忠贞不二，一往情深，你说你的，我做我的。只要是商会的事情，只要是会员的事情，只要是温州的事情，他都努力去做，一做到底。

### “微笑”天下

李相益牢记自己的责任，特别注重回报社会，特别热心公益事业，在广元、在四川等地，做了众多慈善公益之事。

最为突出的，是和整个商会一

(w %

为当地的抗震救灾，为灾区的重建家园，为温州的援建青川，竭尽自己之力。仅仅个人捐资，他就在三个地方捐了三次。

最具影响的，是带领广大商会伙伴，成功承办了温州微笑联盟到广元的活动。这在四川是第一次，在全国也是第一次，世界温州人微笑天下的第一次，具有不容忽视的深远影响。

广元温州商会所承办的这个微笑活动，是由世界温州人微笑联盟举办的，专门为唇腭裂患儿开展免费手术医治。2009年12月，温州人微笑联盟正式宣告成立后，当即决定把首次出省行动放在四川，放在广元。

时间：2010年5月。目的：纪念四

(w %

数：120人—150人左右。手术力量支持单位：美国幸福微笑联盟。为了更好地向灾区送爱心，这次活动又特别规定，全部费用都由举办者负责，不仅手术费用全免，患儿和家长的来回路费，在手术期间的吃住费用，也都由举办者负责；而且，不向当地和当地的手术医院拿一分钱，连一块纱布也不拿。当活动地点确定之后，李相益当即以满腔热情，代表广元温州

商会，接下了作为主要协办者的重任。

可这个“协办”，并不是那么好“协”好“办”的——因为整个活动确定了不给当地增加麻烦和负担这个方针，因而除手术本身之外的整个活动保障，都要落到广元温州商会身上了——它要协助做好广元和温州两地的衔接，要协助整个微笑活动的筹备，要协助提供资金的支持，要提供所需全部车辆的支持，还要提供必要人力的支持，以及活动所需要的其他一切支持。名为“协办”，实为“保办”。因为这是温州人微笑联盟第一次出省，无论从哪个方面来说，都意义重大，责任也特别重大，只能“保办”得好，不能出现一点问题。从保障服务方面来说，它甚至比“主办”还难办。李相益知难而上，知责而上。今年春节后，他从温州回到广元，当即召开理事会，介绍情况，讲清意义，统一了大家的思想，得到了大家的全力支持，并随即开展了相关的衔接筹备工作。

李相益设法襄助了资金之需。这次微笑活动，包括外国志愿者医生的来回路费，平均每个手术需要一万多元，100多人需要100多万元。尽管温州慈善总会热情相助，但仍然有一个很大的缺口。尽管广元温商人数并不太多，且多数又是经商做生意的，实力不是都很强，但在李相益的筹划下、带头下，广元温州商会的执行会长、常务副会长、副会长和各位理事，都慷慨解囊，很快就筹集了所需的资金。在5月10日的启动仪式上，李相益代表广元温州商会，现场向温州人微笑联盟捐款20万元，帮助解决广元微笑活动所缺的部分资金。李相益和常务副会长史财岳、副会长金守焜、秘书长陈贤明个人还与4位贫困唇腭裂患儿结对，首期各捐款2000元。

李相益还设法“包办”了用车

之需。这次活动的时间长，来的人又多，广元离成都又远，需要一批车辆。根据不麻烦当地的要求，广元温州商会要把用车全部包下来。这不能不是一个沉重的负担。可在李相益的带领下，20多位正副会长，都把自己的小车拿了出来，甚至放下手头生意，不辞劳苦，自己开车。每天晚上，李相益都要挤出时间，精心当一回“车辆调度员”，精心“调度”，精心落实，细致安排第二天的用车，保证每一项工作和每一个人的需要。前前后后，整整14天，这要花费多大的心血啊！而从成都到广元，从广元到成都，从广元到青川，几百公里的路途，20多辆小车，来来回回，不知跑了多少趟，而一趟就要跑上七八个小时，这又是一个多大的服务量啊！

李相益和他的伙伴，还不仅仅如此。微笑活动在广元十多天，他们也跟着忙了十多天，全力做好一切服务和保障工作。尽管那段时间，李相益和副会长们都很忙，企业和生意上的事情很多，但大家都把自己的事先放在一边，甚至连到外地的出差也不去了，几乎每天都在服务“微笑”。特别是李相益自己，那几天正是公司新址办理手续的关键时刻，要和政府有关部门洽谈沟通，但他也顾不得去谈了，一直忙于“微笑”之事，并且是从早上一直忙到深夜，甚至要忙到下半夜，居然连着一个星期，都没有去过自己公司一次。而他为“广元微笑”所做之事，大大小小，到底有多少，他也实在记不得了。虽然，他从来没有过那么劳心，没有那么劳累，但他却从来没有过那么舒心。

这叫什么？这就叫做“善行”天下，“微笑”天下！🙏



# 梦想成真

——湖北宜昌温州商会会长吴绍达

萧 师

有人问他，温州人在宜昌的经济领域创造了辉煌的成绩，你认为温州商人的最大优势是什么呢？吴绍达的回答是，温州人经商没有任何优势，也谈不上比谁聪明，如果一定要说优势，那就是两个字“吃苦”。

简单的两个字“吃苦”，是所有在外创业温州人的真实写照，也是吴绍达的写照。

## 三次创业 成功绽放

出身于平阳县郑楼镇一位农民的家中，品学兼优的吴绍达初中毕业后放弃了上重点中学的机会，在村里当起了小木匠。在哥哥的指导下，干起了木匠活，家庭贫困，学一门技术活成了吴绍达的依靠。他很认真，也很努力，但是木匠繁重的体力活让他着实感受到赚钱的不容易。

村子里的年轻人都往外走，吴绍达也很想走出村子看看外面的世界。

年仅16岁的他干起了当时社会形象并不好的推销员，专门走街串户到青海、河南、安徽等地到处推销笔记本之类的文具用品。在5年的推销员生涯中，并没有完成吴绍达致富的梦想，但是也不是一无所获，至少增加阅历，学到了做生意的宝贵经验，也为以后的路打下了基础。

1988年，吴绍达重新起步，找亲朋好友筹借了2万元，他再次离开家乡温州，来到了安徽省阜阳做生



意。每天不管刮风下雨，骑着一辆装满红皮证书的三轮车前往当地各大商场推销，晚上睡在面积仅15平方米的出租房里。日复一日，年复一年，5年来，他共骑坏了5辆三轮车。有了第一次的经验，加上吃苦耐劳的精神，吴绍达在安徽阜阳终于挖到了第一桶金。1994年初，他回到了家乡。

可在家乡没呆半年，吴绍达又闲不住了，他时时关注着电视和报纸上的新闻，寻求适合自己发展的地方。他和平时一样打开电视，一条三峡工程破土动工的消息吸引了他，随着三峡工程的修建，宜昌必定成为一块投资热土！几乎没有丝毫犹豫，第二天他就带着剩下的20万元钱到了宜昌，再次开始了自己的创业之路。

这是吴绍达的第三次创业。三峡工程开工建设的1994年12月25日，正是他到宜昌创业的日子，他诙谐地说“三峡开工我开业”。他到宜昌后，和朋友合作经营起了广告公司。由于人生地不熟，整天走街串巷，登门“找米下锅”。此时，他产生了一个“梦想”：组建自己的“美特普”公司和集团。



1996年，吴绍达的第一家公司——美特普装饰设计有限公司正式成立了。公司从温州引进了一流的设备和技术，不久便在宜昌200多家印刷企业中脱颖而出。率先引进整套日本先进菲林输出设备，当年他的业务量也是呈爆发式增长。2002年，他再次投资了600多万元，创建了宜昌绍达包装印业有限公司，彻底做到了设计、出样、印刷一条龙服务，从而进一步巩固了他在当地同行业中的龙头地位。

为了多元化发展，2004年5月，

吴绍达联合三位同乡以4000多万元买下了原三峡市场，创办了宜昌鑫昌大市场，合资成立了宜昌鑫昌大市场有限责任公司，主要经营汽车配件等。这是宜昌市规模最大、品种最多的小商品集散地。

2009年10月，组建了湖北美特普置业有限公司，从事房地产开发。2010年3月，又兴办了宜昌美特普大酒店。这是宜昌市酒店行业的一家重量级的精品型酒店，尤其是在宜昌市乃至湖北省的酒店行业，率先提出了“以客为本，员工

第一”的管理理念。

吴绍达的脚步不断在前行，在他的规划中正在建设的5星级水疗接待中心年底封顶，还有占地50亩的温商创业中心正在筹划中。

目前，吴绍达正在筹建中国（温州）美特普控股集团公司，从而实现自己的“伟大梦想”。

### 异地商会 乡情满满

在宜昌，温州商人是最早成立商会的。2001年，在宜昌市和温州市政府有关部门的指导和帮助下，宜昌市温州商会正式成立。吴绍达的勤劳创业，是在宜昌市创业的两万多温州商人的学习榜样。他的创业才能同样

苦苦打拼几十年跟人合伙投资了一个煤矿，他占70%的股份。但当地的合伙人却背地里变更了企业法人，独自开采煤矿。这位老乡为这个事情急得团团转，事情拖了好几个月，却一直找不到解决的办法。无奈之下他找到了商会，商会极为重视，就把这件事情直接报告给了宜昌市委书记，很快市里就成立了调查组，最后事情得到圆满解决。

有了商会就好比是有了温州人的“家”，在商会里，这样的故事不胜枚举。商会是一个温馨的家，商会的建设需要靠大家。吴绍达告诉记者，现在温州不少中小制造企业都陷入了困境，2008年后，许多在宜的温州

20多万元兴建宜昌市温州商会石堰光彩小学，为600多名学生解决就学问题。并决定每年都会捐资赞助办公设备，奖励贫困生和优秀教师。宜昌市政府看到温州商会的这一举动，为这个学校追加了160多万元资金，用于改善教学条件。会长吴绍达还被石堰光彩小学聘为名誉校长。

2008年5月12日，四川省汶川遭受8.0级重大地震后，吴绍达号召商会进行捐款，当日捐得60万元人民币，个人率先捐款10万元。并以志愿者身份前往地震灾区慰问，向灾区人民捐赠了200顶帐篷。自1996年以来，吴绍达积极参与社会公益事业，向希望工程、光彩事业、受灾地区



也得到了温州同乡创业者的认可，在宜昌市工商业联合会温州商会成立之时，他被推选为副会长。2004年4月27日换届选举时，吴绍达当选为宜昌市温州商会会长，并担任至今。

对于商会，吴绍达比自己的事业更为自豪。“温州”这两个字就是天大的招牌，在外经商时常会遇到一些棘手的问题，但只要你是温州人，只要是“温州商会”出面，事情大都会得到圆满解决。

有一次，一位乐清的老乡，上世纪60年代就到了宜昌，在那里辛辛

商人开办的公司也直接感受到金融危机带来的影响，尤其在服装和房地产、包装领域影响明显。为帮助广大商会会员和宜昌市民开办的中小企业度难关，他和几个副会长一起，在去年初成立了湖北温商投资担保有限责任公司，以帮助广大中小企业解决融资难的问题。

作为一个成功商人和企业家，曾经的创业经历让他毕生难忘。现在有能力，吴绍达希望能够帮助更多的人。公益事业，在他看来这是一份责任。在吴绍达的带领下，商会捐资

和社会弱势群体捐款捐物达100多万元。

吴绍达除了湖北省宜昌市温州商会会长一职外，还有宜昌市政协委员、湖北省工商联执委、宜昌市工商联（总商会）副会长、宜昌市慈善总会副会长、宜昌市光彩事业促进会副会长。

这是荣誉，也是对吴绍达肯定。





# 身手不凡

河南凯达置业有限公司董事长周宏考

阿山

他，从中国民营经济最具代表的区域温州走出；他，在资本刚刚启蒙的初期爬行，如今在资本起航的大道上，手握完全靠自己打拼来的资本穿梭于不同的行业之间。他，不仅跨越得游刃有余，而且在不同的资本运作之路上都表现得有声有色！

他，就是周宏考，河南郑州温州商会常务副会长、河南凯达置业有限公司董事长兼总经理周宏考。在温州民营资本中孕育，成就了国民营资本由零到大的传奇。

15岁走出家门闯天下，后来只身来到郑州，从初涉服装业到做自己的服装品牌，成功之后，投身电器业，后又怀着推动中原商业复苏的梦想转身踏入地产业。如今由他投资的商业地产不仅经营红火，而且极大的拉动了当地的市场消费，推动了区域经济发展。同时刚刚涉入的投资担保业他又在孕育着更大的计划……

在与他的交流中，我们深刻感受着如何使自己的产业由小变大，由大变强……其间，行走的孤独，拼搏的辛酸，成功的喜悦，无不纠合于胸。

在这一次次华丽转身的背后，我们更想探究的是他那一步步行刻骨铭心的脚印……

初到郑州的他身单力薄，在许多同龄孩子还在学校读书时，他就依靠自己吃苦耐劳、坚忍不拔的精神和毅力，选择服装销售为创业的起点开始，为了自己的梦想打拼。敦睦路自由市场、二七路、正兴街、友爱路都留下了他奔波的身影……多少个披星戴月的夜晚，那一辆辆被他骑坏了的自行车载着他和他的梦想飞奔在工坊与服装店之间……

上世纪九十年代初，郑州商业发展红火，商战正酣。商业竞争讲究时效，“兵贵神速”的军事谋略在市场开拓中同样适用。周宏考经过认真考察，毅然决定离开自由服装市场，开始做自己的服装品牌。敢于求变，且已经在创业初期磨打出雷厉风行性格的他果断出击，大获成功，一举奠定自己的资本基础。

在河南商业地产界，周宏考是一个传奇。由其操手的地产项目无一不获成功。他打造的项目有：漯河温州国际商贸城项目，漯河的第一座国际化商城，总建筑面积3.7万平方米，1500多个经营铺位；原阳新时代广场，总建筑面积3万多平方米，共有门面房280多套；新乡市平原路地下

商业街，建设各类商铺面积达3万多平方米，可以投入使用的大小商铺达288间；好多业界大腕向他学习，讨教商业地产的经营之道。他凭借其敏锐的商业洞察力和多年积累的经验，能使每一个项目从商业定位、房屋设计、经营理念、整体规划、价格等方面都把握得非常准确，房子盖出不久便都会一抢而光。如今，他成了许多县域经济发展和地区商业投资项目座谈会的座上宾，要么提供建设性的意见，要么就直接参与投资。一谈起商业，他总是滔滔不绝，眼神中透出的热情与执着，是那么犀利！

正是他这种“敢为天下先”“敢于第一个吃螃蟹”的精神，不仅使他成为了行业领路人，也创造了市场经济的先发优势，铸就了行业的经典传奇。2009年6月，他又成立了河南兆信投资担保有限公司。人们可以相信，在他刚刚涉入的投资担保业，不久的将来，也必将写下浓浓的一笔……

周宏考在做好企业的同时，念念不忘社会责任。他经常爱心施善，奉献社会。他多次参加保护母亲河，探

望敬老院、孤儿院等社会赞助活动，得到公众一致好评，以实际行动践行了科学发展观，为构建和谐做出了应有的贡献。不仅树立了现代企业家的良好形象，强烈的社会责任感也使他赢得了社会的尊重。1999年创办郑州温州商会并荣任常务副会长；2001年被郑州市工商行政管理局聘任为特约工商执法监督员，2002年被《大河报》聘任为下岗职工大河创业指导员；2006年受聘于内乡县、新乡县人民政府招商顾问；2007年3月当选为政协原阳县第七届委员会政协委员；2007年8月当选为河南工商联合会执行委员；2008年3月当选为河南豫商联合会副会长；2008年6月当选为河南省公共关系协会副会长；2009年被评为“2009年度优秀党务工作者”。

二十多年来，他不仅在商战竞争中见证了河南经济发展的巨变，而且通过创造性的开拓意识，实现了自己的人生理想和人生价值。相信，在中原崛起宏伟口号的引领下，以他敢为人先的精神，必将开创人生与事业更大的辉煌！



# 阳光如此灿烂

——记上海恩恩企业集团有限公司董事长李日恩

本刊特约记者



最近，上海恩恩企业集团有限公司董事长李日恩与人合作注册1.38亿元，创办上海欣致投资集团，落户长风金融港。

这是李日恩为温商增添风采的一个新动作。

## 挺进上海

出生于温州苍南山区的李日恩，一如大山淳厚而旷达、坚实而内敛的性格，在上海这座城市得到了进一步地释放。

2008年临近年末的那一天，同样是一个洒满阳光的日子，由上海恩恩企业集团有限公司斥资1亿元，规划面积238亩的上海（温州）农产品研发基地一期工程，在浦东南汇现代农业园区举行了盛大的开工仪式。

在上海这块投资的热土上，与同样来自温州的民营企业家相比，李日恩心里很明白自己并不占得先机。但经过二十多年历练打拼，积累起丰厚资本的他，从2003年踏入上海的那一天起，就先后创办了由其投资控股的上海恩恩企业集团有限公司、上海大红花蜂业有限公司、上海恩义食品有限公司、

上海康吉拍卖有限公司、上海恒恩物流有限公司、上海广恩印业有限公司、上海恩辉纸业有限公司、上海恩谊服饰有限公司等，涵盖商业地产、农产品、制造业、金融和物流等众多方面，大有在上海这个国际大都市的经济舞台上全面出击，一展身手的豪迈气概。

令李日恩感到庆幸和信心倍增的是，在南汇开工建设的上海（温州）农产品研发基地，正恰逢上国务院批准南汇划并浦东新区的好时机，就如同唐



诗所描写的那样“好雨知时节，当春乃发生”，春雨体贴人意，知晓时节，仿佛就在他的开工之日飘然而至，催发生机。行政区的更名无疑凸显了浦东的区位优势和投资价值。李日恩神采飞扬地向记者描绘道，将在一期工程的基础上，利用恩恩企业集团有限公司旗下“东鹿置业”的平台，滚动开发有序推进。在发展思路上也将跳出传统的商业房产经营模式，充分发挥优势互补强强联合的现代企业集约经营战略，集合国内外一流的农产品研发机构和人才优势，以股份制形式结成共生共赢的利益共同体。李日恩说，全面建成的上海农产品研发基地，应该成为集高新技术研发、产权交易、新产品展示和进出口贸易为一体，具有国际专业水准的农科航母。

李日恩“共生共赢”的经营思路，既打破了业主与租赁客户的天然屏障，又强化了同船共渡、休戚与共、同是“一家人”的归属感。好像有这么一句广告语：心有多大，舞台就有多大。在接受记者采访时，李日恩话虽不多，但显得特别的真诚与执着。和一些温州民营企业家一样，李

日恩在讲述自己创业历程似乎平淡无奇，也没有趣味盎然、夺人眼球的“桥段”，可恰恰在他不经意的朴实话语中却蕴含着精明的生存法则和机敏的创业智慧。

### 百战成名

16岁那年，生活境况并不如意的李日恩瞅准一个小小的商机，在简陋的农舍中做起了校徽活计。李日恩回忆起那段日子，一如当时接到活儿时的神情，脸上洋溢着甜美笑靥。李实话实说道，尽管那时候一家老少常常干到深更半夜，手掌磨出了茧子，屋子里充溢着金属、油漆味，一个月换来的不过千把块钱，但当时真的很知足。山里的农家子弟根本指望不了别人把到工厂捧上个“铁饭碗”的差事送到你手上，若干年后捧惯“铁饭碗”的城里人同样尝到下岗之苦的滋味也挺那个的。由此想来，没有“指望”未必是人生的不幸，苦难使李日恩学会坚强与忍耐；更重要的是，李日恩通过这么个作坊“练摊”，知晓从外面捞世界赚钱远比种田讨生活滋润得多，同时也看到了通过自己勤奋努力、找活打拼，是能够改善一大家

子生存希望的曙光！

有句话叫怎么来着？噢，良好的开端是成功的一半。作为兄妹五人的带头大哥，16岁的李日恩井井有条把“校徽”这档活计做好，质量也没得说的。李氏家庭作坊当然也不甘心于“原地踏步”嘞，一两年后，李日恩又颇有主张地为家庭作坊买来做塑料封面的高频机，这下子他家的小作坊就厉害了，什么工作证、学生证、操作证、驾驶证，也无论是凹凸、烫金、镂花，统统可以做。能做到这个份上，李日恩感觉到自己必须走出山区农村，也必须在城镇上有自己的门店招牌。1986年，李日恩将他的家庭作坊搬到了号称“中国第一座农民城”的温州龙港镇。在那儿，他鸟枪换炮地将自己家庭作坊正式更名为“工艺美术厂”。

其实，那会儿李日恩已经有了相当的财力，但他仍不愿意将所谓挖到的“第一桶金”定格在那儿。也许，经历风雨、见过世面的李日恩根本看不上那一单十来万元赚头。也就在这个时候，整日辛劳奔波的李日恩偶尔在往来于农村城镇的“小巴”公交车上，遇上了不常走动的一位远房亲

戚，彼此寒暄一番说起养家糊口的生计时，那位做事干练的亲戚手头刚好有一批南方某省工商登记执照及证书之类的业务。哇噻！李日恩赶紧表示，这代加工业务给谁不都一样做吗？这几年下来自己一直从事证件印刷装帧代加工业务，工艺流程、技术质量自己太熟悉不过了，毕竟是亲戚，就这般的吧。那一单活连头带尾包括放登记执照的铝合金镜框，全让李日恩揽下，足足赚了四五十万元。那一年，李日恩才22岁。他在和记者聊的时候，很自豪将这说成是他人生的“第一桶金”。也可能是在这之后的生意越做越顺的缘故，李日恩始终记得这段很开心的往事。

在李日恩记忆中，值得开心兼自豪的兴许还有那么几件事。1993年3月18日，由他牵头并获得当地政府部门批准组建的第一家农村合作基金会横空出世；1996年，由他全额投资建设的龙港侨贸大厦，在被公认为是“中国第一座农民城”龙港镇当时由个人投资建设的第一高楼拔地而起；1997年，在当地投资开办银河证券龙港大居室。

从山区农村走出来的李日恩能创造如此多敢为人先的奇迹，应该不仅仅凭着匹夫之勇，就像他对记者一再陈述的那样，从农村中出来的老板赚钱哪有那么容易？无论是投资还是与人做买卖都得精打细算，容不得半点疏忽。然而事实上，李日恩弄出的一些动静，在当时来说还是有点剑走偏锋的味道，由他创办农村合作基金会就是一个历史性的突破。

李日恩坦称，改革开放后中国私人钱庄性质的民间融资率先在温州“试水”的第一人就是他的苍南老乡方培林。1984年初春，在县区政府有关领导的支持下，挂出了全国首家“方兴钱庄”。

相对比较安分守己的李日恩也一直在琢磨这事，并不断从报纸上关



注政府对这方面的政策导向。当时，李日恩就想：周边众多私营企业时常处于资金的青黄不接状态，在国有银行告贷无门的情况下，那么像自己手上有闲钱，闲着也就闲着，倒不如掏出来搭救别人一把，对自己而言又能放大生钱的效应，何乐而不为？当时银行、信用社的月息是：活期存款0.24%；5年存款也仅为0.78%；贷款利率为1.5%；民间高利贷高达3%~5%；假若在偏低利息与高利贷之间取一个“平均值”，对存、贷双方来说完全的两厢便利的事。关键在于政策法规允许不允许干？经过长达一年努力和奔波，李日恩终于拿到了政府部门的批文。也正是在尚无先例可循的情形下，整整等待一年的政府批文足以证明李日恩是“农村合作基金会”第一个“吃螃蟹的人。”

李日恩牵头创办的农村合作基金会从起先120万元运作，逐渐发展到1个多亿。先后为2000多家小型企业缓解了燃眉之急。当年就盈利两百多万。

上世纪九十年代后期，李日恩在温州市政府的支持下，又打击了中国第一家民营中小企业担保公司的旗帜。

产权主体多元化是成长性企业成长的重要保证，企业的生存、发展和

获利无一不靠资金的维系。从李日恩二十多年来创业履历中不难发现，他那强烈的扩张欲望与其资金实力。

### 雨过天晴

近一年多来，金融危机这四个字频繁映入大众的眼帘。而李日恩掌控的那么些跨地区、跨行业、多元化经营的企业就真的那么毫发无损吗？答案是No。

恩恩企业集团有限公司前两年就在温州城区建造近5万平方米商贸中心，原设想将其建成像（上海）青浦赵巷的“奥特莱斯”、松江新浜的“东方狐狸城”一样的中外品牌服装城，而且恩恩企业集团旗下的服装企业还可以凭着自己展示中心的平台，大力开发自主品牌的服装新品，与国内外一线品牌同场竞秀，走中高端消费市场线路。然而，在金融风暴的打压下，整个服装业呈疲软之势，想不到“计划没有变化快”。在此情况下，李日恩及时调整经营思路，果断地将其改成集娱乐、餐饮、展示兼会议中心的会馆。秉承多元化经营理念，且有足够资本作后盾的李日恩真正做到了成功企业家能攻易守，进退自如，从容驾驭大局的境界。

在李日恩的经营理念中，产权主体多元化是成长性企业成长的重要保证，企业的生存、发展和获利无一不靠资金的维系。从他二十多年来创业履历中不难发现，囊括制造、房地产业、服务和金融业的多点产业布局，无不彰显其强烈的扩张欲望与其资金实力。1990年，24岁的他开始经营珠宝、黄金饰品生产；1992年，开办灯具厂，制作礼品灯具、台灯等；1993年，创办农村合作基金会，进行金融运作；1995年，开办苍南县申欧工业品有限公司，经营化工产品；1996年，开始房地产投资，投资建设龙港侨贸大厦；1997年，开办银河证券龙港大户室；2000年在温州市政府的支持下，创办了中国第一家民营中小企业担保公司；2003年开始进军上海，投资上海实业及地产行业，先后创办了上海恩恩企业集团有限公司、昆山市锐锋激光刀模有限公司、上海恒恩货物运输代理有限公司、上海恩义食品有限公司、上海恩辉纸业有限公司、上海夏美农产品科技有限公司、上海东鹿置业有限公司，在复兴路，浦东新区等地段投资建房。同样在2003年，李日恩又在香港注册成立了香港宝莱纳（集团）有限公司。2006年，为响应温州市政府号召，李日恩斥资5000万元，在温州征用54亩土地，建约7万平方米的国际品牌服饰生产基地，总投资额达2.2亿元。

出身于农民的李日恩是个很有爱心的企业家，致富不忘扶贫。温州受17号特大台风袭击、四川汶川地震、家乡建希望小学，他从不落伍。每次一捐就是几万、几十万、几百万。最近为家乡筹建扶贫基金，一次性又捐赠了50万。

如今，大山里走出来的李日恩，已是中国体育产业协会副会长、上海市企业信用互助协会常务副会长、上海工商联温州商会常务副会长、苍南县政协委员、苍南县台联常务副会长。

W

## 建行杯港澳台海外温州人摄影展 征稿启事

温州是著名的侨乡，为了更好地反映广大旅居港澳台海外温州人的时代风采，弘扬他们爱国、爱乡、爱家的高尚情操，赞美他们热爱工作、热爱生活、敦睦乡谊，积极参与和谐世界构建的精神风貌，推进内外温州人互动发展，中共温州市委统战部、世界温州人联谊总会决定于今年国庆

W

征稿对象：温籍港澳台同胞，温籍海外华人、华侨（含归侨）、留学生、驻外机构人员等。

题材范围： W

国及作者所在居住国及地区的自然风光、风土人情、历史风貌、城市建设；可以是温籍同胞及侨团社团组织的活动剪影；也可以是反映海外温州人的工作、生活及家庭面貌的记录。题材不限。

征稿须知：

参赛作品必须是本人拍摄，不收复制、拷贝、翻拍等手段获取的他人作品。

W

温州人摄影展参赛作品登记表》，写明题目、单位、作者、身份、通讯方式等，并作简短说明（50字以内）。表格可到温州统战网（[www.wztz.org.cn](http://www.wztz.org.cn)）和世界温州人网（[www.0086577.cn](http://www.0086577.cn)）公告栏下载。

参赛作品统一上传至“我爱我图（[www.5i5t.com](http://www.5i5t.com)）摄影网”，或制成光盘邮寄至温州市行政管理中心1439室（图像为JPG格式、原始文件大小保留2M以上），由主办方统一冲洗放大。联系人：蔡姬辉、陈珏，联系电话：0086-577-88968955（可传真）。

截稿日期：2010年9月1日。

奖项设置：

本次摄影展设金奖2名，奖金3000元；银奖6名，奖金各1500元；铜奖12名，奖金各800元；另设优秀奖若干名，所有获奖者均颁发证书。

对组织较好的海外社团将设置组织奖若干名，颁发奖牌及证书。

作品展览：入选作品将于9月底在温州市展览馆展出，并汇编成册。

# 从实业家到大律师

## ——记香港高等法院大律师王则佐

公木 沐阳



港温州同乡会副会长、温州市政协委员等。

从实业家到大律师，这让人甚为敬仰，也甚为惊讶。于是，我们的话题也就从此而展开。我问他生意做得好好的，怎么想起去当律师的。他说自己在做生意的过程中，对法律要了解得很多，有时候律师给的意见不充分，他就自己去学。在不断的学习过程中，他对法律的兴趣越来越浓，很快就爱上了。从1990年起，王则佐开始从事仲裁工作，成为英国皇家特许仲裁员，还被推选为香港仲裁学会会长。从2002年起，他正式进入律师界，当了能受理案件的出庭律师，也就是人们所说的大律师。他说香港的律师分为两大类，一类是事务律师，从事案件的文件起草，可以和他人合开律师事务所；一类是出庭律师，可以直接受理案件，但只能独立办案。他说自己受理的案件，以民事为主，刑事有一些，经济案件也做。

作为大律师，王则佐非常成功，又非常低调。他说客户找他，一手牌不一定是最好，他只是千方百计给理好。有的牌赢了，也不一定都是他的功劳，往往是对方的牌太差。其实，把客户手中的牌理好，能在法庭上胜出，这就是水平，这就是能力。八年来，他接手了大量的案件，为当事人都做了精彩的成功辩护，打赢了不少原本看来难以打赢的官司。

王则佐在仲裁界有很高的威望。他曾被推选为香港仲裁学会会长，被聘为中国贸促会仲裁员和广东、大连、武汉等地仲裁委员会的仲裁委员。在内地，他曾成功地仲裁了众多复杂的涉外经济案件。他说外方一般不喜欢在中国法庭上打官司，而是喜欢选择仲裁。这个他正合适。无论是在哪里仲裁，在内地、在香港、在欧美，他都可以办理。他不仅有这个资格，也熟悉这些地方的法律，能依法加以妥善地仲裁，使双方都能比较满

市行政中心大楼，坐在我们面前的，是香港著名大律师王则佐先生。

他是那么成功，又是那么谦恭。在非常紧张的日程安排中，依然热情地接受了我们的采访。

### 出色的事业

王则佐先是一个实业家。他于1975年从美国哈佛大学商学院毕业后，就投身商界，在香港、在东南

亚，加盟过马来西亚公司、BBC集团公司，并在香港一家上市的玻璃公司担任董事，做过橄榄油、炼油、船务、地产、电子等生意，事业甚为成功；继而法律发生兴趣，主动投身法律界，成了香港的著名律师和仲裁师。

王则佐现所担任的主要职位有：香港高等法院大律师、香港国际仲裁中心仲裁员、中国贸促会仲裁员和香

意地接受。我请他能否举几个典型案例做些介绍，他说这个有点为难，因为对仲裁的案件有规定，不经双方当事人同意，不能随便公开仲裁的内容。这个当然能够理解，但也有点遗憾。

### 深情的关切

王则佐对祖国怀有深厚的感情。作为大律师，他时刻关注内地的经济发展，极为关注内地涉外的经济案件。说起那些令中国内地企业大吃亏的涉外经济案件，他深为感叹，也深为动情。

访谈中，王则佐不无动情地说，如今那些牵涉到中方的涉外案件，外贸方面发生麻烦的案件，几乎都是签约不小心造成的。例如进口大豆，都是按照对方的条款和标准签约。这怎么行呢！他说自己曾为此事到北京，找到中国大豆协会，问为什么至今还是按照外方的标准，这样对中国很不利的。

王则佐感叹地说，中国内地企业同老外打官司，都是中方输得多。铁矿石的官司，大豆的官司，都是中国的企业输掉了。究其原因，主要是对合约不小心，在签约时没有把握好外贸所需要的知识，没有找适当的律师事务所，出问题后律师也没有用心去打官司。他说自己的这些话，跟香港的中资企业协会都说过。他希望内地企业在做外贸生意时，能够千万重视签约，小心签约，避免上当，避免损失。

作为一个温州人，王则佐对故乡怀有深厚的感情。问起对温州的看法，对家乡的建言，他说很抱歉，说自己对温州的了解不是很深，对温州的认识不是很全面，难以提出切实可行的意见。不过，他仍然谈了自己的一些感受和看法。他的一大感受是，温州的交通发展很快，高铁、高速公路、机场和港口都在快速发展，市

区道路也有很大改善。这对温州非常重要。王则佐的一大建言是，温州的发展必须高度重视人的素质，高度重视下一代的教育，对教育必须舍得投资下去。这不是几年内就能看到结果的，但必须投资。他的再一建言是卫生。他说温州的卫生环境有很大改善，还必须进一步改善。他说，珊溪水库有污染，这个要千万重视。

拳拳之心，跃然纸上！

### 爱国的一家

王则佐先生出生于香港，祖籍瓊海区梧埕镇上田村，是旅港的温州著名乡贤王国桐先生之子，上有一个姐姐，下有一个妹妹。

我冒昧地问王先生，请他能不能说一说家庭的成员。哪知王先生满口答应说：没有问题。

正如我们所想的那样，这是一个爱国爱乡的家庭，一个幸福美满的家庭。

王则佐的父亲王国桐先生，是温州老一辈著名的旅港爱国爱乡人士。抗战胜利后，他在上海集资组织南强航运有限公司，任总经理，拥有一艘7000多吨南强轮，矢志不渝地追随新中国。上世纪50年代以来，他在香港的航运事业得到不断发展，与三兄王国桢在港成立侨联航运贸易公司，出任总经理，拥有巨轮数艘，开展国际航运贸易活动。同时，组织在港工商界爱国人士，成立香港中华总商会，担任常务会董，并在会员捐资下兴建中华总商会大厦，还兼任中华进出口商会副会长；出任日本筹建懋隆会社社长等职，为新中国

的建设做了大量有利的事情。

王则佐和他的太太是新一代的著名爱国爱乡人士。王则佐介绍说，他的太太名叫肖咏仪，很有成就。她祖籍广东，从小在香港长大，毕业于美国大学，也在香港当律师，当事务律师，做得很好。现为香港女律师协会主席，广州市政协委员，全国妇联委员，为祖国为家乡做了许许多多事情。

王则佐的孩子，也钟情祖国。他介绍说，他有三个孩子。大孩子在美国大学毕业后，就职于纽约的一家大公司。眼下正在清华大学读工商管理硕士，回去后要到著名的高盛投资公司工作。我问他的大儿子为什么要到清华攻读硕士，王则佐回答说，大儿子希望到中国内地来发展，他认为在内地有机会，但缺乏有外国经验和中国国情相结合的人才。到清华攻读研究生，就是为了更好地熟悉中国的国情，准备在适当的时候到内地做事情。

王则佐说，他的第二个孩子是女儿，大学读的是法律专业，现正在英国律师行实习，准备回香港到律师事务所当律师。他还有一个小儿子，现已大学毕业，在香港一家投资银行工作。

我们祝福王则佐先生的事业，更祝福王则佐先生的家庭！🌍



# 海鸟的天堂

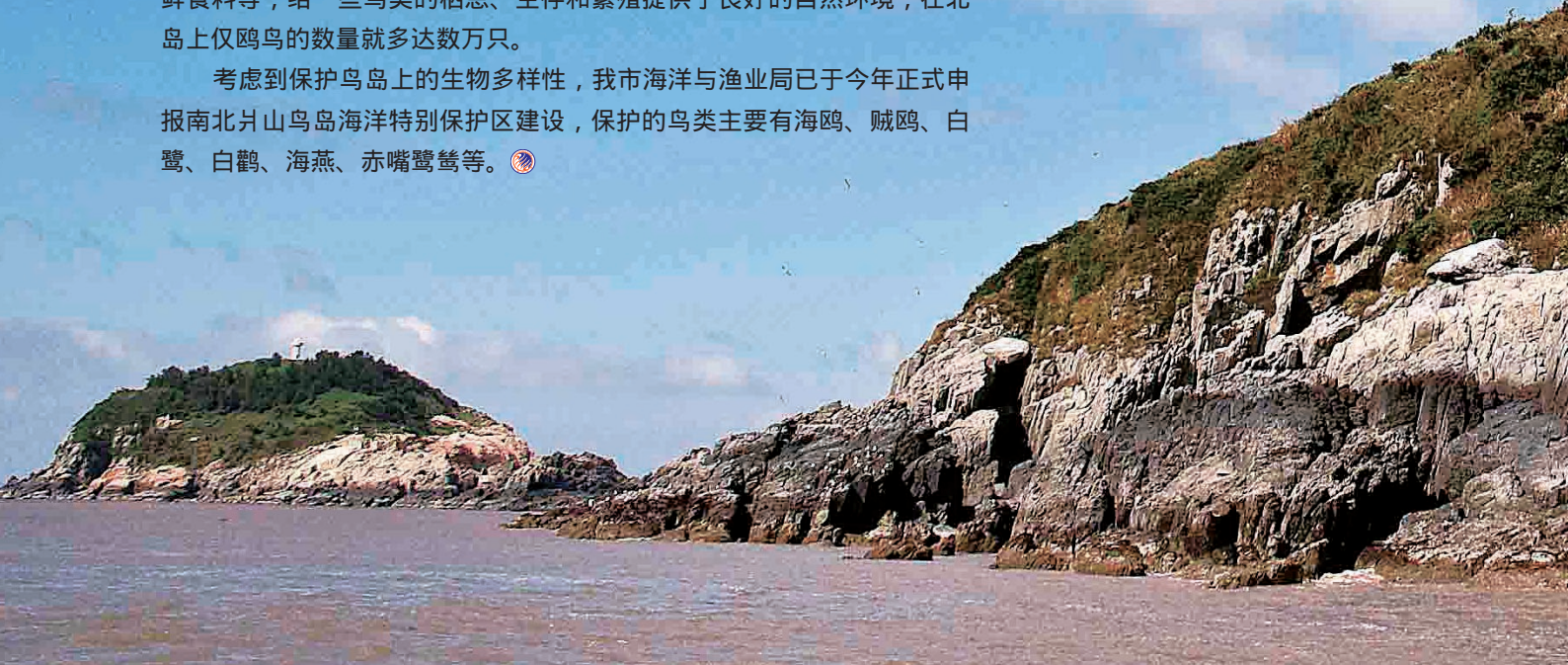
文/图 翁卿仑 叶凌志



每年4月到9月间，位于洞头县鹿西乡海域上的无居民鸟岛都会栖息着多种候鸟。眼下正值岛上海鸟的繁殖高峰期，各类海鸟活动异常活跃。近日，本报记者登上鸟岛，用镜头纪录了岛上海鸟的多彩生活。

鹿西乡原有南、北两个相邻的鸟岛，分别名为南爿山屿和北爿山屿。目前海鸟主要栖居于北爿山屿上。北爿山屿陆域面积55380平方米，岛上白茅草、葛藤等植被资源丰富，同时由于这里气候条件适宜，并有充足海鲜食料等，给一些鸟类的栖息、生存和繁殖提供了良好的自然环境，在北岛上仅鸥鸟的数量就多达数万只。

考虑到保护鸟岛上的生物多样性，我市海洋与渔业局已于今年正式申报南北爿山鸟岛海洋特别保护区建设，保护的鸟类主要有海鸥、贼鸥、白鹭、白鹤、海燕、赤嘴鹭鸶等。🌊







# 你的静美，我的感动

——北宋彩塑水月观音坐像

高启新

在温州博物馆收藏的四十多尊北宋白象塔出土的彩塑中，这尊彩塑水月观音坐像，是最能打动我心扉的，每次只要面对她，心灵深处就有一种欲语还休的感觉，仿佛是一位近在咫尺的安祥蹲踞的长者，与你娓娓而谈。尽管时空隧道已穿越千年，但她的脸，她丰腴的胴体，却依然无法掩饰着从骨子里溢涌出的自然之静美。在与之久的对视间，你会有一种不知今昔为何年之感。这是一位不知名的民间艺人的手创造的，仿佛有化腐朽为神奇的魔力，可让时光倒流，让精神不灭！

白象塔又称白塔，坐落在温州市瓯海区南白象镇。建成于1115年（北宋政和五年）。塔砖木结构，六面七层，高31米，壁厚2.2米，外围层层出檐、平座和栏干。因长期受风雨的侵蚀，解放后倾斜度已达1.98米，随时有倒塌的可能。1964年经浙江省文物管理委员会批准，决定同意拆除，1965年2月开始整塔的拆除工作。在拆除时发现了大批文物，主要有铜像、青瓷像、砖雕像、陶塑像、木雕像、彩绘泥雕塑、纸本绢本画像等，形式多样，特色独具。白象塔造像，特别是塔内一次性出土了四十二身栩栩如生的彩塑泥造像，这批彩塑造像题材丰富，描金绘彩，形神兼备，妙趣横生，令人叹为观止。由此可窥见北宋精湛高超的泥塑艺术。彩塑因其材料易于造型，适合表达宋代写实的造像风格，并以世间人物为模本塑造佛像，着力表现世俗社会的审美情趣，体现出宋代造像艺术的独有风格。这尊彩塑水月观音坐像，通高44.5厘米，高髻，弯眉细目，面如满月，灿若桃花，身上完全看不出的凛然仙气，却宛如上流社会一位贤淑的少妇，秀丽妩媚、稳重端庄，充满了人间生活的意趣。只见她两耳垂肩，坠花形耳珰，肩搭石绿色交领襦衣，腰束石绿色蜂窝纹描金围裙，外披贴

缀深蓝色盘花广袖天衣，下露罗裙；左手抚膝，右手作印相（残损），跣足，一足盘膝，一足踏莲花，半趺跌倚坐于座上。此像服饰工整繁富，设色妍雅，比例适度，透视准确、线条圆润流畅，堪称是北宋在继承唐代佛像的高超的技艺上推陈出新的杰作。这尊水月观音像端庄、宽容、仁厚，闪动着女性的柔美的光泽，誉之为瓯塑艺术的杰出代表也当之无愧。她的肌体丰腴、体态雍容华贵，服饰依然保留唐时遗风，呈现出宋代佛教世俗化的端倪。这正是宋代理学和永嘉事功哲学的勃兴，佛教造像开始世俗化和生活化的生动写照。

白象塔彩塑工艺具有明显的地方特色，从这些技艺至臻的造型艺术上后人可找寻到温州土生土长的瓯塑发展的源与流。此尊塑像，是用杉木条作骨架，再经由黄泥、谷壳和短麻丝捣合而成，捏塑成型后，再敷设一层细白泥、细麻丝搅和桐油的泥土，最后在泥胎表面施上白色化妆土着色而成。经考证，细白泥即为制瓷用的高岭土，因瓷土与桐油结合，使得油泥结合紧密，细腻坚韧，风干后，易于雕琢塑造，从而使塑像的面相表情、衣饰褶皱栩栩如生。用色上，这尊雕像有赭红、桔黄、石红、石绿、铅白、茶黑等天然色彩，还运用了描金、贴金箔等表现手法，使得整体上即色彩纷呈，又不失妍媚，即雍容华贵，又雅俗共赏。这种成功的油泥塑，也成为著名“瓯塑”的滥觞。

这尊美轮美奂的观音坐像，既生动地反映当时民间艺人们高超的艺术表现手法，也从另一个侧面解读东瓯兴盛的佛教文化。从现存史书记载统计，两宋时，温州有名可考的著名寺庙就有200多处，美丽的永嘉山水孕育出富有灵性的佛道气象，使东瓯文化呈现“先佛后儒”的文化现象。当时，温州业已成为滨海重要的商贸城市，店铺密布，



百业齐全。永嘉县的商业税达全国各县平均税的七倍之多。繁华程度与被称作人间天堂的杭州不相上下。而佛教也进入了鼎盛时期，名僧辈出，最著名的是玄觉禅师。由他创立的永嘉禅法对天台宗和禅宗产生了重要的影响。他的禅学思想强化入世，具有功利主义的色彩，使温州在两宋时期，佛教的炽盛和世俗化的倾向越发突显。回溯历史，从这些具体而华美的彩塑中也可找到佛教在东瓯发生、发展和成熟的清晰脉络。

今天，白象塔作为一种有形的文化遗产已经永远地消失了，但白象塔珍藏的精美文物，却蕴含着丰富的文化信息。在白象塔及其多姿的彩塑中，我们看到了一个佛教中国化的生动例证——它不仅表现了优雅的造型和精湛的工艺，而且透出浓郁的世俗意绪，从一个侧面反映了当时的温州社会文化的多元性，为解读温州的先佛后儒的现象提供了很好物证。白象塔堪称是一部永恒的诗卷，正是因为这些巧夺天工的艺术文物的出土传世，白象塔的故事永生了，她的生命也因此而流芳千秋。🌸

# 温州媛子

王曙 摄

毕业于北京电影学院的我，从毕业到现在都忙碌于各个片场，经历看似很丰富，其实生活中的我非常简单，连爱好也很单一，比如购物、看电影、睡觉……一个手指头就数完了，不过也有人说我骨子里是个很有调调的女人，其实我只是很会调整心态和生活。我喜欢电影，更喜欢镜头前的自己。镜头前，那些或静若处子，或动若脱兔的状态都是我内心世界的影射，通过镜头我不断了解自己的能量，也通过镜头让观众和读者都看到我的不同面。🌀

姓名：蔡昕窈

原名：蔡露露

职业：演员

出生地：浙江温州市

星座：白羊座

爱好：看电影，睡觉

性格：双重性格

最喜欢的歌手：Christina Aguilera

最喜爱的书：福尔摩斯探案全集

最爱看的电影：美丽人生

最讨厌的事：被欺骗

最敬佩的人：母亲

最想做的事：让家人和自己生活幸福。





# 东瓯王墓的今昔

· · · · ·  
话说东瓯王系列之二

文图 蔡钢铁

驹摇是东瓯国首任东瓯王。他对东瓯早期开发有功，深得民心，被后人尊为东瓯始祖。后人建造的东瓯王墓都是为纪念驹摇而建的衣冠冢。而真正东瓯国时期的历任东瓯王墓至今尚未发现。目前温州地区所存的东瓯王墓仅一处，它坐落于温州市鹿城区瓯浦垟村。本文对东瓯王墓以及它的沿革作一简单介绍。

## 一、东瓯王墓的历史沿革

据传历史上东瓯王墓曾有多处。据南宋《绍定旧编》记载，东瓯王墓共有5处，除瓯浦垟一处外，太平寺

前、谢婆垟、西山和吴平山还各有一处，均在今温州市区范围内。明弘治《温州府志》载：“东瓯王冢在永嘉孝义乡西山瓯浦山侧”。从明代文献看，当时另4处东瓯王墓可能已不存。

现存的东瓯王墓位于温州市区黄龙街道瓯浦垟村景山北麓，属后期建造的具有纪念意义的衣冠冢。清道光二十四年（1844年）曾对该墓进行重修，并刻有《重修东瓯王墓记》碑。文革时期该墓遭到严重破坏，几乎夷为平地。1992年温州市政府将该墓列为市级文物保护单位。1996年市政府



拨款在原址对该墓进行重修。现墓为榻椅式建筑，面阔13米，进深25米。墓依山起势，上下三坛，椅圈用青石砌筑，不事雕饰，正中嵌置“汉东瓯王之墓”石碑。墓顶方石墁地，坛坎设置栏杆，墓前依次设置拜坛、墓道。拜坛西侧嵌置清道光二十四年重修该墓碑记。墓的四周绿树环抱，清静肃穆。

## 二、近几年来东瓯王墓的维修情况

2003年，市文物部门为扩大东瓯王墓的规模，曾打算对东瓯王墓作一番整治。市文物保护考古所为此设计了两个方案。第一方案是在墓的两侧扩建草坪，草坪上砌筑石亭、石桌和石凳，供游人休憩，草坪内及周围种植花草树木。第二方案是在完成第一方案后，再在墓的正前方修筑一条神道。神道长约50米，在神道进口处建神道门。原打算先做第一方案，待条件成熟再做第二方案。然而，在做第一方案时，因与村民就山地赔偿价格协商未成，方案未能实施。后虽经几年反复协商，皆未果。目前，这两个方案均停留在图纸上，未能实现。

2006年，东瓯王墓第一级拜坛出现局部下陷现象，市文物保护考古所组织施工人员对拜坛进行维修，恢复原貌。

2006年春，市政协组织祭扫名人墓葬活动。在祭扫东瓯王墓时，温州市和鹿城区两级政协都发现东瓯王墓周边环境杂乱不堪，亟待治理。鹿城区政协向鹿城区委汇报此事，引起区委高度重视。区委领导对此问题作出批示，要求抓紧予以解决。区委宣传部长亲自抓此事的落实。她召集区政府、土地、规划、文化、文物等相关部门及黄龙街道、瓯浦垌村负责人开会，研究解决方案。当时村里提出要造东瓯王庙。文物部门提出应先搞一个总体规划方案，把东瓯王庙也放入

规划中，庙与墓应保持一定的距离，待规划通过审批后，再逐步予以实施。会上大家对文物部门的意见比较赞同，宣传部长要求村委抓紧时间，在一个月內拿出方案，不要错过时机。市、区政府及相关部门要给予大力支持，尽快将规划方案付诸实施。然而，时间过去了三个月，又过去了半年、一年，此事如石沉大海，瓯浦垌村委始终没有对此事做出任何反应。

2007年，瓯浦垌村老人协会出面要造东瓯王庙，他们来到市文物保护考古所要求给予帮助。我们说造庙一定要先搞总体规划方案。他们听后表示同意搞，叫我们给予介绍设计单位。为此，我们特地向他们推荐市规划部门的高级规划师，并邀请上海交通大学古建筑专家刘杰教授参加，帮助村里设计总体规划。市一家规划设计单位与刘教授商议后，很重视此事，认为这是提高温州文化品位的一件大事。他们还建议把东瓯王墓的级别提升为王陵，规模做得大气一点，以适应今后各种规模的祭奠活动。尽管建议和设想都很好，但此事最后也不了了之，没有了下文。

## 三、近期的规划与展望

2008年，东瓯王墓的保护和东瓯文化研究的问题引起市政协的高度重视。市政协包哲东主席多次过问此事。市政协于2008年9月组织召开了“东瓯王史迹考察及史料研讨”活动座谈会，我市数十位专家学者与会。活动由市政协高育厅副主席主持。专家们首先赴东瓯王墓考察，然后再举行座谈会。东瓯王墓周边环境的杂乱不堪，令专家学者惊叹不已，他们用“乱岗荒草”来形容此地环境。在这次座谈会上，与会专家学者一致呼吁要建立东瓯文化研究机构，收集东瓯文化史料，调查东瓯文化史迹，修复和重建东瓯文化古迹。座谈会开后

不久，市政协专门给市政府发出题为《关于加强东瓯王古迹发掘保护重视东瓯文化研究宣传的建议案》，要求市政府加强和重视东瓯文化研究工作。市政府收到市政协建议案后，也非常重视此事。12月5日，陈作荣副市长召集市政府相关部门负责人赴东瓯王墓考察，并召开专题会议，研究此项工作。会后，市政府发出会议纪要。纪要指出：成立市东瓯文化研究保护中心；编制东瓯文化园修建性详细规划和东瓯王庙重建规划；收集、调查东瓯文化相关史料；调查挖掘东瓯文化史迹；召开东瓯文化学术研讨会；举办东瓯国历史陈列等。

2009年4月，温州市东瓯文化研究保护中心成立，与市文物保护考古所合署办公。10月，东瓯文化研究保护中心委托温州市城市规划设计研究院编制东瓯文化园修建性详细规划，计划用地27公顷。东瓯文化园将设纪念区、文化休闲区和安静休憩区三块功能分区。纪念区内除东瓯王墓外，还将建神道门、陵墓入口大门、管理房及停车场、祭祀广场、活动广场、寝殿、松柏林等，东瓯王墓规模略作扩建。文化休闲区内将建景亭、碑廊、东瓯王庙。安静休憩区内将建园林植物造景、游步道、休闲坐凳等。届时，东瓯文化园将集祭祀、研究、休闲等功能于一体，成为我市一处重要的文化景观公园。目前，东瓯文化园的修建性详细规划已编制完成，即将进入专家评审阶段。

东瓯文化园建成后，东瓯王墓的地位和作用将得到提升。今后我市可在这里举办大型的公祭活动。通过公祭活动，让海内外的温州人都了解东瓯王，增强温州人的认同感和凝聚力。

## 温州新闻

## 温州新闻

## 温州新闻

## 我市纪念红十三军成立80周年

据温州日报5月28日报道，5月27日，中共温州市委、省委党史研究室在永嘉县联合举行中国工农红军第十三军成立80周年纪念活动。省委书记、省人大常委会主任赵洪祝，全国人大常委会委员、全国人大法律委员会副主任委员刘锡荣致信本次活动。中共中央党史研究室副主任李忠杰，省委常委、秘书长李强到会讲话。来自中央有关部门、部队、省、市、县领导以及特邀嘉宾、亲属代表等50多人，向纪念碑敬献花环，缅怀革命先烈。

## 仇杨均、陈浩任副市长

据温州日报报道，2010年6月8日，温州市第十一届人大常委会第二十五次会议通过，决定任命仇杨均、陈浩为温州市人民政府副市长。仇杨均，1962年1月出生，籍贯乐清，原任平阳县委书记；陈浩，1964年10月出生，籍贯永嘉，原任泰顺县委书记。

## 温州银行挺进上海滩

据中国经济网报道，5月17日，温州银行上海分行宣布开业，将战略布局从立足温州、布局浙江，发展到进军长三角、辐射环渤海湾。上海分行是温州银行跨省经营的第一家分行机构，上海分行的设立，吹响了温州银行向国内一线城市进军的号角。



## 25家民企向全国招党组织书记

据温州日报报道，通过组织部门的搭台牵线，温州市25家非公企业将面向全国抱团寻找企业党组织书记。消息发出后，马上迎来1200位来自全国各地的人才前来应征。入围人员名单已经公布，共128人入围。从6月20日开始，他们将进入企业，和企业进行面对面地洽谈。

## 温州在马来西亚办博览会

据温州商报6月26日报道，随着160多家温州企业的名优产品集体亮相，温州有史以来“走出去”举办的规模最大的境外商品展——马来西亚中国温州名优产品博览会在霹靂州首府怡保市正式开幕。300多个温州企业展位展示了包括鞋类、箱包、眼镜、打火机、工艺礼品、汽摩配等在内的“温州制造”。

## 我市举办港澳台海外温州人摄影展

温州是著名的侨乡，为了更好地反映广大旅居港澳台海外温州人的时代风采，弘扬他们爱国、爱乡、爱家的高尚情操，赞美他们热爱工作、热爱生活、敦睦乡谊，积极参与和谐世界构建的精神风貌，推进内外温州人互动发展，中共温州市委统战部、世界温州人联谊总会决定于今年国庆节前夕举办“和谐中国·多彩世界”建行杯港澳台海外温州人摄影展。现向港澳台海外温州人征集摄影作品。

## 贾芳芳获女子单跳全国冠军

据温州都市报报道，2010年“名乐杯”全国蹦床锦标赛5月17日在温落幕，温州贾芳芳女子单跳夺冠。本次锦标赛共产生4枚金牌，其中温籍选手贾芳芳在女子单跳个人决赛中，以总分66.5分技压群芳，夺得该项目冠军。此外，在男子个人单跳决赛中，温籍小将刘隆基获得银牌。浙江队在本次比赛中一共收获1金2银2铜。

## 奥康收购意大利第一鞋

据东方网5月19日报道，奥康集团正式收购意大利鞋业第一品牌——万利威德的大中华区所有权，包括研发设计、生产制造、品牌营销等。并从意大利莱莉娜公司引进了6条专业女鞋生产线，聘请意大利工艺师担纲研发设计。总裁王振滔说，三年内要将万利威德打造成在亚太地区具有竞争力的中高端品牌。



## 温州新闻

## 温州新闻

## 温州新闻

## 李校堃教授入选“科学中国人”

据温州网5月24日报道，科学中国人2009年度人物在北京揭晓，包括温州医学院李校堃教授在内的6位专家获此殊荣。浙江高校的唯一代表、温州医学院药学院院长李校堃领导的课题组摸索出的生长因子类基因工程药物工程化道路，使我国成为世界上第一个把成纤维细胞生长因子开发为临床药物的国家。



## 永强机场开通首条货机航线

温州网讯报道，6月4日，温州永强机场首条往返深圳的货机航线开通，使永强机场朝着航空物流集散中心的目标迈出坚实的一步。4日凌晨零时25分，一架波音737货运班机满载货物从深圳抵达温州，并于1时20分起飞返回深圳。该航班目前计划每周飞行5班次：周一至周五凌晨零时25分到达永强机场。

## 温州又添友好城市

据温州网6月18日报道，温州与马来西亚霹靂州怡保市自2006年起展开了友好往来活动。马来西亚霹靂州怡保市代表团一行再次来访我市，并与我市签订了友好城市意向书。在霹靂州州务大臣与怡保市市长带领下，代表团一行人将在我市进行为期两天的考察活动。据了解，目前温州与马来西亚年进出口总额达8亿美元，其中与霹靂州达2亿美元。

## 永昆《白蛇传》在台北首演

据温州晚报报道，中国传统端午节，永昆《白蛇传》在台北中山堂登台亮相。这是继《张协状元》在台演出近10年后，永昆再次跨越海峡献演。作为“2010台湾——浙江经贸文化交流活动”一项重要内容，从6月12日起至23日，永嘉昆剧团分两批在台北市、台北县、台南市、桃园市等地公演。

## 温医新增免试招收台湾学生

据温州日报5月18日报道，温州医学院今年招生计划已经公布，普通本专科计划数与去年持平，其中，本科招生计划出省比例有较大幅度增加。招生计划中，新增了两个新的项目：一是新增免试招收台湾学生项目，且招生名额不占省教育厅高教处下达招生名额；二是仁济学院新增医学检验四年制专业，2010年计划招生90人。

## 美国“布朗”牵手温州“普正”

据温州商报5月30日报道，全球最大鞋业贸易公司之一的美国布朗鞋业公司，与温州普正控股有限公司签约，双方在皮鞋生产贸易的多个领域开始合作。美国“布朗”将在“普正”设立办事处，“布朗”委托“普正”的产品检测中心，对浙江等地出口“布朗”的鞋类产品进行质量检测；在生产领域，“普正”为“布朗”的贴牌加工也已开始。



## 温州8名警察赴非洲维和

据温州网6月5日报道，叶红、林笃管、郑小亮、胡蔚博、陈康、徐业、吴崇明、吴晓冰8名温州警察，将启程赴非洲利比亚执行世界维和任务。这是自2005年我市开始选派维和警察以来，人数最多的一次。将在维和地区开展为期一年的维和行动，包括治安巡逻、处理纠纷、维护社会秩序等工作。

## 昆明温州总商会亿元做慈善

今年8月28日，是昆明温州总商会成立15周年的庆典日，作为全国第一家成立的异地温州商会，近年来，云南昆明温州总商会发挥着越来越大的影响力，温商屡屡投资当地的重点项目，同时也在社会慈善公益事业中，扮演着重要的角色。昆明温州总商会以及当地温商在慈善公益事业中，累计投入近亿元，树立了温商的新形象。

## 温州侨声

## 温州侨声

## 温州侨声

## 康松宣布利润全额捐作慈善

据温州商报5月28日报道，美国康龙集团与温州市康松实业有限公司董事长、叶康松慈善基金创始人叶康松宣布，从今年起，将把温州康松公司每年所产生的全部利润，捐献给叶康松慈善基金会回报社会。6年来，叶康松慈善基金会以救贫济困、崇尚慈善、奉献爱心、回报社会为宗旨，累计向社会捐献600多万元。

## 罗马尼亚温商联手自救

据温州日报 5月28日报道，罗马尼亚最大的中国商品集散地——红龙中国商品市场于27日凌晨失火，两个大型商厦基本烧毁。有200余名来自温州的经营户因大火而受灾，损失预计超过2000万欧元。但是火灾过后24小时，受灾温商不约而同来到被烧毁的红龙商场的停车场，拿出货品摆起摊铺，照常营业做生意。

## 巴黎数万华人游行声援同胞

浙江在线6月21日报道，法国巴黎当地时间6月20日下午3时，数万名旅法华人华侨举行反暴力、要安全大游行。这是法国华人华侨史上首次为反暴力举行的游行示威活动。6月1日，钟绍武(来自文成大岙)在巴黎参加完婚宴后，为了阻止歹徒抢劫同胞，朝天连发数枪示警后，连发两弹击中歹徒。钟绍武因涉嫌非法持有枪械，目前仍被法国警方羁押。



## 意大利温商赞助足球队

据温州商报6月7日报道，米兰温州华侨商会的常务副会长卢容毅从2005年起他就开始赞助CITT à D'SESTO球队。今年是意大利的“中国文化年”，也是米兰温州华侨商会成立十周年，卢容毅征得商会同仁的支持，继续赞助CITT à D' SESTO球队，在 2010-2011赛季上的球队球衣上印有“米兰温州华侨商会”的字样。

## 文成侨胞支持碳汇林项目

据温州日报5月20日报道，我市碳汇项目首片碳汇林选址苍南，已经在去年11月份在苍南县灵溪、藻溪、观美三地建设完成碳汇林项目3700亩。今年3月份，我市在瑞安市苏山启动了一个碳汇项目。意大利米兰文成同乡会捐资50万元支持这项森林经营项目。副会长胡剑湖说，同乡会300多位成员都有出资支持这项碳汇项目。

## 温州侨界名媛会成立

温州都市报报道，4月30日，温州市侨界名媛会成立大会正式举行，有来自欧美近20个国家和地区的60余位温籍侨界女同胞。在母亲节当天，温州市侨界名媛会发出首份倡议，呼吁会员感恩祖国母亲，并在温州筹建关爱单身母亲等困难群体的慈善基金。这是全国首个市级侨界名媛会。



## 20家海外华文媒体联手看温州

温州都市报报道，5月17日，来自法国、阿联酋、巴西等8个国家近20家海外主要华文媒体的主要负责人及国际友人共40余人抵达温州，开展为期4天的“海外华文媒体看温州”活动。借助世博的平台，发动华侨的力量，吸引海外华文媒体聚焦温州。此次来温参加活动的海外媒体将把温州经济社会发展情况传递给全球各地的华人。

## 巴西作家为“黄豆大王”写传

据温州都市报6月2日报道，巴西著名作家布埃诺(音)一行4人来到温州市瓦市小学，寻找该校校友林训明先生的足迹和故事，为写传记收集材料。现年91岁的林训明，祖籍温州，现系巴西知名石化企业PETROPAR集团主席，被称为“黄豆大王”。据布埃诺介绍，此次是来温采写书名为《林训明之旅》。